



Garanti Factoring



Basında Garanti Factoring / 2016

<p>04 Şubat 2016 Hürriyet</p> 	<p>17 Şubat 2016 Sabah</p> 	<p>17 Şubat 2016 Posta</p> 	<p>24 Şubat 2016 Sözcü</p> 
<p>16 Mart 2016 Finans Gündem</p> 	<p>16 Mart 2016 The Lira</p> 	<p>17 Mart 2016 Akşam</p> 	<p>17 Mart 2016 Dünya</p> 
<p>17 Mart 2016 Haber Türk</p> 	<p>17 Mart 2016 Hürriyet</p> 	<p>17 Mart 2016 Milliyet</p> 	<p>17 Mart 2016 Posta</p> 



<p>17 Mart 2016 Yeni Yüzyıl</p> 	<p>17 Mart 2016 Hadber</p> 	<p>17 Mart 2016 Palo</p> 	<p>18 Mart 2016 Kocaeli</p> 
<p>28 Mart 2016 Dünya</p> 	<p>01 Nisan 2016 Capital</p> 	<p>07 Nisan 2016 A Gazete</p> 	<p>07 Nisan 2016 Başkent</p> 
<p>07 Nisan 2016 Bursa Hakimiyet</p> 	<p>07 Nisan 2016 Bursa Hayat</p> 	<p>07 Nisan 2016 Bursa Kent</p> 	<p>07 Nisan 2016 Yeni Dönem</p> 



<p>7 Nisan 2016 Gazete Bursa</p> 	<p>7 Nisan 2016 Yenigün</p> 	<p>8 Nisan 2016 Milliyet</p> 	<p>8 Nisan 2016 Hürriyet</p> 
<p>8 Nisan 2016 Tünaydın</p> 	<p>15 Nisan 2016 Hürriyet</p> 	<p>19 Mayıs 2016 Milliyet</p> 	<p>19 Mayıs 2016 Son Dakika Haberleri</p> 
<p>19 Mayıs 2016</p> 	<p>17 Haziran 2016 Ata Portföy</p> 	<p>17 Haziran 2016 Hürriyet</p> 	<p>17 Haziran 2016 Finans Gündem</p> 
<p>17 Haziran 2016 Ata Yatırım</p> 	<p>17 Haziran 2016 Haber Tarayıcı</p> 	<p>05 Ağustos 2016 Hürriyet</p> 	<p>05 Ağustos 2016 Posta</p> 
<p>04 Ağustos 2016 Finans Gündem</p> 			



09 .11.2016

Finans Gündem



10.11.2016

Sigorta Gündem

Sigorta Gündem

10.11.2016

Finans Gündem



10.11.2016

Hürriyet

Hürriyet

10.11.2016

NewsGO.net



10.11.2016

Haber Türk

**HABER
TÜRK**
HABER İÇİN HABERTURK

17.11.2016

Sabah

SABAH

21.11.2016

Posta

POSTA
HAYATA GİRİŞ SAYFANIZ

29.11.2016

Posta

POSTA
HAYATA GİRİŞ SAYFANIZ

11.12.2016

Ekonomist

21.12.2016

Milliyet

4 Şubat 2016 • Hürriyet



Yeni finansman imkânı

GARANTİ FAKTORİNG GENEL MÜDÜRÜ HÜLYA KARA, ihracatçı firmalara ihtiyaç duydukları finansmanın sağlanması açısından kaynak çeşitliliği yarattığını belirterek, şunları söyledi: "Eximbank sigorta poliçelerinin faktoring şirketlerine de teminat olarak verilmesi amaçlanıyor. İhracatçılar için bankalara alternatif olarak faktoring şirketlerinden de finansman

bulmalarını sağlayacak. Ayrıca faktoringin sunduğu tahsilat ve gayri-kabulürcü işlem avantajlarından yararlanmaları da mümkün olacak. Faktoring şirketleri de Eximbank tarafından sigortalanması için istisaden işlem yapacağı için güçlü teminat yapısına sahip olacak. Bu şekilde hem Eximbank'ın sigorta uygulaması gelecekte her ne kadar ihracat artacak büyüme faktörüne yansıtılacak."

Garanti Factoring, “Dünyanın En İyi İhracat Faktoringi” Şirketi



Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, Garanti Factoring'in 4 Eylül 1990 tarihinde kurulmuş, sektörün en eski şirketlerinden biri olduğunu söyledi. Şirketin 1993 yılında hisselerini halka arz ederek Borsa İstanbul'a liste olduğunu kaydeden Kara, "98,98 TL'lik öngörülen pay oranı ile hisseleri Borsa İstanbul'da işlem gören Garanti Factoring, yurtiçi faktoring ve yabancı faktoring işlemlerini Garanti Bankası ve BİNA ailesini ile geniş bir ağ üzerinden müşteri ihtiyaçlarına odaklı bir şekilde yürütmektedir" dedi.

Garanti Factoring'in, ticaretin finansmanı ve alacak bazı finansman konusunuyla, gerek yurt içi, gerekse yurt dışı ticaretin geliştirilip finansman, garanti ve tahsilat ürünlerini bir arada sağladığını belirten Kara, şirketini şöyle sürdürdü:

"Büyük KOBİ'ler, ithalatçı/ihracatçı kimliğiyle öne çıkan şirketler, yaygın ticaret ve bu işi ağına sahip kuruluşlar olmak üzere geniş bir müşteri tabanına hizmet vermektedir. Türkiye'de hızla gelişen ihracat ve ithalatın finansmanı ile ilgili standart bankacılık ürünlerinin yanı sıra alacak bazı finansman yöntemleri ve dayanak ihtiyacı arttıkça, Garanti Factoring, gerek yurt içi, gerekse uluslararası işlemlere yönelik çözümlerini müşteri ile müşterilerine kaliteli ve hızlı çözümler sunmaktadır."

Türkiye'de faktoring sektörünün büyüdüğüne bakıldığında, 2015 yılı 9 ay itibarıyla gerçekleştirilen verilerde göre 26,3 milyar TL aktif büyüdüğüne ulaşıldığını görüldüğü ifade eden Hülki Kara, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Toplam işlem hacmi de yaklaşık 85 milyar TL olarak gerçekleşti. Şirketimizin üçüncü çeyrek raporlarına bakıldığında ise işlem hacminin 12,5 milyar TL'nin, aktif büyüdüğüne de 2,9 milyar TL'nin üzerinde gerçekleştiğini görüyoruz. Bu rakamlarla sektörün en büyük bilançosuna



**GARANTI FACTORİNG
GENEL MÜDÜRÜ HÜLKİ KARA**

sahibi. "Dünyanın En İyi İhracat Faktoringi" şirketi seçildi."

Garanti Factoring'in, uzun yıllardır sürdürdüğü ithalat faktoringi pazarındaki liderliğine geçen yılın 9. Ayı itibarıyla 2 milyar USD'yi aşan hacmiyle ihracat faktoringindeki pazar liderliğini de elde ettiği açıklanan Kara, "Yırcı 70'den fazla ülkeden 200'den üzerinde üyesi bulunan uluslararası faktoring birliği FCI üyesi tarafından da "Dünyanın En İyi İhracat Faktoringi" şirketi seçildi" dedi. Kara, sözlerine şöyle devam etti:

"Garantili" ihracat faktoringi de değişmiş işlemlerinin içeriği kısaca şu şekilde: Yurt dışındaki alıcı için ihracatçı şirket Türkiye'deki bir faktoring şirketi aracılığıyla garanti hizmeti talep ettiğinde, Türkiye'deki faktoring şirketi yurtdışındaki muhabir ağı aracılığıyla alıcı hakkında bir limit talebinde bulunur. Muhabir faktoring şirketi, alıcının değerlendirilmesini yaptıktan ve limit testi ettikten sonra, bu limit kapsamında yapılacak ihracat için garanti sağlanmış olmaktadır. Alınan garanti sayesinde, alıcının vadesinde alıcı tarafından ödememesi durumunda, ihracatçı alacağını zamanında tahsil edebilmekte ve yurt dışındaki alıcının risikolarını üst-

lenmekten korunmuş olmaktadır. İhracatçı, dilettiği takdirde alacağını vadesini beklemeden uygun maliyetli olarak finansman imkanından da yararlanabilir."


Türkiye'nin ihracatının desteğine yalınan mal muhabiri gerçekleştirdiği düşünüldüğünde, yaklaşık 9 milyar USD işlem hacmiyle ihracat faktoringi için tam anlamıyla potansiyel bir ülke konumunda olduğuna da işaret eden Hülki Kara, "Garanti Factoring olarak ihracat faktoringi işlemleri çok önem verdiğimiz ve ülkemizdeki potansiyelin de yüksek olduğunu bildiğimiz bir alan. Yaklaşık 4 sene önce başladığımız proje ile satış yönetimimiz, şirket içi en iyi süreçlerimizle tamamen yeniden yapılandırdık. Ekibi güçlendirdik ve sistem altyapısını yeniden tasarladık. Bunun yanında ihracatçılarımıza en uygun maliyetli kaynağı bulabilmek için fon kaynaklarımızı çeşitlendirdik. Müşterilerimize, Ectbank kaynağı da dahil olmak üzere, finansman, garanti ve tahsilat hizmeti sağlıyoruz" dedi. Hülki Kara şirketini şöyle sürdürdü:





"İhracat faktoringinde garantili işlemleri kapsama alanını genişletmek amacıyla 2014 yılının son günlerinde muhabirlerimizden Wells Fargo Trade Capital ile bir anlaşma yaptık. Bu anlaşma ile ülkemiz ihracatında önemli bir payı olan ve bu zamana kadar uluslararası faktoring birlikleri aracılığıyla garanti hizmetinin kusurlu verilemediği veya hiç verilemediği, işlerinde Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan, 200'den fazla üsseye yapılan satışlar garantili kapsamına alınmış olacak. Talep ve işlem hacimleri bizim öngördüğümüzden de daha hızlı bir şekilde artıyor. Garantili işlemleri hem hacmi hem de kapsamı alan olarak arttırabilmesi için özenle çalıştığımız dönemde de hem şirket içinde yeni ürünler üzerinde hem de dışarıya iş ortaklıklarını ile ilgili olarak çalışmamız artarak devam edecek."



