



Garanti Factoring



Basında Garanti Factoring / 2018

30.01.2018

Posta



25.02.2018

Ekonomist



15.03.2018

Hürriyet



07.06.2018

Hürriyet



04.07.2018

Sabah



04.07.2018

34volt.com



02.08.2018

Finans Gündem



03.08.2018

Milliyet



05.08.2018

Ekonomist



06.08.2018

Dünya



12.08.2018

Para



13.08.2018

Hürriyet



Capital

01.12.2018



30.01.2018

Factoring, ihracat finansmanındaki ağırlığını artırıyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, "Sektörümüz 2017'yi yüzde 20 büyüme ile kapattı" dedi



"İHRACAT FAKTORİNG'İ ÖN PLANA ÇIKARILMALI"

Türkiye ihracatına olan katkısı her geçen dönem artan Garanti Factoring'in Genel Müdürü Hulki Kara, 2018 ihracatına ilişkin değerlendirme yaptı. Yeni pazarlar olarak Güney Amerika ve Uzakdoğu ülkelerinin ön plana çıkabileceğini belirten Kara, "Bu bölgelere gerçekleşecek olan ihracat hacimlerinin Almanya, Fransa, Hollanda, İngiltere gibi Avrupa ülkelerine kısa vadede ulaşabileceğini düşünmüyoruz" dedi.

Yeni pazarlara girerken en büyük problemin güven olduğunu ifade eden Kara, şöyle konuştu: "Bunu aşabilmek için finansal enstrümanlardan faydalanabilirsiniz. Ancak Türkiye ihracatının yüzde 67'si mal mukabili



Hulki Kara

ihracat. Mal mukabili ihracatta en büyük sorun tahsilat ve karşındaki alıcının ödememe riski. Bu nedenle ihracat factoring'i ürünü burada ön plana çıkıyor. Yeni bir pazara girerken dil problemi, firmaların güncel durumu ve yaşanabilecek tahsilat sıkıntısı gibi birçok sorun ihracatçı adına takip edilebilir, karşılaşılabilecek sorunlara çözüm bulunabilir."

"İhracat factoring'i ürünümüze olan talepte ve işlem hacminde 2017 yılını sektörümüzün yüzde 20 civarında bir büyüme ile kapandığını tahmin ediyoruz" diyen Kara, "2018 yılı içinde benzer trendde büyüme öngörümüz var" diye konuştu.

Ekonomist

25.02.2018

FKB, 2018 ajandasını açıkladı

Geçen hafta içinde **Finansal Kurumlar Birliği** (FKB), **faktoring**, **leasing** ve finansman şirketlerinin 2017 yıl sonu konsolide verilerini açıkladı. Buna göre, FKB üyesi üç sektör, aktifte yüzde 23 artışla 141 milyar TL'ye, faaliyet konusu alacakları yüzde 24 artışla 128 milyar TL'ye ulaştı.

Finansal Kurumlar Birliği Başkanı Mehmet Cantekin ile yönetim kurulundan **Garanti Leasing** Genel Müdürü Ünal Gökmen ve **Garanti Faktoring** Genel Müdürü Hulki Kara'nın katılımıyla gerçekleşen toplantıda, banka dışı finans şirketlerinin toplam finans içinde daha yüksek pay alma hedefi paylaşıldı. Bankacılık dışı finans kesiminin, para ve sermaye piyasası şirketleri ve sigorta şirketleri dahil toplam finans pastasından aldığı pay yüzde 13'lerde. Sadece FKB üyelerinin finans sektörü içindeki payı yüzde 4,1 seviyesinde. OECD ülkeleri arasında Türkiye'ye en yakın ülke yüzde 31 ile İspanya. FKB Başkanı Mehmet Cantekin, banka dışı finans şirketlerinin payının artırılması için çalıştıklarını ifade ediyor.

2018 yılı için FKB'nin ajandasına bakıldığında önemli gündem maddeleri bulunuyor. Bunların başında **faktoring** sektöründe geçmiş yıllardan bu yana devam eden imaj sorunu geliyor.



Ünal Gökmen, Mehmet Cantekin, Hulki Kara

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2017 yılında çıkan torba yasa ile **leasing** ve **tüketici finansman** şirketlerine bazı avantajlar sağlandığını hatırlatıyor ve bu haklardan **faktoring** şirketlerinin yararlanmadığını, bu konuyla ilgili çalışmaya devam ettiklerini aktarıyor. Mehmet Cantekin ise sektörün BDDK

denetiminde olduğunu hatırlatıyor ve "Sektörde isim değişikliği konusunu görüşüyoruz" diyor.

FKB'deki önemli bir beklenti de faaliyeti devam eden 14 varlık yönetim şirketinin birlik çatısı altına alınması. Mehmet Cantekin, bu konuyla ilgili çalışmaların devam ettiğini, bu yıl içinde varlık yönetim şirketlerinin de birlik çatısı altına alınmasının beklendiğini kaydediyor.

