



Garanti Factoring



Basında Garanti Factoring / 2015

17 Şubat 2015
Dünya



18 Şubat 2015
Finans Gündem

Finans Gündem

18 Şubat 2015
Hürriyet

Hürriyet

26 Şubat 2015
Sabah



Şubat 2015
Kobi Trend



Mart 2015
Para

PARA

Mart 2015
Finans Gündem

Finans Gündem

18 Mart 2015
Hürriyet

Hürriyet

1 Nisan 2015
Hürriyet

Hürriyet

2 Nisan 2015
Dünya



22 Mayıs 2015
Dünya



27 Mayıs 2015
Hürriyet

Hürriyet



28 Mayıs 2015
Dünya



01 Haziran 2015
Capital



07 Haziran 2015
Ekonomist



11 Haziran 2015
Finans Gündem



23 Haziran 2015
Dünya



25 Haziran 2015
Sözcü



1 Temmuz 2015
Hürriyet



1 Temmuz 2015
Fortune Türkiye



1 Temmuz 2015
Hürriyet



1 Temmuz 2015
Finans Gündem



1 Temmuz 2015
Borsa Gündem



1 Temmuz 2015
Arca Ajansı





1 Temmuz 2015 Ahbar	21 Temmuz 2015 Dünya	21 Temmuz 2015 Sözcü	22 Temmuz 2015 Cumhuriyet
22 Temmuz 2015 Finans Gündem	23 Temmuz 2015 Haber Türk	24 Temmuz 2015 Sabah	1 Ağustos 2015 Capital
3 Ağustos 2015 Mynet Finans	5 Ağustos 2015 Finans Gündem	6 Ağustos 2015 Haber Türk	6 Ağustos 2015 Dünya



9 Ağustos 2015
Para

PARA

05 Ekim 2015
Palo

 palo.com.tr

05 Ekim 2015
Finans Gündem

Finans Gündem



Garanti Factoring, Teknoloji Odaklı Yatırımlar Yapıyor

Şubeleşme yatırımlarını 2013'te bitiren Garanti Factoring, operasyonel ve istihbarat süreçlerine ilişkin teknoloji ve altyapı projelerinin büyük kısmını ise 2014 yılında tamamladı. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, her yıl bütçelerinden yaklaşık 1.6 milyon dolar, teknoloji yatırımı için ayırdıklarını kaydetti. Bu yıl, mobil teknolojilerin iş süreçlerine entegrasyonunu tamamlamak için başlatılan projeyi hayata geçireceklerini anlatan Kara, "Satış ekiplerimizin, ellerindeki tabletlerle müşteri ihtiyaçlarına anında çözüm bulacakları uygulamayı, ilk çeyrekte devreye almış olacağız" diye konuştu.

Kobi segmentindeki müşterilerle yaptıkları işlem adedi ve hacmini sürekli artırmayı hedeflediklerini kaydeden Hulki Kara, henüz faktoring ürünleriyle tanışmamış yeni müşterilere faktoringin avantajlarını anlattıklarını söyledi. Kara, özellikle yurt içi ve dışı satışları için geçen sene yaptıkları geliştirme çalışmalarına devam ettiklerini anlattı.

2014 yılı Aralık ayında Wells Fargo Trade Capital ile bir anlaşma yaptıklarını bildiren Hulki Kara, "Bu anlaşma ile Türkiye ihracatında önemli bir payı olan ve bu zamana kadar uluslararası faktoring birlikleri ile garanti hizmetinin kısıtlı veya hiç verilemediği satışlar garanti kapsamına alınmış olacak. Bu satışlar, içlerinde Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan, 200'den fazla ülkeye yapılıyor. Bu anlaşmanın sonuçlarını bu yıl görmeyi bekliyoruz" ifadesinde bulundu. Yurtiçinde de düzenli mal alımı ve bayilik ilişkisi içinde bulunan satıcı müşterileri için ayrı bir garantili faktoring ürünü üzerinde çalıştıklarını aktaran Kara, ürünün teknik altyapısının bu çeyrekte tamamlanacağını ve müşterilerine sunacaklarını kaydetti.

'HIZ' Ürünü ile KOBİ'lere çözüm sundu

Geçen sene KOBİ'lerin nakit ihtiyaçlarına uygun ve pratik çözümü sunabilmek adına 'HIZ' adlı ürünlerini piyasaya sunduklarını kaydeden Hulki Kara, "Yaklaşık 7 bin işlem yaptık. 50 bin TL üst limite kadar müşterilerimizin çekti alacaklarına 30 dakikadan daha kısa bir sürede yanıt veriyoruz. Müşterilerimizden olumlu dönüşler aldık" şeklinde konuştu. 2014'ün beklentilerine ve hedeflerine paralel olarak geçtiğini dile getiren Kara, aktif büyüklüklerde yaklaşık yüzde 50 büyümeye gerçekleştirdiklerini, karn ise 20 milyon lira civarında olduğunu açıkladı. Kara, bu yıl ise firma olarak yaklaşık yüzde 30 büyümeye hedeflediklerini dile getirdi.

Garanti'nin faktoring faaliyetlerine 1990 yılında başladığını aktaran Hulki Kara, "1993 yılından bu yana Borsa İstanbul Ulusal Pazar'da yüzde 34.82'lik halka açıklık oranı ile işlem görüyoruz. 14 ildeki, 21 şubemiz ile KOBİ'ler başta olmak üzere müşterilerimizin yurtiçi satışlarından ve ihracat işlemlerinden doğan alacaklarına 'garanti', 'tahsilat' ve 'finansman' hizmetlerini ayrı ayrı ve birlikte sunarak, üretim ve hizmet sektörlerine destek veriyoruz" dedi. Mevcut şube ağlarının yanı sıra ana hissedarları olan Garanti Bankası ile oluşturdukları işbirliğinden destek aldıklarını belirten Kara, bu sayede her sene daha fazla müşteriye ürünleriyle tanıştırdıklarını ilettiler.

"Fatura Kayıt Merkezi, sektörü olumlu yönde etkileyecek"

2015 yılı ve sonrasındaki kısa vadede yasa ve düzenlemelere uyumlu ilgili tüm süreçlerin tamamlanacağını söyleyen Hulki Kara, bu gelişmelerin, sektörün şeffaf ve sağlam bir şekilde büyümesini sağlayacağını vurguladı. 2014 yılında, sektörü olumlu yönde etkileyecek olan fatura kayıt merkezi düzenlemesinin altyapısının tamamlandığını ifade eden Kara, şöyle devam etti: "Başlı başına bu gelişme bile sektör adına oldukça önemli bir adım. Bunun yanı sıra özellikle Finansal Kurumlar Birliği ile banka dışı finans kesiminin bir çatı altında toplanması hem sektör ihtiyaçlarının daha doğru bir şekilde analiz edilmesi hem de ilgili mercilere aktararak sonuç alınması adına önemli bir kazanım olarak gerçekleşti. Bu sayede sektörün karşılaştığı rekabet dezavantajlarının resmi kurumlar nezdinde takibinin etkinliği arttı."

Riskler iyi yönetilmeli

Garanti Faktoring Genel Müdürü Genel Müdürü Hulki Kara, dolardaki artışın firmalara getireceği ek yükler nedeniyle sorun yaratma riski olduğunu, ancak şu aşamada ödeme gücüyle karşılaşmadıklarını belirterek, şunları söyledi: "Hem kredi kuruluşlarının hem de müşterilerinin kur ve paritedeki değişikliklere karşı risklerini yönetmeleri için gerekli enstrümanları kullanmaları gerekir. Faktoring şirketleri müşterilerini finanse ederken, müşterilerinin faaliyet konularını ve döviz pozisyonlarını değerlendirerek işlem yapıyor. BMüşteriler açısından değerlendirmek gerekirse, kur ve parite riski taşıyan, bu risklerini korumaya almamış şirketler açısından kur ve paritedeki bu hızlı hareketlerin negatif yansımalarını mutlaka göreceğiz."

Riskler İyi Yönetilmeli

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, dolardaki artışın firmalara getireceği ek yükler nedeniyle sorun yaratma riski olduğunu, ancak şu aşamada ödeme gücüyle karşılaşmadıklarını belirterek, şunları söyledi: "Hem kredi kuruluşlarının hem de müşterilerinin kur ve paritedeki değişikliklere karşı risklerini yönetmeleri için gerekli enstrümanları kullanmaları gerekir. Faktoring şirketleri müşterilerini finanse ederken, müşterilerinin faaliyet konularını ve döviz pozisyonlarını değerlendirerek işlem yapıyor. Müşteriler açısından değerlendirmek gerekirse, kur ve parite riski taşıyan, bu risklerini korumaya almamış şirketler açısından kur ve paritedeki bu hızlı hareketlerin negatif yansımalarını mutlaka göreceğiz."

Altı Şirket Bilançosunu Borsaya Gönderdi

Hisse senetleri Borsa İstanbul'da işlem gören 8 finansal kiralama ve faktöring şirketinden 6'sı, 2014 yıl sonu mali tablolarını yayımladı. İş Finansal Kiralama, 2013 yılında 39 milyon 589 bin lira olan net karını, geçen yıl yüzde 98.2 artırarak 78 milyon 486 bin liraya çıkardı. Şirketin aktif büyüklüğü 4.6 milyar liraya ulaştı.

Finans Finansal Kiralama net karını yüzde 15.6 artırarak 41 milyon 545 bin liradan 48 milyon 32 bin liraya yükseltirken, Garanti Faktoring ise karını yüzde 34 artırarak 15 milyon 302 bin liradan 20 milyon 516 bin liraya taşıdı. Şeker Finansal Kiralama, net karını yüzde 6.5 artırarak 5 milyon 590 bin liraya çıkarırken, Lider Faktoring 2014' ü 7 milyon 549 bin lira karla tamamladı.



RÖPORTAJ

Garanti Factoring

“KOBİ müşterilerimizi her geçen gün arttırmayı hedefliyoruz”

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara ile gerçekleştirdiğimiz röportajımızı sizlerle paylaşıyoruz.

“14 ildeki 21 şubemiz ile KOBİ’ler başta olmak üzere müşterilerimizin çözüm ortağı durumundayız”

34 KOBİ TREND | ŞUBAT 15



RÖPORTAJ

Garanti Factoring

Başta KOBİ'ler, ithalatçı ve ihracatçı kimliğiyle öne çıkan şirketler ve yaygın tedarikçi ve bayi ağına sahip kuruluşlar olmak üzere geniş bir müşteri tabanına hizmet vermekte olan Garanti Factoring, faktoring ürün ve hizmetlerini tüm ülke geneline başarıyla taşıyor. 1990 yılından bu yana faaliyetlerine devam eden Garanti Factoring, faaliyetlerine hız kesmeden devam ediyor.

Sorularımıza geçmeden önce kendinizden kısaca bahseder misiniz?

1965 doğumluyum. Dokuz Eylül Üniversitesi İ.İ.B.F. İktisat Bölümü'nü bitirdikten sonra 1989 yılında Garanti Bankası'na Teftiş Kurulu Başkanlığı'ndaki görevimle başladım. Daha sonra Şube Müdürlüğü ve Bölge Müdürlüğü görevlerinde bulundum. 18.10.2011 tarihi itibarı ile de Garanti Factoring Genel Müdürü olarak görevime devam ediyorum.

Garanti Faktoring'in kuruluşu ve bugünlere gelişini kısaca özetler misiniz?

Garanti Factoring faaliyetlerine 1990 yılında başladı. 1993 yılından bu yana da Borsa İstanbul Ulusal pazarında

%34,82'lik halka açıklık oranı ile işlem görmektedir. 14 ildeki 21 şubemiz ile KOBİ'ler başta olmak üzere müşterilerimizin yurtiçi satışlarından ve ihracat işlemlerinden doğan alacaklarına faktoring hizmetlerini ayrı ayrı ve birlikte sunarak üretim ve hizmet sektörlerine destek vermektedir. Mevcut şube ağımızın yanında ana hissedarımız Garanti Bankası ile yarattığımız sinerjinin de desteğiyle Türkiye'nin tamamına yakın bir coğrafyada müşterilerimizi faktoring ürünleri ile tanıştırıyoruz.