SINIRLAR AŞTIK

Garanti Factoring, Uluslararası Faktoring
Birliği Factors Chain International tarafından
"Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.

 **Garanti Factoring**

www.garantifactoring.com 444 12 13
09309 222 12 13     /GFactoring

17 Şubat 2016 • Posta

POSTA

OLGUNLAŞMA YILI

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2016'nın önceki yıllara göre sektörün daha da olgunlaşacağı bir yıl olacağını belirterek, "Sektörde kalan şirketler, rekabet avantajlarını kullanarak işlem hacmini ve kânnı artırmaya odaklanacak" dedi

SATICI MÜŞTERİYE ÖZEL

2014'ün son günlerine denk gelen, Well Fargo Trade Capital ile yaptıkları işbirliğinin, 2015'te işlemlerini hızlandıran Hulki Kara, "Müşterilerimize, 200'ün üzerinde ülkeye yaptığımız ihracat işlemleri için garanti, finansman ve tahsilat hizmeti sunmaya başladık. Bunun yanında, yurtiçinde düzenli mal alımı ve bayilik ilişkisi içinde bulunan satıcı müşterilerimiz için aynı bir garantili faktoring ürününü de tamamlayarak hizmete sunduk. Bu ürünle birlikte satıcı müşterilerimiz, kânnilerine hitaben mal alımı için düzenlenmiş teminat mektuplarından doğan alacak haklarının teminini karşılığında, yaptıkları vadeli satışlar için gayrikabili rücu faktoring hizmetinden yararlanabiliyor" dedi.

UYUM TAMAM

"2016, önceki yıllara göre sektörün daha da olgunlaşacağı bir yıl olacak" diyen Hulki Kara şöyle devam etti: "Sektörü düzenleyen yasadaki uyum süreci tamamlanmış. Sektörde kalırlarak, kendine bu şartlarla oyun alanı bulmak isteyen şirketler rekabet avantajlarını kullanarak işlem hacmini ve kânnı artırmaya odaklanacak. Bu aşamada da olan sonunlu krediler ve borçlanma maliyetlerindeki hareketlemeler kânnilik önünde ciddi engel oluşturarak. Özellikle risk yönetimi konusu şirket yöneticilerinin gündeminde önemli maddesi olacak. Doğru müşteri portföyüne odaklanarak, formülüne yapılarını geliştiren şirketler başarılı olacak. Orta vadede ise, iş süreçlerini verimli şekilde oluşturmuş şirketler niş alanlarda dahi olsa uzmanlaşarak etkin bir yapıyla kendilerine yer bulacaklar."



Hulki Kara

1993'ten beri Borsa'da

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, şirketin faaliyetlerine 1990'da başlayıp 1993'ten bu yana da Borsa İstanbul Ulusal Pazarı'nda yüzde 94,82718 hisse açık olduğunu ve işlem görüştüğünü söyledi. 14 ildeki 21 şube ile müşterilerin yurtiçi satışlarından ve ihracat işlemlerinden doğan vadeli alacakları için faktoring hizmetleri sunduklarını dile getiren Kara, "Bunun yanında ihracat faktoringi ve tedirüçü finansmanı işlemleri için de çözümlerimiz mevcut. Sektör ve hacimlerinden bahsmez olarak her büyüklükteki şirkete finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerimizi aynı ayrı veya entegre olarak sunuyoruz. Bu anlamda uluslararası uygulamalarla kıyasladığımızda en iyi uygulama örneklerine paralel olarak müşterilerimize tam servis faktoring hizmeti veriyoruz" dedi.

Sektörün en büyük bilançosu

Hulki Kara, "Sektörün Eylül 2015'teki verilerine baktığımızda 26,3 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaştığını görüyoruz. Toplam işlem hacmi de 66 milyar TL olarak gerçekleşti.

Bu rakamlarla sektörün en büyük bilançosuna sahibiz. İşlem hacimlerine baktığımızda, bizim için en önemli gelişme, yıllardan beri ihracat faktoringi pazar payımızdaki liderliğimize 2 milyar dolar üzerindeki hacimlerle ihracat faktoringindeki liderliğini de eklemiş olmamız. Bu büyüklüklerin yanı sıra, 2015'te PCI (Factors Chain International) tarafından "Dünyanın En İyi Faktoring Şirketi" seçilerek bu başarılarımızın peçinlenmiş olduk" diye konuştu.

TÜM LOKASYONLARDAYIZ


Hulki Kara, küçük ve orta boy işletmelere (KOBİ) optimum şekilde ulaşabilmek için büyük şehirlere dışında, üretim ve hizmet sektöründeki kapasiteleriyle fark yaratan lokasyonlarda da bulunmaya gayret ettiklerini söyledi. Kara, "Tasarım ve yatırımına 2015'te başladığımız, müşterilerimize daha uygun hizmet verebilmek ve ulaşılabilir olmak için tasarladığımız yeni nesil şubeleri yaygınlaştırmayı hedefliyoruz. Özellikle garanti işlemlerinin artırılması için hem şirket içinde yeni ürünler üzerinde çalışıyoruz hem de dışı ortaklıklarını değerlendiriyor, mevcutları da güçlendirmek için çaba gösteriyoruz" dedi.






SINIRLARI AŞTIK

Garanti Faktoring, Uluslararası Faktoring
Birliği Factors Chain International tarafından
"Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.

 **Garanti Faktoring**

www.garantifactoring.com 444 12 13
0850 222 12 13  /GFactoring

24 Şubat 2016 • Sözcü





2.9 milyarlık aktifle sektörünün lideri

TÜRKİYE'de 1990'da faaliyete başlayan faktoring sektörünün öncülerinden olan Garanti Factoring, geliştirdiği yenilikçi ürünler ve güçlü iştirakleri sayesinde müşterilerinin tüm ihtiyaçlarına çözüm buluyor. Hem yurtiçi hem de yurtdışı faktoring işlemleri için 21 adet şube ile Türkiye'nin 14 ilinde hizmet veren Garanti Factoring'ın Genel Müdürü Hülki Kara, 2015 yılını hedeflere paralel bir performansla kapattıklarını söyledi. Kara, şirketin 2.9 milyar TL aktif büyüklüğü ile sektörde lider olduğunu belirterek, "Pazar payımız yüzde 11.1 olarak gerçekleşti. İhracat işlemlerinde yüzde 39, ithalat işlemlerinde yüzde 67 pazar payımızla da yine sektör lideriyiz" dedi.

200 ÜLKEYE HİZMET VERİYOR

Geçtiğimiz yıl yaklaşık 8 bin 200 müşteri ile işlem yaptıklarını aktaran Kara, şirketin ihracat işlemlerindeki hizmet kalitesi ve işlem hacmi ile 2015 yılında dünyanın en iyi ihracat faktoringi şirketi seçildiğini söyledi. ABD'nin köklü bankalarından biri olan Wells Fargo ile yapılan anlaşma neticesinde 200'ün üzerinde ülkeye hizmet verebildiklerini kaydeden Kara, 2016 yılında da ihracat faktoringine yatırım yapmaya devam edeceğini belirtti.

Şirketin öne çıkan ürünleri hakkında bilgi veren Kara şöyle konuştu: "Alacağın Garanti ürünü ile yurtiçi satışlarda, Mühür Garanti Faktoring ile de ihracat işlemlerinde müşterilerin alacaklarını vadesinde tahsil edilmemesi riskine karşı garanti hizmeti, vadesinden önce nakit ihtiyacı olanlara ise finansman veriyoruz. Dileşen müşterilere ticari tahsilat yönetimi

hizmeti ile de tüm tahsilat operasyonunu devralarak operasyonel giderlerini en etkili şekilde yönetmelerine katkıda bulunuyoruz."

Türkiye'de faktoring sektörünün tercih edilme nedenlerini sıralayan Kara, şirketlerin müşterilerine finansman, garanti ve tahsilat hizmetini bir anda veya ayrı ayrı olarak sunduğuna dikkat çekti.



Bankacılığa göre daha hızlı sonuç

HÜLKI Kara, faktoring yapmak isteyen müşterilerin bankacılık ürünlerine göre çok hızlı sonuç almalarına dikkat çekti. Kara, "Özellikle KOBİ ölçeğindeki firmaların en önemli aktiflerinin alacakları olduğu göz önünde bulundurulduğunda faktoring sektörü, hem vadeden önce finansman imkanı hem de garanti ve tahsilat işlemlerinde sağladığı avantajlar sayesinde öncelikte tercih edilir bir konuma geliyor" dedi.


24 Şubat 2016 • Sözcü





TC SÖZCÜ



SINIRLARI AŞTIK

Garanti Factoring, Uluslararası Faktoring
Birliği Factors Chain International tarafından
"Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.

 **Garanti Factoring**

www.garantifactoring.com 444 12 13
(0850) 222 12 13     /GFactoring

16 Mart 2016 • Finans Gündem

Finans Gündem

Garanti Factoring, yeni nesil şubelerle büyüyecek



16 Mart 2016 • Finans Gündem

Finans Gündem

Garanti Factoring, KOBİ'lere daha kolay ulaşabilmek için yeni nesil şubelerle büyüyecek

Garanti Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şubelerden ilkinin Antalya'da hizmete açtığını duyurdu. Garanti Factoring, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tasarımına ve yatırımına 2015 yılı içinde başladıkları yeni nesil şubelerden ilkinin geçtiğimiz günlerde Antalya'da açtıklarını kaydederken, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını söyledi. Hulki Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyümeyi hedeflediklerini belirtti.