Son olarak **leasing** sektörü açısından olumlu bir haber aldık. Şirketlerin dövizle borçlanmalarıyla ilgili kısıtlamaları içeren yasal düzenlemeler nedeniyle **leasing** şirketleri büyük bir sıkıntı içindeydi. Çünkü döviz işlemlerine gelecek bir yasak **leasing** sektöründe iş hacminin yarıdan fazla azalmasına neden olabilirdi. **Garanti Leasing** Genel Müdürü Ünal Gökmen, konuyla ilgili olarak FKB bünyesinde yürütülen çalışmalar sonrasında, **leasing** sektörü için bu riskin ortadan kalktığını ifade ediyor.

Factoring Pazarı Büyüklüğü (Bin TL)		
	2016	2017
Toplam işlem hacmi	122.761.000	145.000.000
Yurtici işlem hacmi	102.628.000	119.625.000
Yurtdışı işlem hacmi	20.132.804	25.375.000
Alacak garantili işlem hacmi	54.015.254	60.744.975
Cekli işlem oranı (%)	-	45
Aktif büyüklük	33.080.000	43.712.000
Alacaklar	31.036.000	41.599.000
Net kar	670.000	929.000
Müşteri sayısı (Kişi)	98.908	109.658

100 Bin KOBİ'YE 60 Milyar TL ALACAK GARANTİSİ

Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in, KOBİ'lerin alacaklarını korumak için çalışma başlattıklarını açıklaması, faktoring şirketlerini hareketlendirdi. 2017'de KOBİ'lerin yurtiçi ve yurtdışı alacaklarına 42 milyar TL garanti verdiklerini belirten faktoringciler, yapılacak düzenlemenin içinde olmak istiyor.

FAKTORİNGCİLER, 100 bin KOBİ'nin alacağına, 42 milyar TL garanti verdi. Toplam alacak garantisinin 18 milyar TL'si ihracat yapan KOBİ'lere, kalanı ise yurtiçi alacaklara verildi. Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in, "KOBİ'leri, alacaklarını tahsil edememe riskine karşı korumak için çalışma başlattık. KOBİ'ler için bankacılıkta teminat olarak kullanılabilecek, krediye ulaşmayı kolaylaştıracak alacak sigortasını yaygınlaştıracamız" açıklaması faktoring şirketlerini de hareketlendirdi. Faktoringciler, KOBİ'lerin hem yurtiçi hem de yurtdışı alacaklarını garanti altına aldıklarını belirterek, sadece alacak sigortası şirketleri ile yapılacak düzenlemenin finansman ayasının eksik kalacağını, KOBİ'lere yönelik projelerin faktoring ile kapsayacak şekilde yapılandırılması gerektiğini söylüyor.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili Çağatay Baydar, Başbakan Yardımcısı Mehmet Şimşek'in yapmış olduğu açıklamayı olumlu bulmakla birlikte faktoring sektörünün halihazırda bu hizmeti KOBİ'lere sunduğunu söyledi. İhracatçıların yurtdışına yaptıkları mal mukabili ihracat bedellerini garanti altına aldıklarını, aynı zamanda tahsilat hizmeti verdiklerini ve ön finansman da sağladıklarını belirten Baydar, "Üç hizmetin bir arada sunulduğu yegane çözüm, ihracat faktoringi. Önemli olan fonlama kaynakları. Kaynakları ne kadar çeşitlendirip ucuzlatılabilirsek, ihracatçıların da o ölçüde rekabet avantajı sağlayabileceğiz. Bu konuda Ekimbank ile yaptığımız işbirliği ile çok önemli adım attık. Yurtdışında sağlanan fonlarla ilgili talep ettiğimiz vergisel düzenlemeleri de hayata geçirebilirsek, ihracatçıların özünü daha da açabileceğiz" dedi.

YASAL DÜZENLEME LAZIM

Çağatay Baydar, garanti hizmetini yurtiçi işlemlerde de verdiklerini ifade ederek şunları söyledi: "Sektör olarak 42 milyar TL garanti vermişiz. Yurtdışı işlemlerimizde bu oran çok daha yüksek. İhracatçılarımızın 18 milyar TL'sine garanti sağlamışız. Ancak

TAHSİLAT SORUNU YAŞAMIYORLAR

YAPI Kredi Faktoring Genel Müdürü Bozkurt Cötel, alacak garantisini hizmetini de içeren ihracat faktoringinin yaygınlaştırılması gerektiğine dikkat

çekerek, bu sayede alacakların tahsil edilemeye riskinin ortadan kalktığını, etkin bir alacak yönetimi geliştirildiğini, şirketlere alacaklarının vadesini beklemeden finansman sağlayarak nakit akışlarını düzenlediklerini söyledi. Cötel, alacak garantisini yurt içi işlem yapanlara da önerdiklerini vurgulayarak, "Yurt içindeki firmaların alacak garantisini oluşturdukları alacaklara ilişkin ilaveten gayrirekabli rücu fonlama hizmetlerinden de yararlanabiliyor. Önümüzdeki dönemde sigorta şirketleri ile birlikte yapılacak uygulamalar, sektörün hem garanti hizmetinde hem de finansman hizmetinde büyümesini beraberinde getirecektir" dedi.

kredi sigorta şirketlerinin yüksek komisyon oranları nedeniyle Türkiye'de yeterli hacimle ulaşamadığını görüyoruz. Bu durumu aşmak için sigorta şirketleri ile temas halindeyiz. FKB bünyesinde açacağımız Ticaret Zinciri Finansmanı'na sigorta şirketlerini de dahil edip, faktoringin garantili işlem oranlarını yukarıya taşıyacağız. Sonrasında da yabancı fonları sisteme katarak, fon maliyetlerini düşürmeyi hedefliyoruz."