Faktoring kavramının ekonomideki tanımı ve piyasalardaki konumu hakkında bizlere neler söyleyebilirsiniz?

En genel tanımıyla faktoring, firmaların yurt içi ve yurt dışı mal ve hizmet satışlarından doğan vadeli alacaklarının faktoring şirketi tarafından devralınarak finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerinden birinin veya birkaçının birlikte sunulduğu finansal bir üründür.

Tanımdan da anlaşılacağı üzere faktoring, ülke ekonomisini oluşturan üretim, hizmet ve tarım sektörlerinin tamamının günlük hayatlarında yer almaktadır. Faktoring; leasing ve finansman şirketleriyle birlikte banka dışı mali sektörün en

önemli oyuncularından biridir. Faktoring sektörünün 2014 sonu itibarıyla toplam rakamlarına baktığımızda, piyasaya 24,7 mia TL tutarında finansman kullandıkları ve 116 mia TL ciroya ulaştığı görülmektedir.

Piyasalarda faktoring şirketleriyle çalışan firmalara karşı bir önyargı var. Bu önyargı neden kaynaklanıyor? Bir firmanın faktoring şirketleriyle düzenli çalışması onun ekonomik güç açısından yetersiz olduğunu mu gösterir?

Çok güzel ve yerinde bir soru. Evet, artık giderek azalsa da böyle bir önyargı mevcut. Öncelikle bu önyargının, faktoringin ve ürünlerinin çoğunluk tarafından bilinmemesinden kaynaklandığını düşünüyorum. Ayrıca sektörün faaliyet esasları ve denetlemesiyle ilgili yasal çerçevenin 2006 yılıyla birlikte BDDK tarafından düzenlenmeye başlamasından önceki dönemde yapılan bazı yanlış uygulamaların da payı olduğunu söylememiz gerekir. 2012 yılı sonundan itibaren düzenleme ve faaliyet esaslarına ilişkin yasa TBMM tarafından onanarak yürürlüğe girmiştir. Sektörün tamamı, denetimi hem bağımsız denetim şirketleri hem de yasal merciler tarafından yapılan, şeffaf

FİNANSAL
özgürlüğünüz için
hızlı ve güvenilir ticari
ÇÖZÜMLER...



ÇEKTEKİ nakite,
hızlı **DÖNÜŞÜM!**





RÖPORTAJ

ve kurumsal bir yapı olma yolunda hızla ilerlemektedir. Yeni yasanın getirdiği diğer düzenlemelerle birlikte de finansal olarak güçlü bir sermaye tabanına ulaşacaklardır.

Factoring ürünleri, kullanmak isteyen müşterilere klasik bankacılık ürünlerine nazaran ek avantajlar getiren alternatif finansal enstrümanlardır. Satıcı müşterilerimiz, alacaklarını vadesinden önce garantili veya garantisiz olarak factoring şirketlerinin finansmanı ile nakit akışlarına dahil edebilirler.

Kötü durumdaki, erken uyarı sinyalleri veren bir firma ile ilgili olarak nasıl ki bankalar kesiminde çalışma koşulları belliyse factoring şirketlerinde de durum aynıdır.

Bankalarla ticari limit, çek karşılığı kredi şeklinde çalışmak yerine factoring şirketleriyle çalışmanın artıları ve eksileri hakkında neler söyleyebilirsiniz?

Öncelikle bir yanlış anlaşılmayı gidermek isterim, factoring işlemi için olmazsa olmaz şart çek değildir. Temel şart sözleşme veya faturayla belgelenmiş, doğmuş veya doğacak bir alacak olmasıdır.

Bankalara oranla finansman ürününün en önemli özelliği, bankalardaki kredilendirme ve kullandırma süreçlerine oranla çok hızlı bir şekilde işlem yapılabilmesidir. Bir diğer ve en önemli özelliği de factoring şirketleri limit tesis ederken alacağı değerlendirir. Bankalardan hizmet alamayan küçük firmalar dahi ellerindeki muteber alacak sayesinde factoring şirketlerinden kolaylıkla finansman imkanı yaratabilirler.

Son çıkan çek kanunu piyasaları ve factoring şirketlerini nasıl etkiledi? Bu konuyla ilgili olarak neler düşünüyorsunuz?

Karşılıksız çekler sektördeki sorunlu kredi oranlarının yükselmesine sebep oluyor. Bu da doğal olarak maliyetlere yansıyor. Sektördeki şirketlerin performans rakamlarını olumsuz etkilemesinin yanında, özellikle KOBİ'lere yönelik üretilmeye çalışılan çözümlerin göreceli olarak daha yüksek maliyete mal olmasına sebep oluyor.

Factoring şirketleri bir nevi piyasaların göstergesidir. Karşılıksız çekler, vade süreleri vb. verilere bakarak ülke piyasası hakkında neler düşünüyorsunuz?

Piyasalarda sorunlu kredinin, karşılıksız çekin olmadığı bir durumun olması ticaretin doğasına aykırı, bu durumlarla her zaman için karşılaşacağız. Biz gerek ülkemizin geneline yayılmış olan satış ekibimiz, gerekse de istihbarat birimimiz vasıtasıyla özellikle ticaretin doğasını anlamaya çalışıyoruz.

Evet, özellikle bazı sektörlerde vadelerin uzaması söz konusu... Burada satıcı konumundaki müşterilerimizin alacağı konu

olan hizmet ve ürünü eksiksiz olarak teslim etme performansını göstermesi ve bunu sürdürme potansiyelinde olması çok önemli. Ticaret gerek içeriğinin kalitesi gerekse de ödeme vasıtasıyla sürdürülebilir olmaktan çıkarsa bu bizim için de ciddi bir erken uyarı sinyalidir. Münferit örnekler dışında şu an için tehdit olacak makro verileri gözlemlemiyoruz.

Garanti Factoring'in sektördeki konumu ve pazardan aldığı pay hakkında bizleri bilgilendirir misiniz?

Garanti Factoring, sektörün en eski şirketlerinden ve hem ciroda hem de aktif büyüklüğünde sıralama dönemleri itibarıyla değişse de devamlı ilk iki sırada yer alır. Müşteri sayısı ve şube sayısına baktığımızda ise banka işbirliği factoring şirketleri arasında en öndedir. 2014 yılı sonu verilerine göre factoring alacaklarında Pazar payımız %12, ciroda ise %15 olarak gerçekleşmiştir.

Garanti Factoring olarak 2014 yılını nasıl geçirdiniz? 2015 yılından beklentileriniz neler?

2014 yılının beklentilerimize ve hedeflerimize paralel olarak gerçekleştiğini söyleyebiliriz. Aktif büyüklüğünde

**SİZ SATIŞLARINIZA
odaklanın, tahsilatını
BİZ YAPARIZ**





Garanti Factoring

%50'ye yakın bir büyüme gerçekleştirdik. Kârımızı da 20 mio TL'nin üzerine çıkarttık.

2015 yılı için aktif, ciro ve müşteri adedinde sektör büyümesinin üstünde %25-30 bandında bir büyümeyi hedefliyoruz. Özellikle hedeflerimizden biri KOBİ segmentindeki müşterilerle yaptığımız işlem adedi ve hacmini her geçen gün daha da arttırmak.

Kısa ve uzun vadede hayata geçirmeyi düşündüğünüz projeleriniz neler?

Şirket olarak öncelikli hedefimiz; sektörde fark yaratacak, müşteri ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik entegre ürünler geliştirmektir. Bu amaçla, gelişmiş ülkelerde örnekleri olan ama henüz Türkiye'de uygulama imkanı olmayan ürünleri getirmek konusunda istekliyiz. Bu amaçla da yatırımlarımızı ve projelerimizi detayları faktoring garantili ve tahsilat hizmetini içerecek yeni ürünler geliştirmek amacıyla şekillendiriyoruz. Son iki yılda yaptığımız çalışmalarda bu yolla birçok ürün geliştirmesi ve işbirliği sayesinde müşterilerimize katma değer yarattık.

KOBİ'lerin anlık nakit ihtiyaçlarına en uygun çözümü bulabilmek için "HIZ"

ürünümüzü geçtiğimiz sene başında müşterilerimize sunduk. Yaklaşık 30 dakika içinde 50 bin TL limite kadar müşterilerimize finansman imkanı yaratıyoruz.

Bunun dışında yine müşterilerimizin taleplerinden yola çıkarak 2013 yılından itibaren "Alacağım Garanti'de" ürünümüze müşterilerimize yurt dışı alacaklarının vadesinde ödenmemesi riskine karşılık aciz, iflas ve temerrüt garantisini vermeye başladık.

Çok kısaca değineceğim bir diğer çalışmamız da 2014 yılının son günlerinde muhabirlerimizden Wells Fargo Trade Capital ile yaptığımız anlaşma. Bu anlaşma ile ülkemiz ihracatında önemli bir payı olan ve bu zamana kadar uluslararası faktoring birlikleri ile garanti hizmetinin kısıtlı verilemediği veya hiç verilemediği, içlerinde Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan, 200'den fazla ülkeye yapılan satışlar garanti kapsamına alınmış olacak.

Yeni yasanın yürürlüğe girmesinin ardından şubeleşme yatırımımızı 2013 yılında tamamlamıştık. 2014 yılı daha önce başladığımız operasyonel ve istihbarat süreçlerimize ilişkin teknoloji ve alt yapı projelerimizin çoğunun tamamlandığı bir yıl oldu. Garanti Factoring olarak her

yıl bütçemizden yaklaşık 1,6 mio USD tutarını teknoloji yatırımı için ayırıyoruz.

Bu yıl mobil teknolojilerin iş süreçlerimizle entegrasyonunu tamamlamak için başlattığımız projemizi hayata geçireceğiz. Satış ekiplerimizin ellerindeki tabletlerle müşteri ihtiyaçlarına anında çözüm bulacakları uygulamaları bu yılın ilk çeyreğinde devreye alacağız.

Yurt içinde de düzenli mal alımı ve bayilik ilişkisi içinde bulunan satıcı müşterilerimiz için ayrı bir garantili faktoring ürünü üzerinde daha çalışıyoruz. Teknik altyapısı bu çeyrekte tamamlanacak ve müşterilerimize sunacağız.

Orta ve uzun vadedeki önemli hedeflerimizden biri de faktoring uygulamalarını gelişmiş ülkeler seviyesine paralel hale getirmek.

Son olarak eklemek istedikleriniz...

Bankacılık sektörü dışındaki mali sektör içinde faktoring sektörü, faaliyet konusunun temelinde ticari bir ilişki olması ve dolayısıyla da sürdürülebilir ekonomik büyümeye katkısı nedeniyle önemlidir.

2012 yılı sonunda yasanın yürürlüğe girmesi ve sonrasındaki alt düzenlemelerle de her geçen dönem daha da güçlenerek büyüyen bir sektör oluşacağı kanaatindeyim.

Düzenlemelerde özellikle yurt dışındaki en iyi uygulama örneklerinin de kıstas alınarak hazırlanması durumunda uluslararası ölçekte bir sektörün oluşması da kaçınılmaz olacaktır.

ihracatınız
GARANTİ
altında mı?



RÖPORTAJ

PARA

"Etiyopya' ya Bile Garanti Veriyoruz!"

Garanti Factoring, artık 200 ülke için ihracatçılara ödeme garantisi veriyor. Firma bu yıl iki yeni ürün çıkaracak. Genel Müdür Hulki Kara, "Türk İhracatçılar en çok Türki Cumhuriyetler ve Kuzey Afrika ülkeleri için faktoringe yöneliyor" diyor.

Garanti Factoring, yılbaşından bu yana Birleşmiş Milletler'in yasaklı listesinde bulunan 18 ülke dışında yaklaşık 200 ülke için ihracatçılara garanti veriyor. Kısacası, "açık hesap" mal satışı yapan Türk firmalarına alacaklarını tahsil etme garantisi sağlayarak yeni ülke ve pazarlara ulaşma imkanı sağlıyor.