Yeni nesil şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Hulki Kara, 'Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlikini karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacaklar' dedi.

İthalat ve ihracat faktöringinde lider konumdayız

Garanti Factoring'ın, 2015 yıl sonu verilerine göre 2,98 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaştığını söyleyen Hulki Kara, 'Bu rakamla sektörün en büyük bilançosuna sahibiz. İşlem hacimlerine baktığımızda, bizim için en önemli gelişme, yıllardan beri sürdürdüğümüz ve 2015 sonunda da %67 olarak gerçekleşen ithalat faktöring pazar payındaki liderliğimize, % 39 Pazar payı ile ihracat faktöringindeki pazar liderliğini de eklemiş olmamız. Müşteri sayısına baktığımızda 5binin üzerindeki müşteri sayısı ile banka iştiraki olan faktoring şirketleri arasındaki en geniş portföye sahip olduğumuzu görüyoruz.' dedi.

2016 yılının önceki senelere göre sektörün daha olgunlaşacağı bir yıl olacağını kaydeden Hulki Kara, sözlerini şöyle sürdürdü:

'Sektörü düzenleyen yasadaki uyum süreci tamamlandı. Sektörde kalarak, kendine bu şartlarla oyun alanı bulmak isteyen şirketler rekabet avantajlarını kullanarak işlem hacmini ve karını artırmaya odaklanacak. Doğru müşteri portföyüne odaklanmış, fonlama yapılarını çeşitlendirmiş olan şirketlerin başarılı olabileceği bir yıl olacak.'

16 Mart 2016 • The Lira



Garanti Factoring, yeni nesil şubelerle büyüyecek



Garanti Factoring, KOBİ'lere daha kolay ulaşabilmek için yeni nesil şubelerle büyüyecek.

Garanti Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şubelerden ilkinin Antalya'da hizmete açtığını. Garanti Factoring, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, tasarımına ve yatırımına 2015 yılı içinde başladıkları yeni nesil şubelerden ilkinin geçtiğimiz günlerde Antalya'da açıldığını kaydederken, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını söyledi. Hülki Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyümeyi hedeflediklerini belirtti.

Yeni nesil şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Hülki Kara, 'Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlik karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacaklar' dedi.

İthalat ve ihracat faktoringinde lider konumdayız

Garanti Factoring'ın, 2015 yıl sonu verilerine göre 2,98 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaştığını söyleyen Hülki Kara, 'Bu rakamla sektörün en büyük bilançosuna sahibiz. İşlem hacimlerine baktığımızda, bizim için en önemli gelişme, yıllardan beri sürdürdüğümüz ve 2015 sonunda da %67 olarak gerçekleşen ithalat faktoringi pazar payındaki liderliğimize, %39 Pazar payı ile ihracat faktoringindeki pazar liderliğini de eklemiş olmamız. Müşteri sayısına baktığımızda 5binin üzerindeki müşteri sayısı ile banka iştiraki olan faktoring şirketleri arasındaki en geniş portföye sahip olduğumuzu görüyoruz.' dedi.

2016 yılının önceki senelere göre sektörün daha olgunlaşacağı bir yıl olacağını kaydeden Hülki Kara, sözlerini şöyle sürdürdü:

'Sektörü düzenleyen yasadaki uyum süreci tamamlandı. Sektörde kalarak, kendine bu şartlarla oyun alanı bulmak isteyen şirketler rekabet avantajlarını kullanarak işlem hacmini ve karını artırmaya odaklanacak. Doğru müşteri portföyüne odaklanmış, fonlama yapılarını çeşitlendirmiş olan şirketlerin başarılı olabileceği bir yıl olacak.'

17 Mart 2016 • Akşam

TÜRKİYE'NİN HABER SİTESİ

AKSAM

KOBİ yoğun illere 'yeni nesil' şubeler

GARANTİ Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şube'lerden ilkinin Antalya'da hizmete açıldığını duyurdu. Garanti Factoring, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyümeyi hedeflediklerini söyledi.





GARANTİ FACTORİNG YENİ NESİL ŞUBELERLE BÜYÜYECEK

Garanti Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şube'lerden ilkinin Antalya'da hizmete açtı. Garanti Factoring, İstanbul'da başta olmak üzere KOBİlerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hüfki Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde

yüzde 20-25 civarında büyümeyi hedeflediklerini belirtti. Yeni nesil şubelerinde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Hüfki Kara, "Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlik karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacaklar" dedi. Garanti Factoring'ün, 2015 yıl sonu verilerine göre 2,98 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaştığını söyleyen Hüfki Kara, "Bu rakamla sektörün en büyük

bilançosuna sahibiz. İşlem hacimlerine baktığımızda, bizim için en önemli gelişme, yıllardan beri sürdürdüğümüz ve 2015 sonu da yüzde 67 olarak gerçekleşen ihracat faktoringi pazar payındaki liderliğimize, yüzde 39 pazar payı ile ihracat faktoringindeki pazar liderliğini de eklemiş olmamız. Müşteri sayısına baktığımızda 5 binin üzerindeki müşteri sayısı ile banka dışındaki faktoring şirketleri arasındaki en geniş portföyü sahip olduğumuzu görüyoruz" diye konuştu.





Hulki
Kara

Garanti Factoring yeni şubelerle KOBİ'ye odaklandı

Garanti Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şube'lerden ilkinin Antalya'da hizmete açtığını açıkladı. Garanti Factoring, plan çerçevesinde İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, yeni şubelerle özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 büyümeyi hedeflediklerini belirtti. Kara, "Bizim için en önemli gelişme, 2015 sonunda % 67 olarak gerçekleşen ithalat faktoringi pazar payındaki liderliğimize, % 39 pazar payı ile ihracat faktoringini de eklemiş olmamız" dedi.

17 Mart 2016 • Hürriyet

Hürriyet

Garanti'den yeni nesil şube

KOBI'lere daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şube'lerden ilkinin Antalya'da açan Garanti Factoring, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını

belirtirken, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyüme hedeflediklerini söyledi. Yeni nesil şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Hulki Kara, 'Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlikli karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacaklar' dedi.

17 Mart 2016 • Milliyet

Garanti Factoring'de yeni nesil şube dönemi

EKONOMİ SERVİSİ

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tasarımına ve yatırımına 2015 yılı içinde başladıkları yeni nesil şubelerden ilkinin geçtiğimiz günlerde Antalya'da açıldığını kaydederken, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını söyledi. Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyüme hedeflediklerini belirtti.

Yeni nesil şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Kara, "Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlik karşı-

lığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacak" dedi.

Garanti Factoring'ın, 2015 yılı sonu verilerine göre 2.98 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaştığını söyleyen Kara, şöyle konuştu:



Hulki Kara

"Bu rakamla sektörün en büyük bilançosuna sahibiz. İşlem hacimlerine baktığımızda, yıllardan beri sürdürdüğümüz ve 2015 sonunda da yüzde 67 olarak gerçekleşen ithalat faktoring'i pazar payındaki liderliğimize, yüzde 39 pazar payı ile ihracat faktoring'indeki pazar liderliğini de eklemiş olmamız.

Müşteri sayısına baktığımızda 5 binin üzerindeki müşteri sayısı ile banka iştiraki olan faktoring şirketleri arasındaki en geniş portföye sahibiz."

POSTA

YENİ NESİL ŞUBELERLE BÜYÜYECEK

İlki Antalya'da hizmete açıldı

Garanti Factoring, KOBİ (küçük ve orta boy işletme) segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şubeler'den ilkinin Antalya'da hizmete açıldığını duyurdu. Garanti Factoring Genel Müdürü Hütki Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 büyümeyi hedeflediklerini belirtti. Hütki Kara, 5 binin üzerindeki müşteri sayısı ile en geniş portföye sahip olduklarını söyledi.



Uyum süreci tamamlandı

2016'nın önceki senelere göre sektörün daha olgunlaşacağı bir yıl olacağını kaydeden Garanti Factoring Genel Müdürü Hütki Kara, şöyle konuştu: "Sektörü düzenleyen yasadaki uyum süreci tamamlandı. Sektörde kalarak, kendine bu şartlarla oyun alanı bulmak isteyen şirketler rekabet avantajlarını kullanarak işlem hacmini ve kârlarını artırmaya odaklanacak. Doğru müşteri portföyüne odaklanarak, finansman yapılarını çeşitlendirmiş olan şirketlerin başarılı olabileceği bir yıl bekliyoruz."

17 Mart 2016 • Yeni Yüzyıl

POSTA

YENİ NESİL ŞUBELERLE BÜYÜYECEK

İlki Antalya'da hizmete açıldı

Garanti Factoring, KOBİ (küçük ve orta boy işletme) segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı yeni nesil şubelerden ilkinin Antalya'da hizmete açıldığını duyurdu. Garanti Factoring Genel Müdürü Hütki Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 büyümeyi hedeflediklerini belirtti. Hütki Kara, 5 binin üzerindeki müşteri sayısı ile en geniş portföye sahip olduklarını söyledi.



Uyum süreci tamamlandı

2016'nın önceki senelere göre sektörün daha olgunlaşacağı bir yıl olacağını kaydeden Garanti Factoring Genel Müdürü Hütki Kara, şöyle konuştu: "Sektörü düzenleyen yasadaki uyum süreci tamamlandı. Sektörde kalarak, kendine bu şartlarla oyun alanı bulmak isteyen şirketler rekabet avantajlarını kullanarak işlem hacmini ve kârını artırmaya odaklanacak. Doğru müşteri portföyüne odaklanarak, fonlama yapılarını çeşitlendirmiş olan şirketlerin başarılı olabileceği bir yıl bekliyoruz."