Yasal düzenlemelere de ihtiyaç olduğunu deyin Baydar, "Örneğin, tüm dünyada sadece fatura ile faktoring işlemi yeterli olurken ülkemizde banka ve faktoring şirketleri üstüne çek alma ihtiyacı hissetmekte. Çünkü yasalarımızda ticari fatura hala kıymetli evrak değil. Bu durum kredibilitesi iyi ahçılarla çalışan KOBİ'leri zor durumda bırakıyor, çünkü o firmalar da çek vermiyor. Yani KOBİ'nin elinde güzel bir ticari alacak varken bunu finansmana dönüştüremiyor" dedi.

YURTIÇI ALACAĞA GARANTİ

QNB Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, faktoringin, yurt içi ve yurt dışı ticaretin finansmanında, sadece alacakların finansmanı hizmetini değil aynı zamanda garanti ve tahsilat hizmetlerini de sunduğunu yeterince bilinmediğini belirterek, şunları söyledi: "Faktoring, finansal imkanları kısıtlı şirketlerin soru çare olarak başvurdukları bir finansman olarak algılanıyor. Oysa toplam işlem hacminin yüzde 30'u garanti işlemlerinden oluşuyor. İhracat işlemlerinde olduğu gibi yurt içi alacaklara da garanti sağlıyoruz. Alacak sigortası şirketleriyle yoğun görüşmelerimiz var. Bu şirketlerle aktif işbirliği içinde olan faktoring şirketleri var ve verdikleri bu garantilerin bir kısmını sigorta şirketlerinden alıyor, bir kısmını ise kendi bilançosunda taşımayı tercih ediyor. Ancak KOBİ'lerimiz için alacak garantisini çok önemli olmakla birlikte sadece garanti işlerini görmüyor. Bu garanti finansman ile birlikte olursa nakit akışlarına fayda sağlıyor."

CEKLI İŞLEMLERİN ORANI AZALYOR

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, 2017'de faktoringte işlem hacminin 145 milyar TL'ye, alacaklarının ise 42 milyar TL'ye çıktığını belirterek, şunları söyledi: "Aktif

büyükliğümüz yüzde 32'lik artışla 43 milyar TL seviyelerinde; öz kaynaklarımız yüzde 14 büyüme ile 6 milyar TL seviyelerinde gerçekleşti. Müşteri sayımız ise 110 bine ulaştı. Cekli işlemlerin oranı azalıyor. 2017 yılında yapılan toplam 145 milyar cironun yüzde 55'i açık hesap işlemlerinden oluştu. Faktoring algısının tersine çekli işlemler daha düşük. Bunun yanı sıra yüzde 17,5 oranında işlem hacimimizi ihracat faktoringi oluştururken, yine ihracat faktoringinin toplam payı 25 milyar TL'yi geçti. Sektörün is hacminin ülkenin ticareti ile yakından ilişkisi olduğuna inanıyorum. Sanılmanın aksine yalnızca ekonomik krizlerde büyüyen bir sektör değiliz."

KOBİ'LERDEN TALEP SINIRLI

GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, sektör olarak yurtiçi ve yurtdışı alacakları garanti altına aldıklarını ancak ağırlıklı olarak sektörde yurtdışı bacanın

bilinirliğinin ve yaygınlığının daha fazla olduğunu ifade ederek, şunları söyledi: "Şirket olarak işbirliği yaptığımız global faktoring şirketleri üzerinden garanti hizmetini sağlıyoruz; hem de Cafac ile yaptığımız işbirliği neticesinde polimizden faydalanıyoruz. Faktoring müşterilerinin çoğunluğunu KOBİ'ler oluşturmakta. Ancak garanti hizmeti ile ilgili KOBİ'lerden gelen talepler maalesef sınırlı. Toplam yurtiçi garanti altına aldığımız alacakların sadece yüzde 5'lik kısmı KOBİ alacaklarından oluşuyor. Faaliyete geçmesini beklediğimiz Tedarikçi Finansmanı platformunun en büyük faydasını KOBİ'ler görecektir. Hızlı, ucuz finansmana ulaşma imkanları olacak, arzu ederlerse alacaklarını garanti altına alabilecekler."