Yaklaşık iki aydır sunulan bu hizmet sayesinde Etiyopya ve Kolombiya gibi zor ülkelere yapılan ihracat için garanti vermeye başladıklarını söyleyen Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, bu yıl içinde iki yeni ürün daha çıkaracaklarını belirtiyor. Bunlardan ilki, nisan ayında hayata geçecek. Bu sayede Garanti Bankası'nın teminat mektubuna sahip şirketler mektubun içeriğindeki alacak hakkı ile finansman imkanına kavuşacak. İkinci ürün ise bayilik ağı geniş firmalara sunulacak tedarikçi finansmanı. 2015'te Türkiye ekonomisinin yüzde 5, faktoring sektörünün ise yüzde 25 büyüyeceği tahmininde bulunan Hulki Kara sektörü ve Garanti Factoring'i konuştuk...

2015'te nasıl bir ekonomik ortam olacağını düşünüyorsunuz? Faktoring sektörü bu yılı nasıl tamamlar?

Bu yıl, 2014'ten çok da farklı bir ekonomik ortam beklemiyoruz. Ekonominin tıpkı geçen yıl olduğu gibi yüzde 5'ler civarında büyüyeceğini öngörüyoruz. Bu sene yılın ikinci yarısında, seçimler artı FED faiz kararı sonrası farklı bir ekonomik ortam gündeme gelebilir. Ancak ben çok farklı bir ekonomik ortam beklemiyorum. Faktoring sektörü ise geçen sene yüzde 25 civarında büyüdü. Benzer büyümenin bu sene de devam etmesini bekliyoruz. Biz de bu yıl için yüzde 25 büyüme bütçeledik. Faizlerde indirim devam ederse daha da fazla büyürüz.

Ekonomiyi nasıl görüyorsunuz?

Ocak-Şubat ayı biraz durgun geçti. Ama bunu sadece ekonomiye bağlamak yanlış. Ocak ayında çok sert bir kış yaşandı. Bu bizi ciddi olarak etkiledi. Ancak bugün itibarıyla normal trendlerimize geri döndük.

Türkiye'de kaç firma faktoringi kullanıyor?

Sektörde yaklaşık 80 bin müşteri olduğu söyleniyor. Ama bu 80 bin firmada mükerrerler var. Benim tahminim mükerrerleri ortadan kaldırırsak 40 bin civarında bir müşteri sayısına ulaşacağımız yönünde. Garanti Factoring olarak bizim şubat sonu itibarıyla 5 bin 68 müşterimiz var. 2014'ün aynı döneminde bu sayı 4 bin 400 idi.

Müşterilerinize hangi hizmet ve ürünleri sunuyorsunuz?

Faktoringin üç ana hizmeti var: Tahsilat, garanti ve finansman... Biz her üçünü de hem yurtiçinde hem dışında sağlıyoruz. Bizim garantili ve garantisiz ihracat hizmetlerimiz de var. Geçen sene her ikisinin toplamı 1,2 milyar dolardı. Bunun yaklaşık 825 milyon doları garantili ihracat ödemesi idi. Yurtiçi alacaklara garanti içinse iki sene önce Coface ile anlaşma imzaladık. Bu anlaşmayı ağustos ayı itibarıyla yeniledik. Geçen sene yaklaşık 100 milyon TL ciro yaptık. Bu seneki hedefimiz ise yaklaşık 200 milyon TL'ye ulaşmak.

Şirketler faktoring sektöründen ne kadar sürede finansman sağlayabiliyor?

Biz firma olarak "Hız" dediğimiz ürünümüzle, ortalama 30 dakikada ödeme yapabiliyoruz. Sektörde ortalama süre 45 dakika ile bir saat arasında değişiyor.

Türkiye'de kaç firma faktoringi kullanıyor?



09.03.2015 - 16:36

www.finansgundem.com

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara faktoring sektörüne dair önemli açıklamalarda bulundu

Garanti Factoring, artık 200 ülke için ihracatçılara ödeme garantisi veriyor. Firma bu yıl iki yeni ürün çıkaracak. Genel Müdür Hulki Kara, "Türk ihracatçılar en çok Türkiye Cumhuriyetleri ve Kuzey Afrika ülkeleri için faktoringe yöneliyor" diyor...

Garanti Factoring, yılbaşından bu yana Birleşmiş Milletler'in yasaklı listesinde bulunan 18 ülke dışında yaklaşık 200 ülke için ihracatçılara garanti veriyor. Kısacası, "açık hesap" mal satışı yapan Türk firmalarına alacaklarını tahsil etme garantisi sağlayarak yeni ülke ve pazarlara ulaşma imkanı sağlıyor.

Yaklaşık iki aydır sunulan bu hizmet sayesinde Etiyopya ve Kolombiya gibi zor ülkelere yapılan ihracat için garanti vermeye başladıklarını söyleyen Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, bu yıl içinde iki yeni ürün daha çıkaracaklarını belirtiyor. Bunlardan ilki, nisan ayında hayata geçecek. Bu sayede Garanti Bankası'nın teminat mektubuna sahip şirketler mektubun içeriğindeki alacak hakkı ile finansman imkanına kavuşacak. İkinci ürün ise bayilik ağı geniş firmalara sunulacak tedarikçi finansmanı. 2015'te Türkiye ekonomisinin yüzde 5, faktoring sektörünün ise yüzde 25 büyüyeceği tahmininde bulunan Hulki Kara sektörü ve Garanti Factoring'i Para Dergisi'nden Esin Çetinel'e anlattı.

2015'te nasıl bir ekonomik ortam olacağını düşünüyorsunuz? Faktoring sektörü bu yılı nasıl tamamlar?

Bu yıl, 2014'ten çok da farklı bir ekonomik ortam beklemiyoruz. Ekonominin tıpkı geçen yıl olduğu gibi yüzde 5'ler civarında büyüyeceğini öngörüyoruz. Bu sene yılın ikinci yarısında, seçimler artı FED faiz kararı sonrası farklı bir ekonomik ortam gündeme gelebilir. Ancak ben çok farklı bir ekonomik ortam beklemiyorum. Faktoring sektörü ise geçen sene yüzde 25 civarında büyüdü. Benzer büyümenin bu sene de devam etmesini bekliyoruz. Biz de bu yıl için yüzde 25 büyüme bütçeledik. Faizlerde indirim devam ederse daha da fazla büyürüz.

Ekonomiyi nasıl görüyorsunuz?

Ocak-Şubat ayı biraz durgun geçti. Ama bunu sadece ekonomiye bağlamak yanlış. Ocak ayında çok sert bir kış yaşandı. Bu bizi ciddi olarak etkiledi. Ancak bugün itibarıyla normal trendlerimize geri döndük.

Türkiye'de kaç firma faktoringi kullanıyor?

Sektörde yaklaşık 80 bin müşteri olduğu söyleniyor. Ama bu 80 bin firmada mükerrerler var. Benim tahminim mükerrerleri ortadan kaldırırsak 40 bin civarında bir müşteri sayısına ulaşacağımız yönünde. Garanti Factoring olarak bizim şubat sonu itibarıyla 5 bin 68 müşterimiz var. 2014'ün aynı döneminde bu sayı 4 bin 400 idi.

Müşterilerinize hangi hizmet ve ürünleri sunuyorsunuz?

Factoringin üç ana hizmeti var: Tahsilat, garanti ve finansman... Biz her üçünü de hem yurtiçinde hem dışıda sağlıyoruz. Bizim garantili ve garantisiz ihracat hizmetlerimiz de var. Geçen sene her ikisinin toplamı 1.2 milyar dolardı. Bunun yaklaşık 825 milyon doları garantili ihracat ödemesi idi. Yurtiçi alacaklara garanti içine iki sene önce Coface ile anlaşma imzaladık. Bu anlaşmayı ağustos ayı itibarıyla yeniledik. Geçen sene yaklaşık 100 milyon TL ciro yaptık. Bu seneki hedefimiz ise yaklaşık 200 milyon TL'ye ulaşmak.

Şirketler faktoring sektöründen ne kadar sürede finansman sağlayabiliyor?

Biz firma olarak "Hız" dediğimiz ürünümüzle, ortalama 30 dakikada ödeme yapabiliyoruz. Sektörde ortalama süre 45 dakika ile bir saat arasında değişiyor.

2015'te yeni hizmet ve ürünler planlıyor musunuz?

En son ihracat kısmında West Fargo ile anlaşma yaptık. Açık hesap mal mukabili ihracat finansmanı ve garantisi veriyoruz. Dünya çapında 18 ülke hariç (ki bunlar Birleşmiş Milletler'in ambargosu kapsamında) geri kalan 200'ün üzerindeki ülkeye yapılacak ihracatta 1 Ocak'tan itibaren garanti veriyoruz. Bu yeni bir ürün. Türkiye piyasasında henüz bu garantiyi bu boyutta veren başka bir faktoring firması yok. Kısa süre içinde bu sayede Kolombiya, Etiyopya gibi çok ilginç ülkeye garanti aldık.

Türkiye'de şirketler en çok hangi ülkeler için size başvuruyor?

Türki Cumhuriyetler ve Kuzey Afrika ülkeleri için çok talep geliyor. West Fargo ile yaptığımız anlaşma sayesinde Eximbank'a alternatif olan bu yeni ürünümüzle artık bu yörelere garanti verebilir hale geldik. Daha önce biz şirketlere yurtdışı garantisini uluslararası faktoring birlikleri olan IFC ve FCI üzerinden veriyorduk. Garanti Factoring olarak her iki birliğe de üye olduğumuz için toplam 80 ülkeye garanti sağlıyorduk. Şimdi bu anlaşma sayesinde Eximbank boyutuna gelip ülke sayısını 200'ün üzerine çıkarmış olduk.

Önümüzdeki dönem çıkarmayı planladığınız ürünler var mı?

Nisan ayı içinde halen üzerinde çalıştığımız yeni ürünümüzü sunmuş olacağız. Bugün müşterilerimizde çok sayıda teminat mektubu var. Ancak bu teminat mektuplarını teminat göstererek bankacılık sektöründen finansman sağlayamıyorlar. Biz önümüzdeki günlerde yeni ürünümüzle bunu sağlar hale geleceğiz. Yani firmalar teminat mektuplarının içerisindeki alacak hakkını bize devrederek yeni bir finansman imkanına kavuşmuş olacak. Hemen hemen tasarım bitmiş durumda. Ancak bunu sadece Garanti Bankası'nın teminat mektuplarına uygulayacağız. Bu işi büyütmeyi ve diğer bankalara yaygınlaştırmayı düşünmüyoruz.

Üzerinde çalıştığımız diğer konu ise tedarikçi finansmanı türü. Bunun da teknolojik altyapı çalışmalarını yapıyoruz. Gelecekte sektör için çok önemli bir ürün olacağını düşünüyorum. Bunun için sektörün hukuksal ve teknolojik altyapısını tamamlaması gerekiyor. Şu anda teorik olarak yapıyor ancak pratikte bazı zorlukları var. E-fatura sisteminin Türkiye'de yaygınlaşmasıyla beraber artık bunun teknoloji üzerinden çok daha rahat ve kolay yapılacağını düşünüyoruz.

Peki, faktoring sektörünün sorunları neler?

Sektörün bir numaralı olarak beklediği konu, maliyet tarafını rahatlatacak olanlar. Orada bir takım sıkıntılar var. Bir tanesi bizim şüpheli alacaklar karşılığını gider yazamamamız. Yani biz zarar ettiğimiz firmalardan sanki kar etmişçesine devlete vergi ödüyoruz. Ayrıca yurtiçinde bankalardan yaptığımız borçlanmalarda yüzde 5 BSMV ödüyoruz. Oysa bankaların kendi aralarında yaptığı borçlanmalarda bu oran yüzde 1. Maliyetlerimizi önemli oranda artırır bu uygulama, fiyatlarımızı çok yukarı çıkartıyor. Sektörün en temel sıkıntısı ise bazı algıların halen devam ediyor olması. Faktoring kavramının Türkiye'de farklı ve yanlış uygulanmasının yansımalarını bugünde görüyoruz.