17 Mart 2016 • Yeni Yüzyıl

Garanti Factoring, KOBİ'lere yeni nesil şubelerle ulaşacak

GARANTİ Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şube'lerden ilkinin Antalya'da hizmete açıldığını duyurdu. Şirket, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Konuyla ilgili açıklama yapan Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tasarımı ve yatırımına 2015 yılı içinde başladıkları yeni nesil şubelerden ilkinin geçtiğimiz günlerde Antalya'da açıldığını kaydetti. Söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını söyleyen Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki

işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyümeyi hedeflediklerini belirtti.

2.98 milyar TL'ye ulaştı

Bu şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Kara, "Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlik karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacaklar" dedi. Garanti

Factoring'ın, 2015 yılsonu verilerine göre 2,98 milyar lira aktif büyüklüğüne ulaştığını söyleyen Kara, "ithalat faktoringindeki liderliğimize, yüzde 39 pazar payı ile ihracat faktoringindeki pazar liderliğini de ekledik" şeklinde devam etti.



Hulki
Kara



Garanti'den yeni nesil şube

KOBİ'lere daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı 'yeni nesil şube'lerden ilkinin Antalya'da açan Garanti Factoring, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını belirterek, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyüme hedeflediklerini söyledi. Yeni nesil şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Hulki Kara, 'Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlik karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacaklar' dedi.

Garanti Factoring'de yeni nesil şube dönemi

EKONOMİ SERVİSİ

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tasarımına ve yatırımına 2015 yılı içinde başladıkları yeni nesil şubelerden ilkinin geçtiğimiz günlerde Antalya'da açtıklarını kaydederken, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını söyledi. Kara, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyüme hedeflediklerini belirtti.

Yeni nesil şubelerde 'tam servis' faktoring hizmeti vereceklerine de dikkat çeken Kara, "Müşterilerimiz bu yeni konseptli şubelerimizde doğmuş, doğacak vadeli alacaklarının temlik karşılığında tahsilat, garanti ve finansman hizmeti alacak" dedi.

Garanti Factoring'in, 2015 yıl sonu verilerine göre 2.98 milyar TL aktif büyüklüğüne ulaştığını söyleyen Kara, şöyle konuştu:



Hulki Kara

"Bu rakamla sektörün en büyük bilançosuna sahibiz. İşlem hacimlerine baktığımızda, yıllardan beri sürdürdüğümüz ve 2015 sonunda da yüzde 67 olarak gerçekleşen ithalat faktoring'i pazar payındaki liderliğimize, yüzde 39 pazar payı ile ihracat faktoring'indeki pazar liderliğini de eklemiş olmamız.

Müşteri sayısına baktığımızda 5 binin üzerindeki müşteri sayısı ile banka iştiraki olan faktoring şirketleri arasındaki en geniş portföye sahibiz."

KOCAELİ

 Garanti Factoring

Garanti Factoring'de yeni nesil şube dönemi


Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tasarımına ve yatırımına 2015 yılı içinde başladıkları yeni nesil şubelerden ilkini geçtiğimiz günlerde Antalya'da açtıklarını dile getirdi. Kara, konu hakkında açıklamasında, söz konusu şubeleri uygulama sonuçlarına göre yaygınlaştıracaklarını dile getirerek, yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde yüzde 20-25 civarında büyüme hedeflediklerini belirtti.

28 Mart 2016 • Dünya







SINIRLARI AŞTIK

Garanti Factoring, Uluslararası Faktoring
Birliği Factors Chain International tarafından
"Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.

 **Garanti Factoring**

www.garantifactoring.com 444 12 13
(0308) 222 12 13

    /GarantiFactoring

28 Mart 2016 • Dünya



Konijerleri tabanına etvertik bir şekilde ulaştırmak için üretim ve hizmet sektörlerinde bulunan yıl içinde çalışmalarını sürdürdüğünü söyleyen Garanti Faktoring Genel Müdürü İzzet Kara, tasarrufla yeni nesil pubeklerinden itibaren 2016 yılının ilk çeyreğinde açacaklarını bildirdi. Müşterilerine daha uygun hizmet vermek ve ulaştırmak için tasarladıkları yeni nesil pubekleri, alacakları seneca ptece yaygınlaştırmayı öngörmüşlerini belirten Kara, "2015'ten, geçen yıla göre, beklentilerimiz bakımından daha iyimser bir tablo gözlemlediğimizi belirtiyorum. Bu yıl işlem hacmi ve faktoring alacaklarında belirtiler ortaktaralacağımız şekilde, yüzde 20 ile 25 arasında büyüme hedefliyoruz" dedi. Kara, sektör ve hacimlerinden bahsederken olarak her büyüklükte şirketlere finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini aynı anda da entegre olarak sunduklarını söz etti.



Garanti Faktoring yeni nesil şubelerini yılın ilk çeyreğinde açacak

Özellikle işletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açacak Kara, 14 ilde bulunan 23 şubeye bu yılın ilk çeyreğinde yatırım yapmayı hedefliyor ve bu yılın ilk çeyreğinde diğer yeni şubelerini açmayı planlıyor. Kara, aynı zamanda bu yılın ilk çeyreğinde, özellikle işletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açmayı planlıyor. Kara, aynı zamanda bu yılın ilk çeyreğinde, özellikle işletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açmayı planlıyor.

İşletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açacak Kara, 14 ilde bulunan 23 şubeye bu yılın ilk çeyreğinde yatırım yapmayı hedefliyor ve bu yılın ilk çeyreğinde diğer yeni şubelerini açmayı planlıyor.

İşletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açacak Kara, 14 ilde bulunan 23 şubeye bu yılın ilk çeyreğinde yatırım yapmayı hedefliyor ve bu yılın ilk çeyreğinde diğer yeni şubelerini açmayı planlıyor. Kara, aynı zamanda bu yılın ilk çeyreğinde, özellikle işletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açmayı planlıyor.

İşletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açacak Kara, 14 ilde bulunan 23 şubeye bu yılın ilk çeyreğinde yatırım yapmayı hedefliyor ve bu yılın ilk çeyreğinde diğer yeni şubelerini açmayı planlıyor. Kara, aynı zamanda bu yılın ilk çeyreğinde, özellikle işletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açmayı planlıyor.

İşletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açacak Kara, 14 ilde bulunan 23 şubeye bu yılın ilk çeyreğinde yatırım yapmayı hedefliyor ve bu yılın ilk çeyreğinde diğer yeni şubelerini açmayı planlıyor. Kara, aynı zamanda bu yılın ilk çeyreğinde, özellikle işletme türlerini ve yapılarını göz önünde tutarak yeni nesil şubelerini açmayı planlıyor.



Garanti Faktoring Genel Müdürü İzzet Kara

Capital



YENİ NESİL ŞUBELERLE BÜYÜYECEK

Garanti Factoring, KOBİ segmentindeki müşterileri için daha ulaşılabilir olmak amacıyla tasarladığı "yeni nesil şube"lerden ilkinin Antalya'da hizmete açtı. Garanti Factoring, İstanbul başta olmak üzere KOBİ'lerin yoğun olduğu illerde yeni

nesil şubelerle büyümeyi hedefliyor. Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tasarımına ve yatırımına 2015 yılında başladıkları yeni nesil şubeler kanalıyla özellikle KOBİ segmentindeki işlem hacminde, yüzde 20-25 civarında büyümeyi hedeflediklerini belirtti.



KOBİ'LER ÇALIŞIYOR AMA...

Krediye ulaşamıyor

KOBİ'lerin ihracat yapılanmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "KOBİ'ler sınırları faktoring ile aşsın" buluşmalarının ikincisi AR-GE ve inovasyonu devri Bursa'da yapıldı. Finansal Kurumlar Birliği'nin öncülüğünde ve Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, BDDK, Küçük ve Orta ölçekteki İşletmeler Geliştirme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Türk Eximbank'in desteği ile gerçekleştirilen buluşmada, Bursa'yı yerel işletmelerin dış pazara erişimleri ve ihracat kapasitelerini yükseltmelerine yönelik faktoring sektöründen en doğru şekilde faydalanmaları ile ilgili bilgi paylaşıldı.

EKONOMİNİN DİNAMOSU

Toplantıya evsahipliği yapan Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Üyesi İlker Duran Türkiye'deki işletmelerin yüzde 99'unu, toplam istihdamın yüzde 78'ini, ihracatın yüzde 56'sını KOBİ'lerin karşıladığını belirterek Türkiye ekonomisini dinamosu KOBİ'lerin en önemli sorunu ise kaynak yetersizliği ve krediye erişimdeki

güçlükleri olduğunu belirtti.

FARKINDALIK YARATMAK İSTİYORUZ

Bankacılık dış finansman sektörünü tek çatı altında toplayan Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Özyer de "FKB olarak KOBİ'lerin en önemli sorunları arasında yer alan öz kaynak yetersizliği ve krediye erişim konularında farkındalık yaratarak rekabet güçlerinin ve ihracat kapasitelerinin artırılması, büyüme ve dış pazarlara erişiminin sağlanmasına yönelik destek olmak amacıyla ciddi çalışmalar yapıyoruz" dedi.



Bursalı KOBİ'lere faktoring dopingi

KOBİ'lerin rekabet güçleri ve ihracat kapasitelerinin artırılması, dış pazarlara erişimlerinin sağlanması amacıyla Finansal Kurumlar Birliği (FKB) tarafından "KOBİ'ler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" başlığı altında düzenlenen Anadolu toplantılarının ikincisi Bursa'da gerçekleştirildi.

FKB Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Özger, toplantıda yaptığı konuşmada, birliğin bankacılık dışı finansman

sektörünü tek çatı altında topladığını söyledi. Özger, şunları kaydetti: "2023 ihracat vizyonunda, çok büyük bir rol üstlenen KOBİ'lerin gerek yerinde sağlanan üretim ve istihdam açısından gerekse ekonomik büyümenin bütün coğrafyaya yayılması açısından güçlenmesi, çok önemli. Bu noktada faktoring tarafından sağlanan krediler ve ek destekler KOBİ'lerin güvenli büyümelerinde önemli bir itici güç olacaktır."