SADECE ALACAK GARANTİSİ YETMEZ

QNB Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, sadece alacak sigortası şirketleri ile yapılacak bir düzenlemenin finansman aygıtı olmadan eksik

kalacağını belirterek, şunları söyledi: "KOBİ'lere yönelik projelerin mutlaka faktoringde de kapsayacak şekilde yapılandırılması yerinde olacaktır. Hedef kitlemiz KOBİ'ler ve bu şirketlerin kolay ulaşacağı kaynağı ihtiyacı var. Faktoring ile bu firmalar kendi ticari faaliyetinden doğan ic kaynaklarını kullanma imkanını kavuşuyor. Ekstra teminata gerek duymaksızın kolay ve hızlı, vadeli satışlarından doğan faturalı alacaklarını ihtiyaç duyduklarında vadenin herhangi bir anında iskonto ettirebiliyorlar. Üstelik bu alacakların iskontosu için çek veya senet gibi ödeme enstrümanlarına bağlanmasında da gerekmiyor, fatura borçlusunun teyidi yeterli."

DÖVİZ ÜZERİNDEN ÖDEME YAPILDIĞINDAN KUR RİSKİNE KARŞI DA KORUMA SAĞLIYOR

ALACAK GARANTİLİ İHRACAT



İhracatçılar, alacaklarının ödememe riskine karşı ihracat faktoringi yaptırmaya başladı. 2018'in ilk çeyreğinde 1.6 milyar dolarlık ihracat faktoring işlemi gerçekleşti, toplam ihracatın yüzde 4'ü garanti kapsamına alındı.

BAŞTA Avrupa olmak üzere dünya ülkelerinde yaşanan ekonomik belirsizlik alacak garantili ihracat faktoringine talebi artırdı. Alacaklarının vadesinde ödememe riskine karşı ihracatçıya yüzde 100 garanti veren faktoring şirketleri, döviz üzerinden ödeme yaptıklarından kur riskine karşı da koruma sağlıyor. 2017'de ihracat faktoringinde 6.5 milyar dolarlık işlem gerçekleştirildi ve toplam ihracatın yüzde 4'ü garanti kapsamına alındı.

İHRACATÇI PARA KAYBETMİYOR

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili ve **Garanti Faktoring** Genel Müdürü Çağatay Baydar, global gelişmelerin olumsuz seyretmesi nedeniyle ihracatçıların, faktoringin özellikle tahsilat ve garanti hizmetinden faydalanmaya, finansmandan önce alacak garantisi hizmetine rağbet göstermeye başladığını söyledi. Baydar, "Faktoring vadesinden 90 gün sonra ödemeyen alacağı yüzde 100 oranında ödüyor" dedi.

Dünyada 500 milyar Euro'luk uluslararası işlem hacminin faktoring ile fonlandığını, **dünya faktoring** hacminin 2.6 trilyon Euro olduğunu kaydeden Baydar, "Dünya'de ihracat işlemlerinin yüzde 75'inin garantili işlemlerden oluştuğunu ifade ederek, "Toplam 500 ihracatçımızın 2 bine yakın alıcısı yaptığı satışlara garanti verdik ve 2018 yılının ilk üç ayında 1.6 milyar dolar ihracat faktoring hacmi gerçekleştirdik. Sektörün 2017 senesinde ihracat faktoringinde 6.5 milyar doları geçmesi ile uluslararası ihracatın yüzde 4'ünü kapsama aldık. Bu yılın ilk üç ayında ise bu rakamı 1.6 milyar dolara ulaştı" dedi.

FKB Yürütme Kurulu Üyesi ve **Garanti Faktoring** Genel Müdürü Hüli Kara, ihracat faktoringinde garanti ve tahsilat hizmetinden, mal mukabili ihracat yapan her işletmenin faydalanabileceğini belirterek, "Garanti hizmetimiz, geniş muhabir ağımız sayesinde ihracatçıların yaptıkları satışlarda, alıcının arız ve ödeme güçlüğünden dolayı borcuna vadesinde ödememe riskine karşı, fatura bedelinin yüzde 100'ünü garanti altına aldığımız bir ürün" dedi.

KUR RİSKİNE KARŞI KORUYORUZ

FKB Yürütme Kurulu Üyesi ve Strateji Faktoring Genel Müdürü Betül Kurtuluş, faktoringin, yurtdışından uygun maliyetli kaynak sağlanarak, ihracatçıların kullanımına sunulması açısından önemli bir ürün olduğunu belirterek, "Faktoring şirketleri müşterilerine garanti, tahsilat ve finansman olmak üzere üç temel hizmet sunuyor. Aynı zamanda ihracatçıya döviz cinsi üzerinden ödeme yapıldığı için kur riskine karşı da koruma sağlıyor" dedi.

Kurtuluş, yeni bir ürün olan tedarik zinciri finansmanına da değinecek, yurtdışında ve yurtdışında büyük alıcılar ile çalışan tedarikçilere, uygun maliyetli finansman ulaşımı sağladıklarını vurgulayarak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Faktoring sistemi ile alacakları devir alan bir faktörün şirketi ve banka, sistem üzerinden bunu daha ucuz kaynak sağlayan başka bir finans kuruluşuna devredilecek. Böylelikle yurtdışında büyük fon sağlayabilen krediler de sisteme üye olarak bunları temin altına alarak ucuz kredi sağlayabilecek."