Yabancılar bilgi almak için geliyor

Bu yılsonu itibariyle tüm faktoring şirketlerinin sermayelerini 20 milyon TL'ye çıkarmak zorunda olduklarını hatırlatan Hulki Kara, bunun sektöre olası etkilen hakkında şu tahminde bulunuyor: "Yasanın çıktığı tarih itibariyle yaklaşık 50 tane faktoring firmasının sermayesi 20 milyon TL'nin altındaydı. Bu süreç içerisinde bu sayı ne kadar azaldı bilmiyorum. Tabii bu yüzden konsolidasyonlar ve birleşmeler gündeme gelecek. Ancak ben şu ana kadar bu çaba içinde olan faktoring şirketi olduğunu duymadım. Olsa bile ben sayının çok yüksek olacağını düşünmüyorum. Sermaye artıramadığı için sektör dışına çıkacak şirket sayısının çok sınırlı olacağı kanaatindeyim. Sektöre çok hızlı bir yabancı girişi de olmayacaktır. Ama zaman içinde yabancı ilgisi artarak devam eder. Şu anda da ilgi var. Özellikle Türkiye'deki bazı danışman şirketler, sektörün durumu, potansiyeli, genel gidişatı hakkında bilgi almak için bize de geliyor. Sektöre Avrupalı firmalar ve pay isteyen fonlar ilgi gösteriyor."

Neden faktoring?

*Faktoringin özellikle küçük ve mikro işletmelerin finansmana ulaşmaları için önemli bir araç olduğunu hatırlatan Hulki Kara, faktoringin firmalara sağladığı avantajlardan bazılarını şöyle özetliyor:

*Şirketler faktoring sayesinde finansmana tabi tuttıkları alacaklarını bilançonun alacak kaleminden çıkarıyor. Bu da şirketin bilançosunun sunumunu güçlendiriyor.

*Bankalar kredi verirken şirketlerin bilançolarını inceliyor, faktoring firmaları ise sadece alacaklarını. Bu nedenle daha hızlı ve daha kolay finansman sağlıyorlar.

* Kredili satış yapan firmalar satışa ilişkin bilgi toplama, kayıt tutma, ihbarda bulunma, izleme, tahsilat gibi bürokratik işlemlerden kurtuluyor. Bu sayede firmalar esas faaliyet konusu olan üretim ve satışa yoğunlaşabiliyor. Hem zamandan hem de personel maliyetinden kurtuluyorlar.

*Faktoring, firmaların alacaklarını tahsil edememe riskiyle karşılaşmasına engel olur.

*Alacaklara bağlanan kaynakların vadesinden önce çözülmesi örneğin hammadde alımında ve üretimde kullanılmasına olanak sağlıyor. Ayrıca firmaları nakit iskontolarından vade farkı ödemelerinden kurtarıyor.

*İthalat işlemlerini faktoring üzerinden yapan firmalar, ithalat faktöringi yaptıklarında peşin ithalat ve KKDF muafiyeti elde ediyor.

Garanti Hacmini Arttırdı

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, şirket olarak 2014' ü 17,4 milyar TL işlem hacmi, 3 Milyar TL aktif büyüklükle kapattıklarını belirterek, 2015' te sektörün yüzde 25-30 üzerinde büyümeyi hedeflediklerini açıkladı. KOBİ' lere yönelik işlem adedini artıracaklarını ifade eden Kara, şunları söyledi: "Hedefimiz factoring ürünlerinden yararlananların sayısını arttırmak. Özellikle müşterilerimizin yurt içi ve yurt dışı satışlarından doğan alacakları için garanti verdiğimiz factoring işlemlerinin yaygınlaşması için çalışıyoruz. Alacağımız Garanti' de ürünümüzün yanında teknik altyapı çalışmaları sona yaklaşan, yurt içi satışlar için yeni ürünümüzü de sunacağız. İhracat için 2014 yılının aralık ayında Wells Fargo Trade Capital ile sonuçlarını bu sene görmeyi hedeflediğimiz anlaşma yaptık. Uluslararası factoring birlikleri ile garanti hizmetinin kısıtlı veya hiç verilemediği; içlerinde Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan 200' den fazla ülkeye yapılan satışlar garanti kapsamına alınmış olacak."

Factoring Halen Bilinmiyor

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, factoringin reel sektöre yurtiçi ve yurtdışı satışları için garanti hizmeti verdiği belirterek, alıcıların ödeme kabiliyetlerinin bozulması ve iflas, temerrüt riskine karşı garanti hizmetinden; eğer ihtiyaçları da varsa finansman hizmetinden faydalanmalarının mümkün olduğunu söyledi. Bunun dışında işletmelerin satın almaları ile ilgili olarak vade ve nakit akışlarını düzenlemek için ithalat factoringi ve tedarikçi finansmanı ürünlerinden faydalanmaları gerektiğini ifade eden Kara, şunları söyledi:

"Factoring her sene ülke büyümesinin üstünde bir performans izliyor. Yeni düzenlemelerin ve Finansal Kurumlar Birliği'nin girişimleri sayesinde sektörün performansı önümüzdeki dönemde ivmelenerek yükselecek. Ancak halen factoring ürünlerinin bilinirliği sınırlı seviyede. Bununla birlikte sektörün ülke genelindeki yaygınlığı da hala kısıtlı."

Hulki Kara, factoringten vadeli alım satımın olduğu tüm sektörlerin yararlandığını vurgulayarak, "İşlem hacmi ağırlıklı olarak üretim tarafında, arkasından da hizmet sektörü geliyor. Daha çok sektöre ulaşımı hem factoring şirketlerinin coğrafi dağılımlarının hem de sermaye yapılarıyla bağlantılı olarak risk iştahlarının artması ile mümkün olacak" dedi.



Faktoringden 'yavaşlamaya dikkat' uyarısı

1 Ocak'tan itibaren işlerin yavaşladığını belirten faktoring sektörü 'yılın ikinci yarısı daha iyi planlanmalı' uyarısı yapıyor

1 Ocak'tan itibaren işlerin yavaşladığını belirten faktoring sektörü 'yılın ikinci yarısı daha iyi planlanmalı' uyarısı yapıyor

Türkiye ekonomisi belirsizliklerle boğuşurken reel piyasanın nabzını tutan faktoring şirketlerinin yöneticileri ticaretteki yavaşlamaya dikkat çekiyorlar. Kur oynaklığının üreticileri sıkıştırdığını bildiren sektör temsilcileri, 'Krizlere antrenmanlıyız ama fazla antrenman da yoruyor' görüşündeler. Lokomotif sektörlerde durgunluk olduğunu belirten ilgililer iş yapma iştahının azaldığını kaydediyor. **UĞUR YILMAZ / 12-13**

Sektör temsilcileri ne diyor?

> **ZAFER ATAMAN:** 1 Ocak'tan itibaren hem iş açısından hem de ödeme döngüleri açısından yavaşlama var. Esas sıkıntı fabrikalarda, üretici planlama yapamıyor.

> **HULKİ KARA:** 3 ay önce euro ile ihracat yaptınız, dolarla borçlandınız, avantajlı oluyordu ama şimdi tam tersine döndü. Bu ciddi sıkıntı doğuruyor.

> **COŞKUN BULAK:** Tekstilde iki yılı aşan vadeler görmeye başladık.

> **ONUR V. İZCİ:** KOBİ'ler iyi günlerde kazandığı nakdi gayrimenkule bağlıyor.

> **MUSTAFA ŞAHAN:** Türkiye'de kriz hep var, değişen şey sadece ismi. Birer yıllık, üçer yıllık aralıklarla bunu yaşıyoruz ama ülke olarak şerbetlendik.



Faktoringden 'yavaşlamaya dikkat' uyarısı

Ocak'tan itibaren işlerin yavaşladığını belirten faktoring sektörü 'yılın ikinci yarısı daha iyi planlanmalı' uyarısı yapıyor.





BORSA/FİNANS SERVİSİ - Türkiye ekonomisi belirsizliklerle boğuşurken reel piyasanın nabzını tutan faktoring şirketlerinin yöneticileri ticaretteki yavaşlamaya dikkat çekiyorlar. Kur oynaklığının üreticileri sıkıştırdığını bildiren sektör temsilcileri, 'Krizlere antremanlıyız ama fazla antreman da yoruyor' görüşündeler. Lokomotif sektörlerde durgunluk olduğunu belirten ilgililer iş yapma iştahının azaldığını kaydediyor.

Factoring sektörünün temsilcileri, yılbaşından bugüne lokomotif sektörlerde durgunluk olduğunu, iş yapma iştahının azaldığı tespitini yapıyor. Yılın ikinci yarısını daha dikkatli planlamak gerektiği uyarısını yapan faktoring sektörü temsilcileri, "Dünya ekonomisinin yeni bir dengeye yönelmesi, döviz kurlarındaki oynaklık ve yaklaşan seçimlerin neden olduğu belirsizlik iç piyasaya durgunluk getirdi. Piyasada 2015'in ilk gününden itibaren hem iş açısından hem de ödeme döngüleri açısından yavaşlama görülüyor" diyor. Finansal Kurumlar Birliği'nin (FKB) yönetim kurulunda yer alan 5 faktoring şirketi genel müdürü piyasada işlerin bıçak gibi kesilmediğini ancak 1 Ocak'tan itibaren 'ticaretin yavaşladığını' kaydediyorlar.

'Krizlere antremanlıyız ama fazla antreman da yoruyor'

Kısa vadeli ticari finansman sağlayan faktoring şirketleri, yapıları itibariyle ticaretin nabzını en iyi tutan kurumlar arasında yer alıyor. Piyasadaki durumu sektör sektör gözlemleyebilen faktoring şirketleri hem iç hem de dış kaynaklı sıkıntılar nedeniyle kaygılı ancak yine de 'krizlere antremanlıyız' diyorlar ama ardından da 'fazla antreman da yoruyor' diye ekliyorlar.

Factoring sektöründe hacmin yüzde 50'den fazlasını yöneten 5 kurumunun tepe yöneticisiyle DÜNYA Gazetesinde Genel Yayın Yönetmeni Hakan Güldağ'ın moderatörlüğünde Borsa - Finans ve Sigortacılık Müdürü Ece Ceyhun katılımıyla sektördeki yeni gelişmeleri, sorunları ve ticarete yaşananları nasıl okuduklarını konuştuk. Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Strateji Faktoring Genel Müdürü Zafer Ataman, Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, İş Faktoring Genel Müdürü Onur V. İzci ve Deniz Faktoring Genel Müdürü Mustafa Şahan'ın iştirakiyle bir yandan iç piyasayı tartışırken, diğer taraftan küresel ticaretin iç ve dış ticarete etkilerini de masaya yatırdık.

Çifte vergilendirmeden algı sorununa sektörün derdi çok

Sektör 9 yıldır BDDK kanunlarına tabi olsa da 90'lı yıllardan kalma 'önyargı'larla da boğuşmaya devam ediyor. Ayrıca çifte vergilendirme, KKDF dezavantajı ve şubeleşme önündeki engeller nedeniyle sıkıntılar yaşıyor. Ancak bütün bunlara rağmen 2015'te sektörün yüzde 10 ila 15 büyümesi beklenirken sorunların çözümü için ortak hareket planları yapılıyor.



Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara: Dövizde avantajlı durum tersine döndü

Türkiye'nin son yıllarda ihracatı euro bölgesine ve euro para biriminde. Ancak ihracatçılar maliyetleri genel olarak dolar üzerinden borçlanmayı tercih ederler. Hem de bankalardan kullandıkları döviz kredileri genel olarak dolardır. Eskiden avantajlı olan bu durum artık tersine döndü. 3 ay önce euro ile ihracat yaptınız dolarla borçlandınız avantajlı oluyordu ama şimdi tam tersine döndü. Bu ciddi sıkıntı. Ancak müşteriler kendilerini hedge etme konusunda ciddi girişim sağlamış durumdadır. Son altı aydaki doların kur artışına baktığınız zaman heralde yüzde 15'ler oluyor. Bu bile geçmiş dönemlerde kriz sebebi olabilirdi.