Bursalı KOBİ'lere faktoring dopingi

KOBİ'lerin rekabet güçleri ve ihracat kapasitelerinin artırılması, dış pazarlara erişimlerinin sağlanması amacıyla Finansal Kurumlar Birliği (FKB) tarafından "KOBİ'ler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" başlığı altında düzenlenen Anadolu toplantılarının ikincisi Bursa'da gerçekleştirildi.

FKB Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Özger, toplantıda yaptığı konuşmada, birliğin bankacılık dışı finansman

sektörünü tek çatı altında topladığını söyledi. Özger, şunları kaydetti: "2023 ihracat vizyonunda, çok büyük bir rol üstlenen KOBİ'lerin gerek yerinde sağlanan üretim ve istihdam açısından gerekse ekonomik büyümenin bütün coğrafyaya yayılması açısından güçlenmesi, çok önemli. Bu noktada faktoring tarafından sağlanan krediler ve ek destekler KOBİ'lerin güvenli büyümelerinde önemli bir itici güç olacaktır."

BURSA
HAYAT

KOBİLERE FAKTORİNG DOPİNGİ

KOBİ'lerin ihracat yapılanmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "Kobiler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" buluşmalarının ikincisi AR-GE ve İnovasyon devri BURSA'da yapıldı.



Emel DEMİR

KOBİLER Sınırın Faktoring ile Aşıyor toplantısının konuşmacıları Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Ayar, Bursa Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Abdülkadir Karlık, Finansal Kurumlar Birliği Yürütme Kurulu Başkanı Osman Zeki Özer, Finansal Kurumlar Birliği Yürütme Kurulu Başkan Vekili Zafar Ataman, Eximbank Genel Müdür Yardımcısı Necati Yeniceoğlu, Finansal Kurumlar Birliği Faktoring Sektörü Temsil Kurulu Üyesi Halka Kaya, KOBİ'lerin ihracat kısmını masaya yatırdı. Organizasyonunda yeni finansman modellerinden sunduğu fikirler, planlara, hedefler, pazarlama ve ihracatta yapılan sorunlardan gelecek dönem ekonomik vizyonuna, ihracata finansal gücülerden, yeni ihracat fırsatlarına KOBİ ilhamıya dönüklerine kadar pek çok konuyu gündeme taşıdı.

750 BİN KOBİ İLE İŞİRLİĞİ

Bankacılık dışı finansman sektöründe tek çatı altında toplanan Finansal Kurumlar Birliği Yürütme Kurulu Başkanlığı'nun Zeki Özer 2015 yılında krediler 48 milyar TL'ye, faktoring 28 milyar TL'ye ve 12 finansman şirketi olmak üzere toplam 106 şirket faaliyette bulunuyor. 7200 çalışan, 100 milyar TL'ye yakın aktif büyüklüğü, 156 milyar TL'ye geçen



işlem hacmine sahip finansal kuruluşlar, faktoring ve finansman sektörlerinin finans sistemi içindeki payı; örneğin kaynak büyüklüğüne göre yüzde 4,8, GSMH içindeki payı yüzde 8,1 ve kullanılan krediye ki payı yüzde 5,4... FKB olarak KOBİ'lerin en önemli sorunları arasında yer alan bu konuların değerlendirilmesinde, bankacılık sektörünün ve diğer kurumların rolüne değinilen konuşmalar, büyüme ve dış pazarlara erişim sorunlarının yanı sıra destek olarak amacıyla ciddi çalışmalar yapılıyor. İkincisi Bursa'da gerçekleştirildiği bu etkinliklerle Anadolu'da ekonomik büyümenin öncüsü

bir dijital olan KOBİ'ler ile yeni yata geliyor" dedi.

9,3 MİLYAR TL FON

Toplantıda faktoring sektörünün 2015 yılında 120 milyar TL ciroya ulaştığını belirten FKB Yürütme Kurulu Başkan Vekili Zafar Ataman "bu fon 24 milyar TL'ye ihracat faktoringden geliyor, Anadolu'daki ihracatçıların hem işlem hacmi artıyor hem de ihracata etkin rol oynuyorlar. Bankacılık dışı finans sektörü olarak tamamlayıcı faktoring, alternatif finans modelleri ile reel sektöre ciddi boyutlarda geliyor... 66 şirket ile yaklaşık 95 bin müşteriye hizmet veren sektörde

miiz yaklaşık 200 bin alıcıya ulaşılmakta. Peki olarak Türkiye ihracatçılarına 8,3 milyar TL fon kullanıyoruz. Bunun çok büyük bölümü yurtdışında herhangi bir risk gelişiminde tamami garantisi de içeren garantili faktoring" dedi. Ataman "2006 yılından bu yana BDDK tarafından denetim altında bulunan faktoring sektörü KOBİ'lerin büyümesinde önemli bir rol üstleniyor. GSMH içinde yüzde 6 paya sahip olan faktoring cirosunun yüzde 10'a çıkmasını hedefliyoruz. Her yıl cirolarına yüzde 20 büyümeye potansiyeli olan faktoring sektörü içinde ki ihracatçı paylarının da artmasını istiyoruz" dedi.

Türk Eximbank Genel Müdür Yardımcısı Necati Yeniceoğlu "Eximbank olarak piyasa koşullarına göre ihracatçılara en uygun destekleri sunuyoruz. Bursa Türk Eximbank hizmetlerinden en fazla faydalanan illerden biri. Kredi ve sigorta rakamları birlikte değerlendirildiğinde, Bursa ihracatına yüzde 16'lık diğer bir ildeyle 1,4 milyar dolara yakın bir finansman desteği Türk Eximbank tarafından sunuluyor. Ayrıca, 2015 yılında Türk Eximbank'ın nakdi kredi hizmetlerinden yararlanan (yüzde 33), sektörel (yüzde 25), makine (yüzde 7) ile kimya (yüzde 6) bacağı olmak üzere, yabancı ihracat bileşimini oluşturan diğer sektörler pay alıyor" dedi.

KOBİ'lerin sınır ötesi buluşması

KOBİ'lerin ihracat yapılanmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "KOBİLER Sınırları Faktoring ile Aşıyor" buluşmasının ikincisi AR-GE ve İnovasyon devri BURSA'da yapıldı. Finansal Kurumlar Birliği'nin öncülüğünde ve Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, BDDK, Küçük ve Orta ölçekteki İşletmeleri Geliştirme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Türk Eximbank'ın desteği ile gerçekleştirilen buluşmada, Bursalı yerel işletmelerin dış pazara erişimleri ve ihracat kapasitelerini yükseltmelerine yönelik faktoring sektöründen en doğru şekilde faydalanmaları ile ilgili bilgi paylaşımında bulunuldu.



(BTSO)Yönetim Kurulu Üyesi İker Duran, KOBİ'lerin ihracat kamesini masaya yatırdı... Organizasyonda yeni finansman modellerinden sürdürülebilir planlara, üretim, pazarlama ve ihracatta yaşanan sorunlardan gelecek dönem ekonomik vizyonuna, ihracatta finansal çözümlerden, yeni ihracat

fırsatlarına KOBİ ihracatçı desteklerine kadar pek çok konu gündeme taşındı.

CANLI YAYIMLANDI

Habertürk TV Bakış Programının canlı yayınladığı ve sunucusu Noyan Doğan'ın moderatörlüğünde yürütülen "KOBİLER SINIRLARI FAKTORİNG İLE AŞIYOR" toplantısının konuşmacıları Vali Yardımcısı İbrahim Avcı, Büyükşehir Belediyesi Başkanvekili Abdülkadir Karlık, Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Öger, Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkan Vekili Zafer Ataman, Eximbank Genel Müdür Yardımcısı Necati Yeniaras, Finansal Kurumlar Birliği Faktoring Sektör Temsil Kurulu Üyesi Halki Kara ve Bursa Ticaret ve Sanayi Odası

BURSA'YA KATKI

Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Öger, KOBİ'lerin güçlenmesinde kredi imkanlarının çoğaltılarak rekabet güçlerinin ve ihracat kapasitelerinin artırılması ve dış pazarlara erişimlerinin sağlanmasının, yeni pazarlar yaratılması ve risklerin azaltılmasının gerekliliğine dikkat çekti. FKB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Zafer Ataman Türkiye ihracatçısına 8.3 milyar TL fon kullandırdıklarını açıkladı. Türk Eximbank Genel Müdür Yardımcısı Necati Yeniaras, Bursa ihracatına yüzde 16'lık, yani 1,4 milyar dolara yakın bir finansman desteği sunduklarını söyledi. (HABERMERKEZİ)

HEDEF 75 MİLYAR DOLAR İHRACAT

KOBİ'lerin ihracat yapılanmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "KOBİLER SINIRLARI FAKTORİNG İLE AŞIYOR" buluşmalarının ikinci Bursa'da yapıldı. Finansal Kurumlar Birliği'nin öncülüğünde ve Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, BDDK, Küçük ve Orta Ölçekteki İşletmeleri Geliştirme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) ve Türk Eksimbank'ın desteği ile gerçekleştirilen buluşmada, Bursa'da yerel işletmelerin dış pazara erişimleri ve ihracat kapasite-

lerini yükseltmelerine yönelik faktoring sektöründen en doğru şekilde faydalanmaları ile ilgili bilgi paylaşı-



mında bulunuldu. KOBİ'lerin ihracat karnesinin masaya yatırıldığı organizasyonda yeni finansman modellerinden sürdürülebilir planlara, üretim, pazarlama ve ihracatta yaşanan gündeme taşındı. Toplantıda ev sahipliği yapan Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Üyesi İker Duran "Bursa büyürse Türkiye büyür diyoruz. Türkiye 2023 vizyonuna uygun stratejiler doğrultusunda 75 milyar Dolar hedefliyoruz. Kendi sanayicimizin yüksek teknoloji odaklı üretime yöneltecek sanayi yatırımları yaptı" dedi.