İŞLEM HACMİ 40.2 MİLYAR TL OLDU

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, faktoring pazarının 2018'in ilk çeyrek sonucunu açıklayarak, işlem hacminin yüzde 23 artarak, 40.2 milyar TL'ye ulaştığını söyledi. Baydar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Ancak alacaklarımız yüzde 35 arttı, yani faktoring işlemlerinde vadeler uzadı. Özkaynaklarımız 6 milyar TL'ye ulaştı ki, sektör elde ettiği kan bakiyelerimize kıyasla, Bank kredi oranlarımız yüzde 4.7 den yüzde 3.7'ye düştü. Uzun dönem 100 bin olan müşteri sayımız 117 bine ulaştı. Ekonomiye göre karlar düşer, yükselir, bunlar önemli değil. Önemli olan ticaretin yaygın bir ağıda finansmanına gitmesi ve sektörümüzün daha fazla firmaya ulaşması. Burada FKB olarak uzun zamandır Anadolu'nun birçok ilinde yaptığımız tanıtım etkili olduğunu düşünüyoruz."



HER ÜLKEYE GÜVENLİ SATIŞ YAPIYORLAR

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hüli Kara, ihracat faktoringiyle ihracat işlemlerinden doğan alacakların vadesinde ödememe riskine karşı, tesis edilen limitler dahilinde alıcıların finansal risklerinin garanti altına alındığını belirterek, şunları söyledi: "İhracat faktoringi, ihracatların mal mukabili olarak gerçekleştirilen firmalar ile mevcut çalışma düzeninde peşin, akreditif gibi yöntemler ile karşı bir biçimde satış yapıp hacimlerini yükseltmeyi hedefleyen; bu esnada da kendisine güvenceli bir satış yöntemi arayan firmalar için güvenilir bir çözümdür. Alacak garantisi, uluslararası piyasada, yeni firmalar ile çalışma olan ve vade uzatımı ile rekabet gücünün artmasını gerektiren mevcut alıcılar, gerekirse potansiyel alıcılar için güncel istihbarat sağlar."



İHRACATÇIYA 18 MİLYAR TL GARANTİ VERDİK

FKB Yürütme Kurulu Üyesi Betül Kurtuluş, ihracatın yüzde 75'inin sigortalı olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Garanti hizmetini sadece yurt dışı işlemlerde sağlıyoruz. Yurtdışında de ciromuzun üçte birini garantili işlemler oluşturuyor. Yani faktoring sektörü olarak 42 milyar TL garanti vermişiz. Yurtdışı işlemlerimizde, yüzde 72'ye çıkan garanti oranımız var. Yani ihracatçılarımızın 18 milyar TL'sine garanti vermişiz. Ticaret Zindiri Finansmanı Sisteminin elektronik platformuna kredi sigorta şirketlerini de yakında dahil edeceğiz. Böylece sistemde uluslararası kredibilitesi olan kredi sigorta şirketlerini gören, özellikle alacak temliği üzerine çalışan yabancı fonları da sisteme katarak, fon maliyetlerini düşürmeyi hedefliyoruz."

FAKTÖRİNGDE BAŞARI TESADÜF DEĞİL

Bünyesinde 90 ülkeden 400 finans şirketini barındıran **Dünya Faktoring** Organizasyonu'nun (Factoring Chain International-FCI) Amsterdam'da gerçekleştirilen 50. yıl toplantısına Türk faktoring şirketleri başarıları ile damga vurdu.

Türkiye'den 19 üyesi bulunan FCI, yıllık toplantılarında dünyanın en iyi ihracat faktoringi şirketlerini belirliyor. Geçtiğimiz yıl en iyiler sıralamasında Baydar'ın Genel Müdürlüğünü yürüttüğü TEB Faktoring ve Garanti Faktoring birinci olurken Yapı Kredi Faktoring ikinci sırada yer almıştı. Bu yıl, ilk 3'ü yine Türk şirketleri kapattı. Garanti Faktoring, 100 tam puanla Dünyanın En İyi İhracat Faktoringi Şirketi seçilirken ikinci ve üçüncü sıraları TEB Faktoring ve Yapı Kredi Faktoring elde etti.

DÜNYAYA ÖRNEK OLUYORUZ

Bu dönemin bir diğer önemli özelliği ise; FCI başkanlığını Türkiye'deki Finansal Kurumlar Birliği Faktoring Sektör Başkanı Çağatay Baydar'ın yürütüyor olması. Baydar, ikinci kez seçildiği ve 'en uzun süre başkanlık yapan kişi' olarak yürüttüğü bu görevde hem faktoring sektörü hem de Türkiye adına oldukça kritik ve itibarlı bir rol oynuyor.