Sektörün temel sorunu fonlama

İthalat faktoringi yakın zamana kadar müşteriler tarafından bilinmeyen, bilinse de Maliye Bakanlığı tarafında tereddüdü bulunan bir işlemdi. Maliye Bakanlığı ile sorunumuzu çözdük. Şu an bütün şirketler ithalat faktoringine girmiş durumda. İhracat faktoringini de herkes daha fazla yapmaya çalışıyor. Sektörün 100 milyar dolar büyüklüğe ulaşmasının önündeki tek engel fonlama. Çünkü aşağı yukarı 4.5 milyar TL toplam sermayemiz var. Ortalama 90 gün borçlandığınızı düşünürsek o zaman 25 milyar dolar bir ciro çevirmemiz lazım. 25 milyar dolar için sermaye bu, geri kalan için sizin bir şekilde fonlanmanız lazım. Türkiye'de bunun şu anda tek alternatifi banka kredileri. Bankalarında faktoring firmalarına bu kadar limiti olmadığını herkes biliyor. Olma şansı da şu an itibarıyla yok. Bunun alternatifi bono ihracı ama onun da sınır belli. Önümüzdeki dönemde fonlama araçlarımızı genişletebilirsek sektör çok daha hızlı büyür. Öte yandan sektörün ulaşım problemi var denilse de banka faktoringlerinin işlem yapmadığı hiçbir il yok. Ancak regülasyonun getirdiği kısıtlamalar var. BDDK'nın şubeleşme için maliyetleri var. Bankalar bizim adımıza hiçbir işlem yapamıyor, sadece operasyonel olarak destek veriyor. Örneği ben bir faktoring sözleşmesini müşteriye imzalatacaksam bankam benim adıma alamıyor. Burada biraz rahatlatma sağlanırsa Anadolu'da iş yaparız.



YAKLAŞIK 3 MİLYAR TL TUTARINDAKİ AKTİF TOPLAMIYLA SEKTÖR LİDERİ

Garanti Factoring aktifini yüzde 45, ciroyu yüzde 78 büyüttü

Garanti Factoring'ın faaliyetlerine 1990 yılında başladığını ve 1993 yılından bu yana da Borsa İstanbul Ulusal pazarında %34,82'lik halka açıklık oranı ile işlem gördüğünü söyleyen Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, "Yaklaşık 3 milyar TL tutarındaki aktif toplamıyla sektörün lider şirketi konumundayız" dedi.

Garanti Factoring'ın, 14 ildeki 21 şubesi ile KOBİ'ler başta olmak üzere yurtiçi satışlarından ve ihracat işlemlerinden doğan vadeli alacaklar için faktoring hizmeti sunduğunu belirten Kara, "Bunun yanında ithalat faktoringi ve tedarikçi finansmanı işlemleri de toplam hacim içinde önemli bir pay tutmaktadır. Mevcut şube ağımızın yanında ana hissedarımız Garanti Bankası ile yarattığımız sinerjinin de desteğiyle her geçen gün daha fazla yeni müşteriyi faktoring ürünleri ile tanıştırmaya çalışıyoruz" dedi.

Factoring sektörünün; leasing ve finansman şirketleriyle birlikte banka dışı mali sektörün en önemli oyuncularından biri olduğunun al-



tını çizen Kara, sözlerini şöyle sürdürdü: "Factoring sektörünün 2014 sonu itibarıyla toplam rakamlarına baktığımızda; toplam işlem hacminin bir önceki yıla göre %26 oranında bir büyüme ile 116 milyar TL tutarına, aktif büyüklüğünün ise %21 oranında büyümeyle 26,4 milyar TL'ye ulaştığı görülmektedir. Garanti Factoring de anılan dönem itibarıyla cirosunu %78 oranında arttırarak 17,4 milyar TL seviyesine ulaştırmıştır. Aktif büyüklüğünde ise bir önceki yıla oranla %45 arttırdığı yaklaşık 3 milyar TL tutarındaki aktif toplamıyla sektörün lider şirketi konumuna gelmiştir. Sadece ha-

cimsel olarak değil müşteri sayısı ve şube sayısına baktığımızda da Garanti Factoring'ın banka iştiraki faktoring şirketleri arasında yine lider konumda yer aldığını görüyoruz."

'Alacağım Garanti'de' yoğun ilgi görüyor

Garanti Factoring'ın sektörden ayrılan öncelikli hedeflerinden birinin; sektörde fark yaratacak müşteri ihtiyaçlarını karşılamaya yönelik entegre ürünler geliştirmek olduğunu da altını çizen Kara, bu hedef doğrultusunda insan kaynağına, teknolojiye ve inovasyona yaptıkları yatırımları her geçen yıl artırarak sürdürdüklerini kaydetti. Bu amaçla yola çıkarak geliştirdikleri 'Alacağım Garanti'de' ürünüyle müşterilerine 2013 yılından itibaren yurt içi alacaklarının vadesinde ödenmemesi riskine karşılık aciz, iflas ve temerrüt garantisi vermeye başladıklarını söyleyen Hulki Kara, ürünün yoğun ilgi gördüğünü söyledi.

İhracat faktoringinde garantili işlemlerin içeriğini geliştirmek amacıyla da 2014 yılının son gün-

lerinde Wells Fargo Trade Capital ile bir anlaşma yaptıklarını kaydeden Kara, bu anlaşma ile Türkiye'nin ihracatında önemli bir payı olan ve bu zamana kadar uluslararası faktoring birlikleri aracılığı ile garanti hizmetinin kısıtlı verilemediği veya hiç verilemediği, içlerinde Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan, 200'den fazla ülkeye yapılan satışların garanti kapsamına alınmış olacağını bildirdi. Kara, burada talebin ve işlem hacimlerinin öngördüklerinin üzerinde arttığını vurguladı.

Yurt içinde de düzenli mal alımı ve bayilik ilişkisi içinde bulunan satıcı müşterileri için ayrı bir garantili faktoring ürünü üzerinde daha çalıştıklarını açıklayan Kara, "Bu ay sonunda hizmete alacağımız bu yeni ürünle birlikte satıcı müşterilerimiz, kendilerine hitaben mal alımı için düzenlenmiş teminat mektuplarından doğan alacak haklarının temliği karşılığında, yaptıkları vadeli satışlar için gayrikabili rücu faktoring hizmetinden yararlanabilecekler" dedi.

Oyuncu sayısı değişecek



Hulki
Kara

GARANTİ Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2015'in yükümlülüklerini yerine getirmeyen faktoring şirketlerinin faaliyetlerinin son bulacağı yıl olduğunu söyledi. Kara, 2012 yılsonunda sektörün faaliyetlerini düzenleyen

yasanın uygulamaya girdiğini, bu senenin yasada getirilen belirli konulara tamınan uyum sürelerinin dolduğu sene olacağını belirterek, "2015, yasayla getirilen minimum yükümlülükleri yerine getiremeyen faktoring şirketlerinin faaliyetlerinin son bulacağı bir sene olacak. Sektördeki oyuncu sayısını değiştirecek nitelikte olması nedeniyle önemli bir konu" dedi.

Hulki Kara, faktoring sektörü ile birlikte leasing ve finansman şirketlerinin de çatı organizasyonu olan Finansal Kurumlar Birliği'nin kurulması ile birlikte sektörün ihtiyaçlarının, karşı karşıya kaldıkları rekabet dezavantajlarının ilgili yasal merciler nezdinde daha etkin bir şekilde dile getirilmesinin mümkün olduğunu ifade ederek, "Faktoring şirketleri olarak Takasbank nezdinde fonlama imkanına kavuştuk ancak bankalara oranla taşınan vergi yüklerinin önemi hala yerini koruyor" dedi.

AKTİFTE LİDERİZ

Hulki Kara, Garanti Faktoring hakkında da bilgi vererek, 1993 yılından bu yana Borsa İstanbul Ulusal Pazarı'nda yüzde 34.82'lik halka açıklık oranı ile işlem gördüklerini hatırlattı. Kara, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Yaklaşık 3 milyar TL tutarındaki aktif toplamımızla sektörün lider şirketi konumundayız. 14 ildeki 21 şubemizle KOBİ'ler başta olmak üzere müşterilerimizin yurt içi satışlarından ve ihracat işlemlerinden doğan vadeli alacakları için factoring hizmeti sunuyoruz. Bunun yanı sıra ithalat faktoringi ve tedarikçi finansmanı işlemleri de toplam hacmimiz içinde önemli bir pay almaktadır. 2014 sonu itibarıyla ciromuzu yüzde 78 oranında artırarak 17.4 milyar TL seviyesine çıkarttık. Aktif büyüklüğümüzü ise önceki yıla oranla yüzde 45 artırarak 3 milyar TL'ye ulaştırdık. Sadece hacimsel olarak değil, müşteri ve şube sayısına da baktığımızda banka iştiraki faktoring şirketleri arasında lider konumdayız."



Birinci ağızdan
lideri
açıklıyoruz!


2014 yıl sonu verilerine göre
3 milyar TL* aktif büyüklüğü ile
factoring sektörünün
lider bilançosu...

* 31.12.2014 itibarıyla aktif büyüklüğü 2.989.573.000 TL tutarındadır.

garantifactoring.com

444 12 13
0 (855) 222 12 13

f t i n /GFactoring

 Garanti Factoring

Capital

“ÖNCELİĞİMİZ PASTAYI BÜYÜTMEK”

YILI LİDER KAPATTIK Banka ortaklı factoring şirketleri arasında en yaygın şube ağına ve en fazla müşteri sayısına sahip şirketiz. 2014 yılını 3 milyar TL aktif büyüklüğü ve 2,9 milyar TL factoring alacağıyla sektörün lideri olarak kapattık. Her yıl şirket olarak sektör ortalamalarının ve hedeflerinin üzerinde büyüme oranları hedefliyoruz. Bu yıl da büyüme hedeflerimiz yüzde 25-30 seviyelerinde, aktif büyüklüğündeki liderliğimizi pazar payımızı artırarak sürdürmeyi amaçlıyoruz.

YENİLİKÇİ ÜRÜNLER Öncelikli hedefimiz, sektöre yeni müşteriler kazandırarak pastayı büyütmek. Bu nedenle tüm ülkeye yayılan satış ekibimizle gerçekleştirdiğimiz müşteri ziyaretlerini



ve pazarlama çalışmalarını çok önemsiyoruz. Bu noktada yenilikçi ürünlerimizin de payı büyük olacak. Hem yurtiçi hem ihracat işlemleri için geliştirdiğimiz factoring garantisi içeren yeni ürünlerimiz aracılığıyla müşterilerimize hizmet vereceğiz. Ayrıca özellikle KOBİ'ler için yeniden tasarladığımız hızlı kredi süreçlerimizle yurtiçi finansman hizmetimizle büyüyeceğiz.

HULKİ KARA / GARANTİ FAKTORİNG GENEL MÜDÜRÜ

Capital

Birinci ağızdan lideri açıklıyoruz!

2014 yıl sonu verilerine göre
3 milyar TL* aktif büyüklüğü ile
faktoring sektörünün
lider bilançosu...

* 31.12.2014 itibarıyla aktif büyüklüğü 2.989.573.000 TL tutarındadır.

 Garanti Factoring

 garantifactoring.com

 444 12 13
0 (850)222 12 13

    /GFactoring

Capital

FAKTÖRİNGCİLER TEMKİNLİ

Türkiye ekonomisi belirsizliklerle boğuşurken reel piyasanın nabzını tutan faktoring şirketlerinin yöneticileri, yavaşlamaya dikkat çekiyor. Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, "İlk birkaç ay görece durgun geçti. Son iki aydır hareketliliğin arttığını gözlemliyoruz" diyor. Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, "Bu yıl, 2014'e göre farklı. Faktoring şirketleri iş yapma iştahlarını korurken tahsilat sorunlarıyla baş etmeye çalışıyor. Bu yıl tahsilata daha çok önem verileceği muhakkak" şeklinde konuşuyor.



“Tüm kalemlerde yüzde 30 büyüyeceğiz”

**HÜLKİ KARA**

Garanti Factoring Genel Müdürü

AKTİF BÜYÜKLÜK 3 MİLYAR TL:

2014 yılı bizim için oldukça verimli bir şekilde, hedeflerimize paralel olarak geçti. 3 milyar TL aktif büyüklüğümüzle sektörün lider şirketiyiz. 2015 yılının ilk

çeyreğine baktığımızda da aktif büyüklüğümüzü geçen yılın aynı dönemine oranla yüzde 60 büyütürük 2,8 milyar TL'ye getirdik. İşlem hacmimiz 2,9 milyar TL, riski olan müşteri sayımız da 5 binin üzerine çıktı. Geçen yılki işlem hacmimiz 17 milyar TL'nin üzerindedir. Bu yıl tüm kalemlerde yüzde 30 büyüme hedefimiz var.