Bursalı KOBİ'lere Faktoring dopingi



KOBİ'lerin ihracat yapılmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "kobiler sınırları faktoring ile aşıyor" bu çalışmaların ikincisi AR-GE ve inovasyon devi BURSA'da yapıldı. Noyan Doğan'ın moderatörlüğünde yürütülen "kobiler sınırları faktoring ile aşıyor" toplantısının konuşmacıları Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Avcı, Bursa Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Abdülkadir Karlık, Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Oğur, Finansal Kurumlar Birliği Yönetim Kurulu Başkan Vekili Zafar Ataman, Eximbank Genel Müdür Yardımcısı Necati Yemirhan, Finansal Kurumlar Birliği Faktoring Sektör Temsil Kurulu Üyesi Halil Kara ve Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Üyesi İlker Duran katıldı. KOBİ'lerin ihracat karnesini masaya yatırdı. Organizasyonda yeni finansman modellerinden sürdürülebilir planlara, üretimi, pazarlama ve ihracatta yaşanan sorunlardan gelecek dönem ekonomik vizyona, ihracatta finansal çözümlerden, yeni ihracat fırsatlarına KOBİ ihracatçı desteklerine kadar pek çok konu gündeme taşındı. Türkiye ekonomisini dinamosu KOBİ'lerin en önemli sorunu ihracat kaynak yetersizliği ve krediye erişimdeki güçlükler. Bu sorunla karşı karşıya olan ve çözümler arayan, otomotiv, tekstil, gıda, mobilya gibi birçok farklı sektörde Türkiye ihracatında lokomotif görevi gören Bursa KOBİ'leri, "KOBİ'ler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" buluşmasında finansal yüklerini azaltıp, ihracat ve rekabet gücünün artırılmasına yönelik alternatif çözümler sunan bankacılık dışı finansmanı sektörü hakkında bilgi aldı. Çılgın SARIŞEN

"Kobiler Sınırları Faktoring ile Aşıyor"

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Yönetim Kurulu Başkanı Osman Zeki Özger, "750 bin KOBİ ile işbirliği içinde olduklarını belirterek, "2023 ihracat vizyonunda, çok büyük rol üstlenen KOBİ'lerin gerek yerinde sağlanan üretim ve istihdam açısından gerekse ekonomik büyümenin bütün coğrafyaya yayılması açısından güçlenmesi, çok önemli." dedi.

KOBİ'lerin rekabet güçleri ve ihracat kapasitelerinin artırılması, dış pazarlara erişimlerinin sağlanması amacıyla FKB tarafından "KOBİ'ler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" başlığı altında düzenlenen Anadolu toplantılarının ikincisi Bursa'da gerçekleştirildi. Özger, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'ndaki (BTSO) toplantısında yaptığı konuşmada, birliğin bankacılık dışı finansman sektörünü tek çatı altında topladığını söyledi.

FKB çatısı altında 66 faktoring, 28 finansal kiralama ve 12 finansman şirketi olmak üzere 106 şirketin faaliyet gösterdiğini belirten Özger, "7 bin 200 çalışanı, 100 milyar liraya yakın aktif büyüklüğü, 156 milyar lirayı geçen işlem hacmine sahip finansal kiralama, faktoring ve finansman sektörlerinin finans sistemi içindeki payı, öz kaynak büyüklüğüne göre yüzde 4,8, GSMH içindeki payı yüzde 8,1 ve kullanılan kredide ki payı yüzde 5,4." diye konuştu.

Özger, FKB olarak KOBİ'lerin en önemli sorunları arasında yer alan öz kaynak yetersizliği ve krediye erişim konularında farkındalık gösterdiklerini vurgulayarak, şunları kaydetti:

"KOBİ'lere rekabet güçlerinin ve ihracat ka-



pasitelerinin artırılması, büyüme ve dış pazarlara erişiminin sağlanmasına yönelik destek olmak amacıyla ciddi çalışmalar yapıyoruz. Gerçekleştirdiğimiz bu etkinliklerle Anadolu'da ekonomik büyümenin önemli bir diğlisi olan KOBİ'lerle yan yana geliyoruz. 750 bin KOBİ ile işbirliği içindeyiz. 2023 ihracat vizyonunda, çok büyük bir rol üstlenen KOBİ'lerin gerek yerinde sağlanan üretim ve istihdam açısından gerekse ekonomik büyümenin bütün coğrafyaya yayılması açısından güçlenmesi, çok önemli. Bu yüzden KOBİ'lerin güçlenmesinde kredi imkanlarının çoğaltılarak rekabet güçlerinin ve ihracat kapasitelerinin artırılması ve dış pazarlara erişimlerinin sağlanması, yeni pazarlar yaratılması ve risklerin azaltılması gerekiyor. Bu noktada faktoring tarafından sağlanan krediler ve ek destekler KOBİ'lerin güvenli büyümelerinde önemli bir itici güç olacaktır."

FKB Yönetim Kurulu Başkan Vekili Zafer Ataman da bankacılık dışı finans sektörü olarak tanımlanan faktoringin alternatif finans modelleriyle reel sektöre ciddi boyutlarda fonladığını belirtti. Ataman, "Yaklaşık 95 bin müşteriye hizmet veren sektörümüz, yaklaşık 300 bin alıcıya ulaşmakta. Fikili olarak Türkiye ihracatçısına 8,3 milyar lira fon kullanıyoruz. Bunun çok büyük bölümü yurtdışında herhangi bir risk gelişiminde tanzim garantisini de içeren garantili faktoring" ifadelerini kullandı. Türk Eximbank Genel Müdür Yürümcüsü Necati Yeniaras ise "Eximbank olarak piyasa koşullarına göre ihracatçılara en uygun destekleri veriyoruz. Bursa, Türk Eximbank hizmetlerinden en fazla faydalanan illerden biri. Kredi ve sigorta rakamları birlikte değerlendirildiğinde, Bursa ihracatına yüzde 16'lık yani 1,4 milyar dolara yakın bir finansman desteği sunuluyor." değerlendirmesinde bulundu.

Bursalı KOBİ'lere faktoring dopingi

KOBİ'lerin ihracat yapılanmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "KOBİ'ler sınırları faktoringle aşıyor" buluşmalarının ikincisi AR-GE ve İnovasyon devri Bursa'da yapıldı. Toplantıda Bursa Vali Yardımcısı İbrahim Avcı, Bursa Büyükşehir Belediyesi Başkan Vekili Abdülkadir Karlık, BTO Yönetim Kurulu Üyesi İlker Duran ve finans sektörünün önemli isimleri konuşmacı olarak yer aldı. Organizasyonda KOBİ'lerin ihracat karnesi de masaya yatırıldı.





KOBİ'LER ALTERNATİF KAYNAKLARI ÖĞRENDİ

KOBİ'lerin ihracat yapılanmalarında daha güçlü finansman ve rekabet gücüne ulaşmalarına yönelik çözümlerin konuşulduğu, "KOBİLER SINIRLARI FAKTORİNG İLE AŞIYOR" buluşmalarının ikincisi Bursa'da yapıldı. Finansal Kurumlar Birliği'nin öncülüğünde ve Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı, BDDK, Küçük ve Orta ölçekteki işletmeleri Geliştirme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), Türkiye İhracatçılar Meclisi (TİM) ve Türk Eximbank'ın desteği ile gerçekleştirilen buluşmada, Bursa'da yerel işletmelerin dış pazara erişimleri ve ihracat kapasitelerini yükseltmelerine yönelik faktoring sektöründen en doğru şekilde faydalanmaları ile ilgili bilgi paylaşımında bulunuldu.

DESTEKLER KONUŞULDU

Organizasyonda yeni finansman modellerinden sürdürülebilir planlara, üretim, pazarlama ve ihracatta yaşanan sorunlardan gelecek dönem ekonomik vizyona, ihracatta finansal çözümlerden, yeni ihracat fırsatlarına KOBİ ihracatçı desteklerine kadar pek çok konu gündeme taşındı. Türkiye ekonomisini dinomосу KOBİ'lerin en önemli sorunu olan öz kaynak yetersizliği ve krediye erişimdeki güçlükler de ele alındı. Bu sorunla karşı karşıya olan ve çözümler arayan, otomotiv, tekstil, gıda, mobilya gibi birçok farklı sektörü ile Türkiye ihracatında lokomotif görevi

FUAR ŞEHİRİ OLUYOR

Toplantıda ev sahipliği yapan Bursa Ticaret ve Sanayi Odası (BTSO) Yönetim Kurulu Üyesi İlker Duran "Biz sanayimizin gelişmesine yönelik doğru stratejiler geliştiriyoruz, yatırımlar yapıyoruz. Yurtdışı fuarları yakından takip ediyoruz. Bursa'yı da bir fuar şehri yapma yönünde önemli adımlar attık. Kendi sanayimizin yüksek teknoloji odaklı üretime yöneltecek sanayi yatırımları yaptık" şeklinde konuştu.

RAKAMLARLA KOBİLER

Türkiye'deki işletmelerin yüzde 99'unu, toplam istihdamın yüzde 78'ini, ihracatın yüzde 55'ini KOBİ'ler karşılıyor. Türkiye ekonomisinin itici gücü olan KOBİ'ler Türkiye'de yaratılan toplam katma değerın yüzde 55'ini, toplam satışların yüzde 65,5'ini, toplam yatırımının yüzde 50'sini gerçekleştirirken, toplam kredilerini ise sadece yüzde 24'üne ulaşabiliyor.

gören Bursa KOBİ'leri, "KOBİ'ler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" buluşmasında finansal yüklerini azaltıp, ihracat ve rekabet gücünün artırılmasına yönelik alternatif çözümler sunan bankacılık dışı finansman sektörü hakkında bilgi aldı.