Dünya Faktoring Organizasyonu Başkanı Çağatay Baydar:

"Faktoring, yıllık 3,1 trilyon dolar ciroya sahip bir sektör. Türkiye'de ise sektörümüz 2017 yılında toplam 150 milyar liraya yakın işlem hacmine ulaştı. Faktoring sektörü bankacılık dışı finans araçları arasında ilk sırada yer alıyor ve çoğunluğu KOBİ olan 500 bin firmaya hizmet veriyor. Hem KOBİlerimiz, hem de ülkemiz için ihracat kritik değerinde ve ihracatı en güçlü şekilde teşvik eden unsurların başında faktoring geliyor. Bu sebeple, Türkiye'nin ihracat faktoringinde büyük başarıya ulaşmış olması tesadüfî değil. Yenilikçi ve ihracatçının hayatını kolaylaştıran çözümlerimizle dünyaya örnek oluyoruz. FCI'nın, bu alanda büyük gayret sarf eden faktoring şirketlerimize en iyiler içinde ilk 3 sırayı vermesi hem sektörümüz hem de ülkemiz adına gurur verici."

FCI 50. YIL TOPLANTISINDAN NOTLAR

SEKTÖRÜN YÖNÜNÜ BELİRLEYECEK GELİŞMELER

50. yılını kutlayan FCI, bu yılki buluşmada sektöre yön veren gelişmeleri ele aldı. Uzmanlar, faktoring sektörünün gündemini şöyle özetliyor:

FAKTÖRLER VE AKTÖRLER

FCI'nın 50. Yıl kutlamaları kapsamında, sektörün geçmişini, bugünü ve geleceğini ele alan bir de kitap yayınlandı. "Factors and Actors. A Global perspective on the Present, Past and Future of Factoring" (Faktörler ve Aktörler. Faktoringin bugünü, geçmişi ve geleceği Hakkında Küresel bir Perspektif) adını taşıyan kitap, konunun uzmanlarıyla tarihçeleri bir araya getiriyor.

Bu profesyonel çalışmadan 3 ana sonuç çıkarılabilir:

FAKTÖRİNGİN GELİŞİMİ İÇİN 10 HEDEF

Uzmanlar ve akademisyenler tarafından hazırlanan "Factors and Actors" kitabı, faktoringin yaygınlaştırılması için 10 öneri getiriyor:

- 1- Faktoring için adil bir düzenleyici ortam oluşturulmasını temin edin.
- 2- Faktoringin hükümetler, merkez bankaları ve şirketler tarafından daha iyi tanınmasını sağlayın.
- 3- Ödeme gücü/cari aktifler ile düzenleyici koşulları birbirleriyle uyumlu hale getirin.
- 4- Risk azaltma aracı olarak kredi sigortasını öne çıkarın.
- 5- Dünya çapında KOBİleri tam bildirimli faktoringe yönlendirin.
- 6- İş sermayesi ve menkul kıymetleştirme arasındaki koordinasyonu geliştirin.
- 8- Kıt Avrupa'da Varlık Bazlı Borçlanma'yı yaygınlaştırın.
- 9- Dijital&inovatif faktoring 2.0'a katkıda bulunun.
- 10- FCI'nın ithalat/ihracat karşılıklı faktoringi için bir blockchain çözümü inşa edin.
- 11- Faktoring eğitimini, fark yaratmak için kilit önem taşıyan bir unsur olarak konumlayın.



02.08.2018

Garanti Factoring yönetiminde deęişiklik



Garanti Factoring Genel Müdürü Kaya Yıldırım oldu

Factoring sektörünün öncü şirketlerinden Garanti Factoring'ın Genel Müdürlük görevine Kaya Yıldırım atandı. Yıldırım, şirketin genel müdürlüğünün yanısıra yönetim kurulu üyeliği görevini de üstlendi.

İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Kaya Yıldırım, bankacılık kariyerine 1989 yılında Garanti Bankası'nda başladı. Banka bünyesinde çeşitli şube ve bölge müdürlüklerinde görev alan Yıldırım, Ağustos ayı itibariyle Garanti Factoring Genel Müdürlüğü görevine atandı.

Kaya Yıldırım evli ve iki çocuk sahibi

03.08.2018

Garanti Factoring'e yeni Genel Müdür EKONOMİ SERVİSİ

Factoring sektörünün öncü şirketlerinden **Garanti Factoring**'de genel müdürlük görevine Kaya Yıldırım atandı. Yıldırım, şirketin genel müdürlüğünün yanı sıra yönetim kurulu üyeliği görevini de üstlendi. İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Kaya Yıldırım, bankacılık kariyerine 1989 yılında Garanti Bankası'nda başladı. Banka bünyesinde çeşitli şube ve bölge müdürlüklerinde görev alan Yıldırım, ağustos ayı itibariyle **Garanti Factoring** Genel Müdürlüğü görevine atandı.



Kaya Yıldırım, evli ve iki çocuk sahibi. **Garanti Factoring**, FCI tarafından 2015, 2016 ve 2017 yıllarında üst üste üçüncü kez 'Dünyanın En İyi İhracat Factoring Şirketi' seçildi. **Garanti Factoring**, müşteri odaklı hizmet anlayışı ve uzmanlaşmış ekibiyle müşterilerine katma değer yaratmayı hedefliyor.