İHRACATTA İKİNCİ: İhracat faktoringi, şirket olarak özellikle önemseydiğimiz bir alan. Buradaki beklentimiz, büyüme oranlarından ziyade yeni müşteriler ve yeni ürünlerle bu büyümeyi sağlamak. Garanti Factoring olarak muhabir garantili ihracat

faktoringinde 2014 ciromuz 812 milyon dolar olarak gerçekleşti. Pazar payında üç yılda altıncılıktan ikinciliğe yükseldik. 2015 yılında ilk çeyrek itibarıyla hedeflerimize paralel olarak ilerliyoruz. Yılın tamamında da yüzde 25'in üzerinde bir büyümeyi hedefliyoruz. Geçen yılın sonunda muhabirlerimizden Wells Fargo Trade Capital ile yaptığımız anlaşma sonrasında ihracat faktoringinin dünya genelindeki kapsama alanını Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika ülkelerini de içerecek şekilde genişlettik. Bu yıl bu ürünümüzden tüm ihracatçı müşterilerimizi yarandıracacağız.

PAZAR PAYINI ARTIRACAK: Öncelikle faktoring ürünlerini yeni müşterilerle tanıştırmak hem pazarı büyütmeyi hem de pazar payımızı artırmayı hedefliyoruz. Bu amaçla KOBİ'lere en uygun ve hızlı finansmanı sağlayabilmek için yeni bir kredi süreci geliştirdik. Bunun yanında garantili (gayrikabili rücu) faktoring işlemlerini hem yurtiçi hem de yurtdışı işlemlerde daha geniş bir kapsama alanı ile müşterilerimize sunmak için çalışıyoruz.

Hulki Kara, Garanti Factoring'i anlattı**BERRİN UYANIK BEKAR – FINANSGUNDEM.COM**

"Ciddi heyecanlıyız..."

Hulki Kara'nın gözlerimin içine bakarak söylediği bu iki kelime havayı değiştirmeye yetiyor da artıyor bile. Yılı 116 milyar TL gibi büyük bir ciro ile kapatan, yüzde 24 büyüyün bir sektörde, 17,5 milyar TL ciro yapan ve kıskanılacak bir oranla yüzde 78 büyüyün bir faktoring dev'i ni bu kadar heyecanlandıran ne? İhracat faktoringinde 6 senede en tepeye tırmanmak mı? İthalatta sektör lideri olmak mı? Bunca göz kamaştırın başkanın dışında Garanti Factoring'deki bu coşkunun sırrı ne acaba?

Beynimde sorular birbirini kovalar, ne'ler artarken birden anlatmaya başlıyor Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara. "Aktif toplamında da geçtiğimiz seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattık, yüzde 45 oranında bir artış gerçekleştirdik" girişinin ardından "Bu sene yeni bir ürüne başladık..." diyor. Ürünün faktoring sektöründe bir ilk olduğunun altını da kalınca çiziyor...

"Bu ürünümüzle, müşterilerin kasalarında sakladıkları teminat mektuplarını finansmana çevirme şansları doğacak, böyle bir imkan şu anda bankacılık sektöründe dahi yok" dediği o an öyle bir keyif duyuyor ki anlatılmaz.....

Türkiye'nin büyüme oranları konusundaki hassasiyeti kelimelerine yansıyor. Tepkisini gizlemiyor. Yüzde 5'in altında kalan bir büyümede ekonominin yavaşlayacağını söyleyen Kara'ya göre bu oran en az yüzde 6 olmalı. Sebebinin de hemen izah ediyor: "Gelişen bir ülkesiniz, dinamiksiniz, genç bir nüfusunuz var. Bu rakamların altında kalırsa ekonomide belli sıkıntılar yaratabiliyor."

Factoring olur da dolar olmaz mı? Üstelik faktoringin usta bir ismini bulmuşken kurdaki heyecan fırtınası konuşulmaz mı? Hemen soruyorum. Dolaradaki oynaklığın insalarda beklentilerini ötelemeye yol açtığı ifade ediyor ama asıl 'tehlike' şu cümlesinde yatıyor: "Kurlardaki hareketlilik, yatırım ve tüketim kararlarını direkt etkiliyor". Yani işini özeti, ekonominin can damarlarını tehdit ediyor.

"Aslında Türkiye biraz dolarize olmuş bir memleket..." Made in Kara markalı bu söze ise bayılıyorrum.

Garanti Bankası'nın ana ortağı BBVA ile de müthiş bir sinerji yakaladıklarını belirten Hulki Kara, BBVA'nın İspanya'da önemli bir faktoring oyuncusu olduğuna dikkat çektikten sonra "Çok ciddi sayıda faktoring işlemi yapıyor. Karşılıklı know how alışverişimiz var" diyor. Anlıyoruz ki Garanti Factoring, dev bir ortağın tecrübesiyle küresel bir faktoringci olmaya hızla ilerliyor.

Garanti kültürü ve ekip ruhunun meyvesi çarpıcı projelerini masaya yatırırken yüzünde, 5500'e çıkan aktif müşteri sayısının, her yıl bin yeni katılımcının mutluluğunu taşıyan Kara, 2015'in Garanti Factoring'e getireceği reytingten de çok umutlu.

Öncülük, başan ve gurur... Hepsi bir arada tam karşışında...Koltuğunda 'sektör lideri' olmanın huzuru ve mutluluğuyla oturan Hulki Kara'da...



Fitch'den Garanti Factoring'e not!



22.06.2015 - 10:06

www.finansgundem.com

Fitch, Garanti Faktoring A.Ş.'nin kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi

Fitch, Garanti Faktoring A.Ş.'nin notlarını BBB- olarak onaylarken, görünümünü 'Pozitif İzleme'ye aldı. Böylelikle şirketin görünümü, bir önceki değerlendirmede belirtilen 'Durağan'dan, 'Pozitif İzleme'ye çevrildi.

Fitch açıklamasında, Ana hissedar Garanti Bankası'ndaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak artış beklendiğine de dikkat çekildi.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, Fitch'in 'Pozitif İzleme' kararından duyduğu memnuniyeti dile getirirken, Garanti Factoring'in sektörün üzerinde bir büyüme gerçekleştirerek, aktif toplamında geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattığını kaydetti. Hülki Kara, sözlerini şöyle sürdürdü:

'Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. Garanti Factoring olarak ihracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat ciromuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi Pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık. İthalat cirosunda sektördeki toplam hacim ise 640 milyon dolar olarak gerçekleşti. Geçen sene 512 milyon dolarlık ithalat faktoringi yapmışız. Burada da sektör lideriyiz.'



Garanti Factoring'e pozitif görünüm

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch Ratings, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notunu BBB- olarak onaylarken, görünümü de durağandan pozitive çevirdi. Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, Fitch'in 'Pozitif İzleme' kararından duyduğu memnuniyeti dile getirirken, Garanti Factoring'in sektörün üzerinde bir büyüme gerçekleştirerek, aktif toplamında geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattığını kaydetti.


Fitch, pozitif izlemeye aldı






ULUSLARARASI kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring A.Ş.'nin kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi. Fitch, Garanti Faktoring A.Ş.'nin notlarını BBB- olarak onaylarken, görünümünü 'Pozitif İzleme'ye aldı. Böylelikle şirketin görünümü, bir önceki değerlendirmede belirtilen 'Durağan'dan, 'Pozitif İzleme'ye çevrildi. Fitch açıklamasında, ana hissedar Garanti Bankası'ndaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak artış beklendiğine de dikkat çekildi. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, şirketin sektörün üzerinde bir büyüme gerçekleştirerek, aktif toplamında geçen seneyi 2.9 milyar TL ile lider durumda kapattığını kaydetti.

**Birinci ağızdan
lideri
açıklıyoruz!**

2014 yıl sonu verilerine göre
3 milyar TL* aktif büyüklüğü ile
factoring sektörünün
lider bilançosu...

* 31.12.2014 itibarıyla aktif büyüklüğü
2.989.573.000 TL tutarındadır.

 **Garanti Factoring**

garantifactoring.com  444 12 13
0 (850) 222 12 13     /GFactoring



Fitch'ten, Garanti'ye pozitif izleme

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi. Fitch, Garanti Faktoring'in notlarını 'BBB-' olarak onaylarken, görünümünü 'Pozitif İzleme'ye aldı. Fitch açıklamasında, ana hissedar Garanti Bankası'ndaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak artış beklendiğine de dikkat çekildi.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, sektörün üzerinde büyüdüklerini, aktif toplamda geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattıklarını belirterek, "Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat cironuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık" dedi.

Birinci ağızdan lideri açıklıyoruz!


2014 yıl sonu verilerine göre
3 milyar TL* aktif büyüklüğü ile
faktoring sektörünün
lider bilançosu...

* 31.12.2014 itibarıyla aktif büyüklüğü 2.989.573.000 TL tutarındadır.

 Garanti Factoring

 garantifactoring.com

 444 12 13
0 (850) 222 12 13

 /GFactoring

Faktoringe talep arttı



Siyasal ve ekonomik belirsizlik faktoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü. Faktoringciler, krizlerde reel sektörün sistemden daha çok yararlandığını söylüyor.

Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringte işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: "İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdük. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den sonra 3. sırada yer alıyoruz."

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve **Ukrayna** krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. **Rusya** ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını düşürüyor. İhracatçılar bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satmak, alacaklarını vadeden önce nakde çevirmek ve alıcılarının ödememe riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabilirler. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır."

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sektörün 15 yılında ilginç bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Ekskiye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulayıcılara da yansıyor. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 bin işletme yararlanıyor

Yapı **Kredi** Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle; özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyonun üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var."

Fitch'ten, Garanti'ye pozitif izleme

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi. Fitch, Garanti Faktoring'in notlarını 'BBB-' olarak onaylarken, görünümünü 'Pozitif İzleme'ye aldı. Fitch açıklamasında, ana hissedar Garanti Bankası'ndaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak artış beklendiğine de dikkat çekildi.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörün üzerinde büyüdüklerini, aktif toplamda geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattıklarını belirterek, "Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat ciromuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık" dedi.

Factoring hız kesmedi



Siyasal ve ekonomik belirsizlik factoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü

Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen factoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde factoringte işlem hacmi yüzde 15 artarken, factoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, factoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Factoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, factoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, factoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: "İhracat factoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdük. İhracat factoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den sonra 3. sırada yer alıyoruz."

Finans Gündem

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını düşürüyor. İhracatçılar bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satmak, alacaklarını vadeden önce nakde çevirmek ve alıcılarının ödememe riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabilirler. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır."

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sektörün 15 yılında ilginç bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulayıcılara da yansıyor. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 bin işletme yararlanıyor

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle; özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyonun üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var."

GARANTİ FAKTORİNGİN PAZAR PAYI ARTTI

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörün üzerinde büyüdüklerini, aktif toplamda geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattıklarını belirterek, "Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat ciromuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık" dedi.

Faktoringe talep arttı



Siyasal ve ekonomik belirsizlik faktoring sistemine talebi arttırdı, pazar yüzde 15 büyüdü

Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringte işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde.

Borsa Gündem

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15'lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, "Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz" dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: "İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60'ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdük. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den sonra 3. sırada yer alıyoruz."

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: "Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını düşürüyor. İhracatçılar bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satmak, alacaklarını vadeden önce nakde çevirmek ve alıcılarının ödememe riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabilirler. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır."

Borsa Gündem

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: "Sektörün 15 yılında ilginç bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiyeye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulayıcılara da yansıyor. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 bin işletme yararlanıyor

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle; özellikle KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyonun üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var."

GARANTİ FAKTORİNGİN PAZAR PAYI ARTTI

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörün üzerinde büyüdüklerini, aktif toplamda geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattıklarını belirterek, "Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat ciromuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık" dedi.