"Kobiler Sınırları Faktoring ile Aşıyor"

BURSA (AA) - Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Yürütme Kurulu Başkanı Osman Zeki Çagır, "750 bin KOBİ ile ilgili içinde olduğumuzu belirttik. 2023 ihracat vizyonunda, çok büyük rol üstlenen KOBİlerin gerek yönde sağlanan üretim ve istihdam açısından gerekse ekonomik büyümenin bütün coğrafyaya yayılması açısından güvenmesi, çok önemli" dedi.

KOBİlerin rekabet gücünü ve ihracat kapasitelerini artırılması, dış pazarlara erişimlerinin sağlanması amacıyla FRB tarafından "KOBİler Sınırları Faktoring ile Aşıyor" başlığı altında düzenlenen Anadolu toplantılarının ikinci Bursada gerçekleşti.

Çagır, Bursa Ticaret ve Sanayi Odası'nda (BTSO) toplantıda yaptığı konuşmada, bir için bankacılık dışı finansman sektörünü tek çalı altında topladığını söyledi.

FRB çabası altında 95 faktöring, 26 finansal kiralama ve 12 finansman şirketi olmak üzere 105 şirket faaliyet gösterdiğini belirtti. Çagır, "7 bin 200 çalışan, 100 milyar liraya yakın aktif büyüğü, 150 milyar liraya geçen işlem hacmine sahip finansal kiralama, faktöring ve finansman sektörünün finans sisteminin içindeki payı, öz kaynak büyüğüne göre yüzde 4,8, GSMH içindeki payı yüzde 8,1 ve kullandıkları kredideki payı yüzde 5,4" diye konuştu.

"750 bin KOBİ ile ilgili içindeyiz"
Çagır, FRB olarak KOBİlerin önemli sorunları arasında yer alan öz kaynak yetersizliği ve krediye erişim konularında bankacılık göstergelerini vurgulayarak, sunulan kaydetti.

"KOBİlerin rekabet gücünü ve ihracat kapasitelerini artırılması, büyüme ve dış pazarlara erişimlerini sağlama yönünde destek olmak amacıyla odd çıkarmaya çalışıyoruz. Gelecekteki vizyonumuz bu etki-

lerle Anadolu'da ekonomik büyümenin önemli bir dışı olan KOBİlerle yan yana geliyoruz. 750 bin KOBİ ile ilgili içindeyiz. 2023 ihracat vizyonunda, çok büyük bir rol üstlenen KOBİlerin gerek yönde sağlanan üretim ve istihdam açısından gerekse ekonomik büyümenin bütün coğrafyaya yayılması açısından güvenilmesi, çok önemli. Bu yüzden KOBİlerin güvenmesinde kredi limitlerinin geliştirilerek rekabet gücünün ve ihracat kapasitelerini artırması ve dış pazarlara erişimlerinin sağlanması, yani pazarlara yerleşmesi ve risklerin azaltılması gerekiyor. Bu noktada faktöring tarafından sağlanan krediler ve diğer destekler KOBİlerin güvenli büyümlerinde önemli bir rol oynayacaktır."

"İhracatçılar 8,3 milyar lira fon kullanıyor"
FKB Yürütme Kurulu Başkanı Vekil Zahir Ataman da bankacılık dışı finans sektörü olarak tanımlanan faktöringün önemli finans modelleriyle reel sektöre odd boyutunda fonladığını belirtti. Ataman, "Yaklaşık 95 bin müşteriye hizmet veren sektörümüz, yaklaşık 300 bin alıcıya ulaşmakta. FİB olarak Türkiye ihracatçılarına 8,3 milyar lira fon kullanıyoruz. Bunun çok büyük bölümü yurt dışında herhangi bir risk karşılığında bizim garantisizini dışı geçen garanti faktöring faaliyetleri kullanılıyor."

Türk Eksimbank Genel Müdür Yardımcısı Necati Yılmaz ise "Eksimbank olarak piyasa koşullarına göre ihracatçıların en uygun desteklerini sunuyoruz. Bursa, Türk Eksimbank ile birlikte en fazla ihracatçıları destekleyen bir kredi ve sigorta şirketi olarak değerlendirildiğinde, Bursa ihracatçıları yüzde 16'lık yani 1,4 milyar dolara yakın bir finansman desteği sunuluyor" değerlendirilmesinde bulundu.



FAKTÖRİNGE İHTİYAÇ VAR



Hülki
Kara

GARANTI Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, ihracat faktoringi hakkında bilgi vererek, şunları söyledi: "İhracatçılarımızın açık hesap, yani mal mukabili olarak gerçekleştirdiği ihracat bedellerinin haciz, iflas ve temerrüt riskine karşı garanti altına alınması, eğer istenirse de finansmanın sağlanması, finansman sağlandığı takdirde ise ihracatçılarımızın bu alacaklarının bilanço dışına çıkarma imkanı sağlayan bir faktoring türü. Türkiye'nin 140 milyar dolar olan ihracat kapasitesinde, mal mukabili satışların 95 milyar dolar olduğunu düşünürsek, ihracat faktoringi ciddi bir ürün ve Türkiye'nin de ihtiyacı var. 95 milyar doların sadece 15 milyar doları garanti altında. Bu da gösteriyor ki, ciddi bir potansiyel var. Yeni pazarlara girilmesi konusunda da önemli bir ürün. Örneğin, Etiyopya'dan bir ithalatçı geldi, sizden açık hesapla mal almak istiyor. Tahmin ederseniz ki buna kimse kolay kolay cesaret edemez. Müşteriyi tanımamız lazım. Faktoring sektörü verdiği bu garanti ile yeni pazarlara girme imkanı yaratıyor. Türkiye'nin özellikle 2023 projesine ve ciddi ihracat hedeflerinin olduğu noktada bence çok önemli bir ürün diye düşünüyorum."

Finans Gündem

Karşılıksız çekler faktoringe darbe

Karşılıksız çeklerdeki artış nedeniyle kaynak sorunu ile karşı karşıya kalan faktoring şirketleri, dört gözle çekte yeni düzenlemeyi bekliyor

Karşılıksız çeklerdeki artış faktoring sektörünü vurdu. Alacak finansmanı sunan faktoring şirketleri, son dönemde ödenmeyen çeklerin sayısındaki artış nedeniyle kaynak sorunu ile karşı

karşıya. Uzayan vadelerin üzerine, çeklerin ödenmeme ihtimalinin eklenmesinin sorun yarattığını belirten faktoringciler, dört gözle yeni çek kanununu bekliyor.

Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, yurtiçi işlemlerde temlik alınan faturaların çekler ile beraber tahsil edildiğini, burada da karşılıksız çeklerin oranında artış olduğunu ifade ederek, "Nakit akışı eksikliğinden ödenmeyenlerin yanında bir takım kötü niyetli ödememe eylemlerini de görüyoruz. Alınan çekler bankacılık sisteminde teminat verilerek tahsil edildiği için keşideci şirketlerin karinelerinde bozulmaya neden oluyor, teminat niteliğini kaybediyor. Bu da faktoring şirketlerinde kaynak konusunda zorluklara neden oluyor" dedi.

KARE KOD GELİYOR

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, karşılıksız çeklerin işaret ettiği sorunların ciddiyetini koruduğunu, ancak 2016'da daha kötüye doğru bir gidiş olmadığını belirten Baydar, "Bir diğer sorun da son dönemde artış görülen iflas erteleme kararları. Bu da piyasa risklerinin arttığının bir diğer göstergesi. Bu durumun faktoringe etkisi geçen sene takipteki alacaklarda kendini gösterdi ve 2014'te takipteki alacak oranı yüzde 4.3'ten, 2015'de yüzde 5.5'lere kadar yükseldi. 2016'nın ilk yarısında da benzer rakamlar olacaktır" dedi.

Çağatay Baydar, çekte yeni düzenlemeye değinerek, şunları söyledi: "Bu yasanın getireceği en önemli yenilik, kare kod uygulaması. Bu sayede çek keşidecilerinin geçmişe yönelik performansları daha kolay takip edilecek. Yani risk yönetiminde, alacak kalitesinin takibinde önemli bir açılım yaratacak. Karşılıksız çek oranlarının düşmesi, sadece yasal düzenlemelere bağlı değil. Ekonomik koşullar ve reel sektördeki canlanmaya paralel olarak bu oranlarda iyileşme beklemeliyiz."

PİYASALAR ETKİLENDİ

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörde sorunlu kredi oranının yükseldiğini, bu sıkıntının tüm kredi veren finans kuruluşlar için geçerli olduğunu belirterek, "Sektör olarak kısa vadeli ve sadece alacak temliği ile çalıştığımız düşünüldüğünde, finansman işlemlerimizin geri ödenmemesi durumunda aktif kalitemiz daha hızlı bozulabiliyor. Dolayısıyla da kredi süreçleri ve istihbarat mekanizmaları etkin çalışmayan şirketlerin çeklerin ödenmemesi durumunda satıcı tarafındaki rücu kabiliyetini yitirmeleri halinde olumsuz etkilenmeleri kaçınılmaz oluyor" dedi.

Hulki Kara, alacak garantisi verdikleri işlemlerde, arkasında çek olsun olmasın garanti şartlarının gerçekleşmesi halinde, satıcının ödenmeme riskine karşı kendini garanti altına aldığına dikkat çekerek, şunları söyledi: "Bu sayede de kendi işine odaklanarak işlem hacmini güvenli bir şekilde artırabiliyor. KOBİ'lerin aktiflerindeki en önemli kalemlerinin alacakları olduğu düşünüldüğünde, uzayan vadelerin üzerine bir de vadede ödenmeme ihtimali eklendiğinde, baş edilmesi gereken ciddi problemler ortaya çıkıyor. Karlı, işinde uzman işletmelerin dahi likidite riski yüzünden hayatlarına devam edemediklerini görüyoruz."