Garanti Factoring'e yeni genel müdür

Factoring sektörünün öncü şirketlerinden **Garanti Factoring**'in genel müdürlük görevine Kaya Yıldırım atandı. Temmuz ayı sonunda görevinden ayrılan Hulki Kara'nın yerine atanan Yıldırım, şirketin genel müdürlüğünün



Kaya Yıldırım

yanı sıra yönetim kurulu üyeliği görevini de üstlendi. İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Kaya Yıldırım, bankacılık kariyerine 1989 yılında Garanti Bankası'nda başladı. Banka bünyesinde çeşitli şube ve bölge müdürlüklerinde görev alan Yıldırım, ağustos ayı itibariyle **Garanti Factoring** Genel Müdürlüğü görevine getirildi.



06.08.2018

AĞUSTOS İTİBARIYLA GEÇERLİ

Garanti Factoring'de atama

Garanti Factoring'in Genel Müdürlük görevine Kaya Yıldırım atandı. Yıldırım, şirketin genel müdürlüğünün yanısıra yönetim kurulu üyeliği görevini de üstlendi. İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Kaya Yıldırım, bankacılık kariyerine 1989 yılında Garanti Bankası'nda başladı. Banka bünyesinde çeşitli şube ve bölge müdürlüklerinde görev alan Yıldırım, ağustos ayı itibariyle **Garanti Factoring** Genel Müdürlüğü görevine atandı.

12.08.2018

ATAMALAR	<h3>Garanti Factoring'te görev değişikliği</h3>  <p>Kaya Yıldırım</p> <p>Garanti Factoring'te Halki Kara'nın görevinden ayrılmasının ardından Genel Müdürlük görevine Kaya Yıldırım atandı. Yıldırım, şirketin genel müdürlüğünün yanı sıra yönetim kurulu üyeliği görevini de üstlendi. Kariyerine Garanti Bankası'nda başlayan ve bankanın çeşitli şube ve bölge müdürlüklerinde görev alan Yıldırım, İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu.</p>	<h3>VakıfBank'ta üst düzey atama</h3>  <p>Abdi Serdar Üstünsalih</p> <p>VakıfBank Temel Bankacılık Uygulama Geliştirme Başkanı Abdi Serdar Üstünsalih, Genel Müdür Yardımcısı oldu. VakıfBank'ın çeşitli şube ve birimlerinde müdür olarak görev yaptıktan sonra, EBİS, Bireysel Bankacılık, Bankacılık Operasyonları, Temel Bankacılık Uygulama Geliştirme Başkanlığı birimlerinde başkanlık yapan Üstünsalih, KTÜ Fizik Bölümü mezunu.</p>
	<h3>Tavuk Dünyası'na yeni CFO</h3>  <p>Arda Cingöz</p> <p>Tavuk Dünyası'na Chief Financial Officer olarak Arda Cingöz atandı. Kariyerine Deloitte&Touche'de Denetim Uzmanı olarak başlayan, son olarak Bahçeşehir Kolejlere İş Geliştirme, Bütçeleme, Maliyet Muhasebesi, Finans, Muhasebe, Satın Alma, İK, İç Kontrol gibi alanları yöneten Cingöz, İstanbul Üniversitesi İngilizce İktisat Bölümü mezunu.</p>	<h3>ÜNLÜ&Co İK Yönetici Direktörü</h3>  <p>Elif Özer</p> <p>ÜNLÜ&Co İnsan Kaynakları Direktörlüğüne Elif Özer atandı. Kariyerine Kentbank'ta Eğitim ve Geliştirme Uzmanı olarak başlayan, ardından HSBC'de İnsan Kaynakları Kıdemli Müdür, Ereteam'de ise İK Direktörü olarak çalışan, en son da Kahve Dünyası, Altınmarka, Detay ve Marm Assistence'da İK Bölüm Başkanı olarak görev alan Özer, ODTÜ Psikolojik Danışmanlık ve Rehberlik Bölümü mezunu.</p>
		<h3>Auto King Genel Müdürü</h3>  <p>Ertuğrul Bul</p> <p>Ertuğrul Bul, Türkiye'nin önde gelen yetkili servis firması Auto King'e CEO olarak atandı. Kariyerine Ziraat Bankası'nda başlayan, ardından Garanti Bankası ve Garanti Sigorta'da devam eden son olarak da TEB Sigorta ve Zurich Sigorta'da CEO olarak görev yapan Bul, Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Kamu Yönetimi Bölümü mezunu.</p>

13.08.2018



Garanti Factoring'te Yıldırım dönemi

GARANTİ Factoring'te Hulki Kara'nın görevinden ayrılmasının ardından Genel Müdürlük görevine Kaya Yıldırım atandı. Yıldırım, şirketin genel müdürlüğünün yanı sıra yönetim kurulu üyeliği görevini de üstlendi. İstanbul Üniversitesi İktisat Fakültesi mezunu olan Kaya Yıldırım, bankacılık kariyerine 1989 yılında Garanti Bankası'nda başladı. Banka bünyesinde çeşitli şube ve bölge müdürlüklerinde görev alan Yıldırım, ağustos ayı itibariyle **Garanti Factoring** Genel Müdürlüğü görevine atandı. Kaya Yıldırım, evli ve iki çocuk sahibi.