Faktoringe talep arttı



Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, başka taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü sürat kesmedi, bilhassa küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringte işlem büyüklüğü % 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem büyüklüğü hem de alıcı sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş Senenin aynı dönemine göre TL seviyesinde işlem hacminde % 15'lik yükselme yaşandığını belirtti . Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu ortaya koyarak , "Seçimlerdeki beklentiler birden fazla kararın ertelenmesine ne sebepten olmakta fakat dünyadaki sürecin daha çok etki ettiğini söyleyebiliriz" diye belirtti .

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin bilhassa kriz dönemlerinde reel sektörü destek veren finansal enstrüman olduğunu ortaya koyarak , Türkiye'nin 2023 senesinde 500 milyar



dolarlık ihracat büyüklüğü hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini açıkladı. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha çok ülkeye yapmış olduğu daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, bunları belirtti: "İhracat faktoringinde 2015 senesi ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu sayı yekün ciro hedefimizin % 60'ı olup, bir evvelki seneye göre % 7 büyüdük. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız % 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SG'den akabinde 3. sırada yer alıyoruz."

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, bunları belirtti: "Rusya ve Ukrayna krizi, Avrupa Birliği AB ambargoları, Yunanistan'ın durumu, bölgesel dahil karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla çok gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa bilhassa Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da öğrenim edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep az oluşu da tabii olarak ihracat rakamını düşürüyor. İhracatçılar bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde aleni hesap vadeli satmak, alacaklarını vadeden evvel nakde çevirmek ve alıcılarının ödememe riskine karşı alacaklarını % 100 güvence altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabilirler. İhracat faktoringi yapan şirketler günümüze kadar güç dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan akabinde da böyle olacaktır."

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte % 15 büyüdüğünü ortaya koyarak, bunları belirtti: "Sektörün 15 senesinde çok ilgi çekici bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor fakat yükselme oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı % 8- dokuz 'u bulduğu zamanlar sektördeki işlem büyüklüğü o senelerde % 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 sert büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin % 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiyi döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok fazla daha çok, iş büyüklüğü çok fazla daha çok küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulayıcılara da yansıyor. Her defasında aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, daimi bunun arayışı içindeyiz. 2015 senesi henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz."

100 bin işletme yararlanıyor

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın % 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını ortaya koyarak, bunları belirtti: "Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, alıcı ihtiyaçları istikametinde esnek çözümler üretmemiz dolayısıyla; bilhassa KOBİ'ler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı hususunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyonun üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin yekün finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok fazla yol alma potansiyeli var."

Fitch'ten, Garanti'ye pozitif izleme

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi. Fitch, Garanti Faktoring'in notlarını 'BBB-' olarak onaylarken, görünümünü 'Pozitif İzleme'ye aldı. Fitch açıklamasında, anne hissedar Garanti Bankası'ndaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak yükselme beklendiğine de dikkat çekildi.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörün üzerinde büyüdüklerini, aktif toplamda önceki seneyi 2, dokuz milyar TL ile lider durumda kapattıklarını ortaya koyarak, "Sektörde 116 milyar TL yekün cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat ciromuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene evvel 6. sıradayken önceki seneyi ikinci sırada kapattık" diye belirtti.



Faktoringe talep arttı

Bir taraftan seçim dönemi ve ardından koalisyon tartışmalarının getirdiği belirsizlik, diğer taraftan ekonomideki küçülmeye rağmen faktoring sektörü hız kesmedi, özellikle küçük ve orta boy işletmeleri desteklemeye devam etti. 2015'in ilk çeyreğinde faktoringte işlem hacmi yüzde 15 artarken, faktoringten yararlanan işletmelerin de sayısı da bu ölçüde artarak, 100 bini geçti. Senenin ilk yarısına ait hem işlem hacmi hem de müşteri sayısı açısından beklentiler de pazarda büyümenin devam edeceği yönünde.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Yardımcısı ve Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, faktoring ilk üç ayda açıklanan verilere bakıldığında, geçmiş yılın aynı dönemine göre TL bazında işlem hacminde yüzde 15lik artış yaşandığını söyledi. Zafer Ataman, ekonomide genel olarak büyüme oranlarında bir düşme beklentisi olduğunu belirterek, Seçimlerdeki beklentiler birçok kararın ertelenmesine neden olmakta ama dünyadaki sürecin daha fazla etki ettiğini söyleyebiliriz dedi.

İHRACATÇIYA DESTEK

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoringin özellikle kriz dönemlerinde reel sektörü destekleyen finansal enstrüman olduğunu belirterek, Türkiye'nin 2023 yılında 500 milyar dolarlık ihracat hacmi hedefi olduğunu, dolayısıyla ihracatçıların desteklenmeye devam ettiğini kaydetti. Baydar, faktoringcilerin, ihracatçının daha fazla ülkeye yaptığı daha uzun vadeli satışlarını, ucuz maliyetlerle desteklediğini vurgulayarak, şunları söyledi: İhracat faktoringinde 2015 yılı ciro hedefimiz 6,1 milyar TL ve bu rakam toplam ciro hedefimizin yüzde 60ı olup, bir önceki yıla göre yüzde 7 büyüdük. İhracat faktoringinde Türkiye'de payımız yüzde 38 ile lider konumdayız, dünyada ise Bank of China ve Standard Chartered Bank SGden sonra 3. sırada yer alıyoruz.

İhracat faktoringi yapanlar sıkıntı yaşamıyor

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, ihracat faktoringine değinerek, şunları söyledi: Rusya ve Ukrayna krizi, AB ambargoları, Yunanistanın durumu, bölgesel iç karışıklıklar ve ekonomiyi etkileyen çok fazla gelişimin yaşandığı bir dönemden geçiyoruz. Rusya ve Avrupa özellikle Türkiye için önemli pazar. Buralarda yaşanan tahsilat gecikmeleri ya da tahsil edilemeyen alacaklar, şirketlerin net işletme sermayelerini, talep azlığı da doğal olarak ihracat rakamını düşürüyor. İhracatçılar bilmedikleri pazarlara faktoring şirketleri sayesinde açık hesap vadeli satmak, alacaklarını vadeden önce nakde çevirmek ve alıcılarının ödememe riskine karşı alacaklarını yüzde 100 garanti altına almak gibi hizmetlerimizle daha rahat ve büyüyerek satış yapabilirler. İhracat faktoringi yapan şirketler bugüne kadar zor dönemleri sıkıntı yaşamadan geçirmişlerdir ve bundan sonra da böyle olacaktır.

2015 henüz bitmedi

FKB Başkan Yardımcısı Zafer Ataman, sektörün ilk çeyrekte yüzde 15 büyüdüğünü belirterek, şunları söyledi: Sektörün 15 yılında ilginç bir istatistik var. Büyüme oranları ile elbette ki sektörün büyümesi paralel değişiyor ama artış oranları aritmetik değil, geometrik. Örneğin, büyüme oranı yüzde 8-9u bulunduğu zamanlar sektördeki işlem hacmi o senelerde yüzde 50-60 oranında artarak, büyümenin 6-7 katı büyüklüğe ulaşıyor. Ancak büyümenin yüzde 2-3 olduğu zamanlar hacim de 2-3 kat genişliyor. Eksiyeye döndüğü zamanlarda da çarpan etkisi çok daha fazla, iş hacmi çok daha fazla küçülüyor. Faktoringe ticaretin çarkı diyoruz, tam da öyle. Seçimler bitti, iktidar çözümü için çalışmalar devam ediyor. Ekonomideki belirsizliklerin devamı piyasalardaki disiplini de bozuyor. Aynı zamanda karar alma mekanizmalarındaki bu belirsizlik uygulayıcılara da yansıyor. Sürekli aynı duramayız, yeni gelişen ürünler var, sürekli bunun arayışı içindeyiz. 2015 yılı henüz bitmedi elbette ki yüksek bir büyüme hızı beklemiyoruz.



100 bin işletme yararlanıyor

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Coşkun Bulak, pazarın yüzde 14,4 büyüdüğünü, hem ilk yarı hem de yılsonu rakamlarının da benzer olacağını belirterek, şunları söyledi: Faktoring olarak hızlı hizmet sunmamız, müşteri ihtiyaçları doğrultusunda esnek çözümler üretmemiz nedeniyle; özellikle KOBİler olmak üzere hemen hemen tüm segmentteki müşterilerimizin alacak yönetimi ve finansmanı konusunda öncelikli tercihlerinden biri olmaya devam ediyoruz. Bankacılık sisteminden yararlanan 3 milyon üzerinde KOBİ bulunuyor. Faktoring hizmetlerinden yararlananların sayısı ise 100 bin civarında. Gelişmiş ekonomilerdeki faktoring işlemlerinin toplam finansal sektörler hacmine olan penetrasyonunu da göz önüne aldığımızda ülkemizde daha çok yol alma potansiyeli var.

Fitchten, Garantiye pozitif izleme

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoringin kredi derecelendirme notunu ve görünümünü güncelledi. Fitch, Garanti Faktoringin notlarını BBB- olarak onaylarken, görünümünü Pozitif İzlemeye aldı. Fitch açıklamasında, ana hissedar Garanti Bankasındaki ortaklık yapısında BBVA payının artması ile derecelendirme notunda bankanın notundaki değerlendirmeye paralel olarak artış beklendiğine de dikkat çekildi.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörün üzerinde büyüdüklerini, aktif toplamda geçen seneyi 2,9 milyar TL ile lider durumda kapattıklarını belirterek, Sektörde 116 milyar TL toplam cironun içerisinde ise 8,6 milyar doları bizim ihracat faktoringi cirosu. İhracat faktoringinin 2,4 milyar dolarını biz yaptık. İhracat ciromuzun 812 milyon dolarını garantili işlemler oluşturuyor. Garantili ihracat faktoringi pazar payında 5 sene önce 6. sıradayken geçen seneyi ikinci sırada kapattık dedi.



DÜNYANIN ZİRVESİNDE

Garanti Factoring'e "en iyi ödülü"

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından 'Dünyanın en iyi faktoring şirketi' seçildi. Ödül, Factors Chain International'ın haziran ayında Singapur'da gerçekleştirilen yıllık toplantısında sunuldu.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, Garanti Factoring'in mevcut hizmet kalitesi, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi, ve ihracat yapılan ülke sayısı gibi kriterler doğrultusunda bu ödülü almaya hak kazandığını ifade etti. Hulki Kara, Garanti Factoring'in 'Yüzde 99.5-Mükemmel' derecesi ile bugüne kadar elde edilen en yüksek derece



ile ödüle değer bulunduğunu da kaydetti. Kara, kaliteli hizmet anlayışı ve yeni ürünlerle sektöre yön vermeyi sürdüreceklerini de sözlerine ekledi.

'En iyi faktoring şirketi' seçildi

GARANTİ Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından 'Dünyanın en iyi faktoring şirketi' seçildi. Ödül, Factors Chain International'in Haziran ayında Singapur'da gerçekleştirilen yıllık toplantısında sunuldu. Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, Garanti Factoring'in mevcut hizmet kalitesi, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi, ve ihracat yapılan ülke sayısı gibi kriterler doğrultusunda bu ödülü almaya hak kazandığını ifade etti. Garanti Factoring'in 'yüzde 99.5-mükemmel' derecesi ile bugüne kadar elde edilen en yüksek derece ile ödüle değer bulunduğunu da kaydeden Kara, kaliteli hizmet anlayışı ve yeni ürünlerle sektöre yön vermeyi sürdüreceklerini de sözlerine ekledi.