Capital

01.12.2018

ÖZEL BÖLÜM

YURT İÇİ DAHA ZORLU

Bugün sektörde 60 oyuncu bulunuyor. Kapital Faktoring Genel Müdürü Yiğit Özkes, ilk 16 büyük oyuncunun pazarın yüzde 85'ine hakim olduğunu söylüyor. Rekabetin çetin olduğu bu alanda, lider şirketler henüz faktoring hizmetleriyle tanışmamış KOBİ'lere ulaşmayı hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Kaya Yıldırım, bugün ulaşılan iş-



“TEDARİK ZİNCİRİ VE İHRACAT ALANLARINDA BÜYÜYECEĞİZ”

ÖZGE YILMAZ
FİBA FAKTORİNG GENEL MÜDÜRÜ

TABANA YAYGIN

Ekim sonunda yaklaşık 3 milyar TL işlem hacmi gerçekleştirdik. Aktif müşteri sayımız bin 300.

Geçtiğimiz yıllarda olduğu gibi 2019 için odaklandığımız konuların başında KOBİ segmenti geliyor. Tabana yaygın, dengeli ve sağlıklı plasman yapımızı korumayı amaçlıyoruz. Müşteri memnuniyeti ve optimum verimliliği temel olarak sistem altyapımızı geliştirmeye devam ediyoruz.

İKİ ALAN ODAKTA

2019 yılında tedarik zinciri finansmanı ve ihracat faktoringi hacimlerimizi artırmayı hedefliyoruz. Tedarik zinciri finansmanı, daha çok müşteriye ulaşmak ve yaygınlaşmak için önemli bir araç. İhracat faktoringi ise ihracatçılarımızın alacaklarını garanti eden ve gerekli finansmanı sağlayan özel bir ürün. İhracat faktoringiyle şirketlerin uluslararası pazarlardaki tahsilat risklerini ortadan kaldırarak, bilmedikleri ülkelere, hiç tanımadıkları alıcılara gönül rahatlığıyla mal mukabili satış yapmalarına imkan sağlıyoruz.



KAYA
YILDIRIM

lem hacminin yüzde 81'inin yani 91 milyar TL'nin yurt içi işlemlerden oluştuğunu belirtiyor.

Yurt içi işlemlerde heyecan verici alan ise tedarik zinciri finansmanı olarak öne çıkıyor. Finansal Kurumlar Birliği'nin kurduğu platformla hayata geçirilen tedarik zinciri finansmanında bu yıl işlemlere yeni başlandı. Avrupa'da toplam alacak finansmanı içinde tedarik zincirinin payı yüzde 50. Bu da bu alandaki büyüme potansiyeline işaret ediyor.

Fiba Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, “2018'de kullanıma açılan platformun 2019'da yaygınlaşmaya başlayacağını umuyoruz. Bu da faktoring şirketlerinin çoklu tedarikçilere ulaşmalarına, yeni müşteri edinmelerine ve işlem hacmini artırmalarına destek olacak” diyor. Ancak Yılmaz'ın hızla artan konkordatolar ve bozulan mali yapılar nedeniyle 2019 özelinde bu alanda hızlı bir büyüme beklentisi bulunmuyor.

İHRACAT TOPARLAYACAK

Sektörde bu yıl ve gelecek yıl için asıl büyüme fırsatı, ekonominin cankurtararı olarak görülen ihracatın finansmanında olacak. Son güncel verilere göre sektör işlem hacminin yüzde 19'u yani 21 milyar TL'si yurt dışı işlemlerden oluşuyor.

Ayvaz Bumedian, mevcut durumda ihracat faktoringi işlemlerinde artış olduğuna dikkat çekiyor ve “Bu artışın hızlanmasını ve 2019'da ihracatın toplam işlem hacmindeki payının artmasını bekliyorum” diyor. Çağatay Baydar da aynı fikirde. Baydar, bu yıl sonunda ihracat tarafında yüzde 8'lik bir büyüme öngördüklerini belirtiyor.

Bu alanda özellikle büyük faktoring şirketleri, 2019 için iddialı hedeflere sahip. Garanti Factoring Genel Müdürü Kaya Yıldırım, “İhracat işlemlerinde alacak garantisi, tahsilat ve ihracatçıları destekleyici fiyatlarla finansman olanaklarını artırarak devam ettireceğiz” şeklinde konuşuyor. Fiba Faktoring de 2019 yılında ihracat faktoringinde hacmini artırmayı hedefliyor.

QNB Finans Faktoring için hedeflerini Bumedian şöyle aktarıyor: “İhracatın toplam işlemlerimizdeki payı yüzde 25'in üzerine çıkacak. İhracat faktoringinde sektörün lider beş şirketi arasında olmayı istiyoruz.”