En iyi factoring ödülü Garanti'nin

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından 'Dünyanın en iyi faktoring şirketi' seçildi. Ödül, FCI'nın haziranda Singapur'da yapılan yıllık toplantısında sunuldu. Ödül için gerekli kriterlerin hizmet kalitesi, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi ve ihracat yapılan ülke sayısı olduğunu belirten Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, Garanti Factoring'in 'Yüzde 99.5-Mükemmel' derecesi ile bugüne kadar elde edilen en yüksek derece ile ödüle hak kazandığını söyledi. ● **Ekonomi Servisi**

Garanti Factoring dünyanın en iyisi oldu



Garanti Factoring'e 'Dünyanın en iyi faktoring şirketi' ödülü verildi

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından 'Dünyanın en iyi faktoring şirketi' seçildi. Ödül, Factors Chain International'ın Haziran ayında Singapur'da gerçekleştirilen yıllık toplantısında sunuldu.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, Garanti Factoring'in mevcut hizmet kalitesi, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi, ve ihracat yapılan ülke sayısı gibi kriterler doğrultusunda bu ödülü almaya hak kazandığını ifade etti. Hulki Kara, Garanti Factoring'in 'Yüzde 99.5-Mükemmel' derecesi ile bugüne kadar elde edilen en yüksek derece ile ödüle değer bulunduğunu da kaydetti. Kara, kaliteli hizmet anlayışı ve yeni ürünlerle sektöre yön vermeyi sürdüreceklerini de sözlerine ekledi.

GARANTİ FACTORING

Yüzde 99.5 derece alıp dünyanın en iyisi seçildi

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından 'dünyanın en iyi faktoring şirketi' seçildi. Ödül, Factors Chain International'in haziran ayında Singapur'da gerçekleştirilen yıllık toplantısında sunuldu. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, Garanti Factoring'in mevcut hizmet kalitesi, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi ve ihracat yapılan ülke sayısı gibi kriterler doğrultusunda bu ödülü almaya hak kazandığını ifade etti. Kara, Garanti Factoring'in 'Yüzde 99.5-Mükemmel' derecesi ile ödülü aldığına dikkat çekti.



**Hulki
Kara**

Garanti Factoring 'en iyi' seçildi



Hulki Kara

GARANTİ
Factoring,
Factors Chain
International
(FCI) tarafından
“Dünyanın en iyi
factoring şirke-
ti” seçildi. Ödül,
Factors Chain
International’ın
haziran ayında
Singapur’da ger-
çekleştirilen yıl-
lık toplantısında
sunuldu.

Garanti
Factoring Genel Müdürü Hulki
Kara, şirketin mevcut hizmet kalite-
si, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi,
ve ihracat yapılan ülke sayısı gibi
kriterler doğrultusunda bu ödülü
almaya hak kazandığını ifade etti.
Kara, Garanti Factoring’in “Yüzde
99.5-mükemmel” derecesi ile bugüne
kadar elde edilen en yüksek oranla
ödüle değer görüldüğünü de kaydetti.

Capital



GARANTİ FACTORING'E BÜYÜK ÖDÜL

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın en iyi faktoring şirketi" seçildi. Ödül, Factors Chain International'ın haziran ayında Singapur'da gerçekleştirilen yıllık toplantısında sunuldu. Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, Garanti Factoring'in mevcut hizmet kalitesi, muhabir ilişkileri, ihracat hacmi ve ihracat yapılan ülke sayısı gibi kriterler doğrultusunda bu ödülü almaya hak kazandığını ifade etti. Kara, kaliteli hizmet anlayışı ve yeni ürünlerle sektöre yön vermeyi sürdüreceklerini de sözlerine ekledi.

*****GARFA***GARANTİ FAKTORİNG A.Ş.(Kredi Derecelendirmesi)**

GARFAGARANTİ FAKTORİNG A.Ş.(Kredi Derecelendirmesi)

Ortaklığın Adresi : Maslak Mah. Eski Büyükdere Cad. No:23 Sarıyer İSTANBUL

Telefon ve Faks Numarası : Telefon : (212) 365 31 50, Faks : (212) 365 31 51

E-posta adresi : GFYatirimcilliskileri@garantifactoring.com

Ortaklığın Yatırımcı/Pay Sahipleri İle İlişkiler Biriminin Telefon ve Faks Numarası : Telefon : (212) 365 31 50, (212) 365 52 18 Faks : (212) 365 31 51

Yapılan Açıklama Güncelleme mi? : Evet

Yapılan Açıklama Düzeltme mi? : Hayır

Yapılan Açıklama Ertelemiş Bir Açıklama mı? : Hayır

Konuya İlişkin Daha Önce Yapılan Özel Durum Açıklamasının Tarihi : 18.06.2015 14:22:45

Özet Bilgi : Fitch Derecelendirme Notları hk.

AÇIKLAMA:

Fitch Ratings tarafından 31 Temmuz 2015 tarihinde açıklanan Garanti Faktoring A.Ş. derecelendirme notları aşağıdaki gibidir.

Fitch Ratings Garanti Faktoring A.Ş 'nin

Uzun Vadeli İhraççı Temerrüt Notlarını (Issuer Default Ratings) "BBB-" seviyesinden "BBB" seviyesine,

Kısa Vadeli İhraççı Temerrüt Notlarını "F3" seviyesinden "F2" seviyesine,

Ulusal Notunu "AA+(tur)" seviyesinden "AAA(tur)" seviyesine yükseltti.

Destek Notunu "2" seviyesinde tutan Fitch, tüm notlar üzerindeki pozitif izlemeyi kaldırdı.

Fitch, derecelendirme notlarındaki değişikliğin, Kasım 2014'te açıklanan ve 27 Temmuz 2015'te tamamlanan, Banco Bilbao Vizcaya Argentaria'nın (BBVA A-/Durağan) kendi hisselerine ek olarak Doğu Holding'ten %14,89 oranında hisse satın alması sonucunda Garanti yönetiminde meydana gelen değişime istinaden olduğunu açıkladı. Bu işlem sonucunda BBVA'nın %39,9 paya sahip olmasına rağmen, yönetim kontrolünü kazandığını belirten Fitch, sonuç olarak Garanti'nin BBVA'nın mali tablolarında tam konsolidasyon yöntemi ile konsolide edileceğini söyledi.

Derecelendirme notları ile ilgili yapılan tüm değişikliklerin listesi aşağıdaki gibidir:

* Uzun Vadeli Yabancı Para ve Uzun Vadeli Yerel Para İhraççı Temerrüt Notları "BBB-" seviyesinden "BBB" seviyesine yükseltildi pozitif izlemeden çıkarıldı Görünüm Durağan

* Kısa Vadeli Yabancı Para ve Kısa Vadeli Yerel Para İhraççı Temerrüt Notları "F3" seviyesinden "F2" seviyesine yükseltildi pozitif izlemeden çıkarıldı Görünüm Durağan

* Ulusal Uzun Vadeli Notu "AA+(tur)" seviyesinden "AAA(tur)" seviyesine yükseltildi pozitif izlemeden çıkarıldı Görünüm Durağan

Bilgilerinize sunarız.

Saygılarımızla,

Yukarıdaki açıklamalarımızın, Sermaye Piyasası Kurulu'nun yürürlükteki Özel Durumlar Tebliğinde yer alan esaslara uygun olduğunu, bu konuda/konularda tarafımıza ulaşan bilgileri tam olarak yansıttığını, bilgilerin defter, kayıt ve belgelerimize uygun olduğunu, konuyla ilgili bilgileri tam ve doğru olarak elde etmek için gerekli tüm çabaları gösterdiğimizi ve yapılan bu açıklamalardan sorumlu olduğumuzu beyan ederiz.

<http://kap.gov.tr/yay/Bildirim/Bildirim.aspx?id=456222>

BIST

03 Ağustos 2015 11:08

Garanti Factoring'e not



Fitch, Garanti Factoring'in notunu yükseltti

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Factoring A.Ş.'nin kredi derecelendirme notlarını yükseltti.

Fitch, Garanti Factoring'in Uzun Vadeli Temerrüt Notlarını "BBB-" seviyesinden "BBB" seviyesine, Kısa Vadeli İhracçı Temerrüt Notlarını "F3" seviyesinden "F2" seviyesine, Ulusal Notunu "AA+(tur)" seviyesinden "AAA(tur)" seviyesine yükseltti. Destek Notunu "2" seviyesinde tutan Fitch, tüm notlar üzerindeki pozitif izlemeyi de kaldırdı.

Fitch, derecelendirme notlarındaki değişikliğin, Kasım 2014'te açıklanan ve 27 Temmuz 2015'te tamamlanan, BBVA'nın kendi hisselerine ek olarak Doğu Holding'ten % 14.89 oranında hisse satın alması sonucunda Garanti yönetiminde meydana gelen değişime istinaden olduğunu açıkladı. Bu işlem sonucunda BBVA'nın %39.9 paya sahip olmasına rağmen, yönetim kontrolünü kazandığını belirten Fitch, sonuç olarak Garanti'nin BBVA'nın mali tablolarında tam konsolidasyon yöntemi ile konsolide edileceğini söyledi.



Fitch, Garanti Faktoring'in notunu artırdı

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring'in kredi derecelendirme notlarını yükseltti. Fitch, şirketin uzun vadeli temerrüt notlarını "BBB-"den "BBB"ye, kısa vadeli ihraççı temerrüt notlarını "F3" seviyesinden "F2" seviyesine yükseltti.



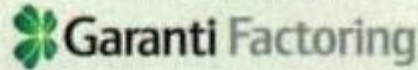
GARANTİ FACTORING'E YÜKSEK NOT

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring A.Ş.'nin kredi derecelendirme notlarını yükseltti. Garanti Factoring'in Uzun Vadeli Temerrüt Notlarını "BBB-" seviyesinden "BBB" seviyesine, Kısa Vadeli İhracçı Temerrüt Notlarını "F3" seviyesinden "F2" seviyesine, Ulusal Notunu "AA+(tur)" seviyesinden "AAA(tur)" seviyesine yükseltti. Destek Notunu "2" seviyesinde tutan Fitch, tüm notlar üzerindeki pozitif izlemeyi de kaldırdı.

PARA

Fitch, notunu yükseltti

Uluslararası kredi derecelendirme kuruluşu Fitch, Garanti Faktoring A.Ş.'nin kredi derecelendirme notlarını yükseltti. Fitch, Garanti Factoring'ın Uzun Vadeli Temerrüt Notlarını "BBB-" seviyesinden "BBB" seviyesine, Kısa Vadeli İhracçı Temerrüt Notlarını "F3" seviyesinden "F2" seviyesine, Ulusal Notunu "AA+(tur)" seviyesinden "AAA(tur)" seviyesine yükseltti. Destek Notunu "2" seviyesinde tutan Fitch, tüm notlar üzerindeki pozitif izlemeyi de kaldırdı. Fitch, derecelendirme notlarındaki değişikliğin, BBVA'nın kendi hisselerine ek olarak Doğu Holding'ten yüzde 14.89 oranında hisse satın alması sonucunda Garanti yönetiminde meydana gelen değişime istinaden olduğunu açıkladı.



Garanti Factoring'e ABD'den ödöl

- Garanti Factoring, kurumsal faaliyet raporlarının Oscar'ı olarak kabul edilen "Arc Ödülleri Yarışması"nda "Baskı & Tasarım" dalında dünya üçüncülüğü kazandı.
- Amerika merkezli bağımsız Mercomm kuruluşu tarafından 29.su düzenlenen ARC Awards'ta 3000'i aşkın faaliyet raporu yarıştı ve güçlü rakiplerini geride bıraktı.



Garanti Faktoring'e ABD'den ödül



05.10.2015 - 15:20

www.finansgundem.com

Garanti Faktoring'in faaliyet raporu Amerika'dan büyük ödülle döndü

[Tweetle](#) [G+1](#) [Paylaş](#) [+ Sonra Oku](#) [E-posta](#) [Yazdır](#)

Elde ettiği başarılarla sektörde özel bir yere sahip olan ve Factors Chain International (FCI) tarafından 'Dünyanın en iyi ihracat faktoring şirketi' seçilen Garanti Faktoring, dünya çapında farklı bir başarı daha kazandı.

Garanti Faktoring, kurumsal faaliyet raporlarının Oscar'ı olarak kabul edilen "Arc Ödülleri Yarışması"nda "Baskı & Tasarım" dalında dünya üçüncülüğü kazandı.

Amerika merkezli bağımsız Mercomm kuruluşu tarafından 29.su düzenlenen ARC Awards'ta 3000'i aşkın faaliyet raporu yarıştı ve güçlü rakiplerini geride bıraktı.

Kategorisinde Bronze Ödül'e layık görülen Garanti Faktoring faaliyet raporu, tasarımı ve konseptinin yanında baskı tekniğiyle ilk görüşte farkını hissettiriyor.