GÜVEN KALMADI

Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, asıl sorunun karşılıksız çıkan çeklerin ödenme oranındaki düşme olduğunu belirterek, şunları söyledi: "2015 yılında karşılıksız çıkan çeklerin sonradan ödenme oranı, adet bazında yüzde 24, tutar bazında yüzde 20 seviyesine düşmüştük; 2016'nın 5 ayında toplamda karşılıksız çeklerin sonradan ödenme oranı adet bazında yüzde 16, tutar bazında yüzde 13 seviyesine düştü. Mayıs ayında da tutar bazında ancak yüzde 8'i ödendi. Demek oluyor ki, ödenmeyeceği bilinerek çek keşide ediliyor. Bu da sistemde çeke olan güvenin azalmasına yol açıyor."

Yeni çek yasasına da değinen Bumedian, "Öncelikle, kare kodlu çek zorunlu olacak. Böylece keşideci ile ilgili birçok bilgiyi buradan görebileceğiz. Bu kod okutulduğunda keşidecinin kaç banka ile çalıştığı, çek ödeme performansı gibi bilgiler, çeki alan kişi tarafından da

görülebilecek. Böylece çeki kesen kişinin çek düzenleme yetkisi olup olmadığı sorgulanabilecek" dedi.

KASTİ DOLANDIRICILIK ÖNLENMELİ

Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, yeni hazırlanan çek yasası ile ilgili şunları söyledi: "Eski kanun değiştiğinde çekler, ceza ve ibrazında ödeme gibi önemli yaptırımlarını kaybetti. Çek, bir ödeme emridir ve tanım olarak kanunda vadeli tanım yapılmamıştır. Vadeli çek konusu başlı başına üzerinden geçilecek bir konu. Kanımca ticari vadeli çeklerin faturalar ile eşleştirilmesi gerekir. Burada ceza konusu da bence kasti dolandırıcılığı ortadan kaldıracak şekilde düzenlenebilir. Temel olarak menfi tespit konusunu da ortadan kaldırması gerekir diye düşünüyorum."

RİSKİ ALIRKEN SEÇİCİ DAVRANIYORUZ

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, karşılıksız çekler ve iflas ertelemelerdeki artışın piyasada genel bir tedirginlik yarattığını, KOBİ'lerin alacak yapısında ve mali durumlarında kötüleşmeye sebep olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring garantisinden faydalanan KOBİ'ler bu durumdan nispeten daha az etkileniyor. Bütün faktoring şirketleri risk yönetimine ağırlık vererek, aldıkları risklerde daha seçici olmaya başladıklarından, işlemlerini garanti altına almak isteyen firmalar için de çözüm alternatifleri sınırlı hale geliyor. KOBİ'lerin ticaret yaparken, özellikle faktoring sisteminin bile garanti sağlayamadığı alacaklarda çok dikkatli olması lazım."

ÇEKTE YENİ DÜZENLEMİYİ BEKLİYORUZ

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, yeni çek kanunu ile gelecek düzenlemelere değinerek, şunları söyledi: "Bizim özellikle gelişmiş ülkelerden farklılığımız, çeki vade ekleyerek, ödeme vasıtası işlevinin yanına bir de alıcı kredisi özelliğini koymamız. Bu nedenle de vade işlevi için keşidecinin ödeme garantisi için neler eklenebileceğine bakmak gerekiyor. Kare kodlu çekler, keşidecinin geçmiş performansını göstermesi açısından önemli bir adımdı. Yeni düzenleme ile birlikte keşidecinin gelecekteki ödemelerini yerine getirmesi için bir takım zorlayıcı şartların görüşülüyor olması olumlu karşılandı."

MÜŞTERİ LİMİTLERİ KISILDI

Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, karşılıksız çeklerle ilgili soruna uzun zamandır dikkat çektiklerini vurgulayarak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Gerek faktoring sektörü gerekse bankacılık sistemi bu gelişmelerden olumsuz etkilendi. Özellikle KOBİ'lerde bankalar, çek karşılığı kredilerdeki iştahlarını kaybetmeye, onun yerine ipotek gibi maddi teminatlı kredilere ağırlık vermeye başladılar. Temel faaliyet konusu alacak finansmanı olan faktoring sektörü ise çok daha fazla etkilendi. Müşteri limitleri kısılmaya, marjlar açılmaya başladı."

Site adresi: <http://www.finansgundem.com/haber/karsiliksiz-cekler-faktoringe-darbe/1045431>

Notice: Undefined index: HTTP_REFERER in /home/habertar/public_html/web/single.php on line 65
Error: INSERT INTO d_tiklanma (haber_id,tiklanma,sontiklanma,sonip,sonagent,sonref)
VALUES(604040,1,FROM_UNIXTIME(1469557590),'194.29.214.244','Mozilla/5.0 (Windows NT 6.3; WOW64; Trident/7.0; rv:11.0) like Gecko',")
Duplicate entry '604040' for key 'd_haber'





- GÜNDEM
- MAGAZİN
- SPOR
- TEKNOLOJİ
- YAŞAM
- TÜMÜ



Karşılıksız çekler faktoringe darbe haberi

Karşılıksız çeklerdeki artış faktoring sektörünü vurdu. Alacak finansmanı sunan faktoring şirketleri, son dönemde ödenmeyen çeklerin sayısındaki artış nedeniyle kaynak sorunu ile karşı karşıya. Uzayan vadelerin üzerine, çeklerin ödenmeme ihtimalinin eklenmesinin sorun yarattığını belirten faktoringciler, dört gözle yeni çek kanununu bekliyor.

Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, yurtiçi işlemlerde temlik alınan faturaların çekler ile beraber tahsil edildiğini, burada da karşılıksız çeklerin oranında artış olduğunu ifade ederek, “Nakit akışı eksikliğinden ödenmeyenlerin yanında bir takım kötü niyetli ödememe eylemlerini de görüyoruz. Alınan çekler bankacılık sisteminde teminat verilerek tahsil edildiği için keşideci şirketlerin karinelerinde bozulmaya neden oluyor, teminat niteliğini kaybediyor. Bu da faktoring şirketlerinde kaynak konusunda zorluklara neden oluyor” dedi.

KARE KOD GELİYOR

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, karşılıksız çeklerin işaret ettiği sorunların ciddiyetini koruduğunu, ancak 2016’da daha kötüye doğru bir gidiş olmadığını belirten Baydar, “Bir diğer sorun da son dönemde artış görülen iflas erteleme kararları. Bu da piyasa risklerinin arttığının bir diğer göstergesi. Bu durumun faktoringe etkisi geçen sene takipteki alacaklarda kendini gösterdi ve 2014’te takipteki alacak oranı yüzde 4.3’ten, 2015’de yüzde 5.5’lere kadar yükseldi. 2016’nın ilk yarısında da benzer rakamlar olacaktır” dedi.

Çağatay Baydar, çekte yeni düzenlemeye değinerek, şunları söyledi: “Bu yasanın getireceği en önemli yenilik, kare kod uygulaması. Bu sayede çek keşidecilerinin geçmişe yönelik performansları daha kolay takip edilecek. Yani risk yönetiminde, alacak kalitesinin takibinde önemli bir açılım yaratacak. Karşılıksız çek oranlarının düşmesi, sadece yasal düzenlemelere bağlı değil. Ekonomik koşullar ve reel sektördeki canlanmaya paralel olarak bu oranlarda iyileşme beklemeliyiz.”

PİYASALAR ETKİLENDİ

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, sektörde sorunlu kredi oranının yükseldiğini, bu sıkıntının tüm kredi veren finans kuruluşlar için geçerli olduğunu belirterek, “Sektör olarak kısa vadeli ve sadece alacak temliği ile çalıştığımız düşünüldüğünde, finansman işlemlerimizin geri ödenmemesi durumunda aktif kalitemiz daha hızlı bozulabiliyor. Dolayısıyla da kredi süreçleri ve istihbarat mekanizmaları etkin çalışmayan şirketlerin çeklerin ödenmemesi durumunda satıcı tarafındaki rücu kabiliyetini yitirmeleri halinde olumsuz etkilenmeleri kaçınılmaz oluyor” dedi.

Hulki Kara, alacak garantisi verdikleri işlemlerde, arkasında çek olsun olmasın garanti şartlarının gerçekleşmesi halinde, satıcının ödenmeme riskine karşı kendini garanti altına aldığına dikkat çekerek, şunları söyledi: “Bu sayede de kendi işine odaklanarak işlem hacmini güvenli bir şekilde artırabiliyor. KOBİ’lerin aktiflerindeki en önemli kalemlerinin alacakları olduğu düşünüldüğünde, uzayan vadelerin üzerine bir de vadede ödenmeme ihtimali eklendiğinde, baş edilmesi gereken ciddi problemler ortaya çıkıyor. Karlı, işinde uzman işletmelerin dahi likidite riski yüzünden hayatlarına devam edemediklerini görüyoruz.”

GÜVEN KALMADI

Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, asıl sorunun karşılıksız çıkan çeklerin ödenme oranındaki düşme olduğunu belirterek, şunları söyledi: “2015 yılında karşılıksız çıkan çeklerin sonradan ödenme oranı, adet bazında yüzde 24, tutar bazında yüzde 20 seviyesine düşmüşken; 2016’nın 5 ayında toplamda karşılıksız çeklerin sonradan ödenme oranı adet bazında yüzde 16, tutar bazında yüzde 13 seviyesine düştü. Mayıs ayında da tutar bazında ancak yüzde 8’i ödendi. Demek oluyor ki, ödenmeyeceği bilinen çek keşide ediliyor. Bu da sistemde çeke olan güvenin azalmasına yol açıyor.”

Yeni çek yasasına da değinen Bumedian, “Öncelikle, kare kodlu çek zorunlu olacak. Böylece keşideci ile ilgili birçok bilgiyi buradan görebileceğiz. Bu kod okutulduğunda keşidecinin kaç banka ile çalıştığı, çek ödeme performansı gibi bilgiler, çeki alan kişi tarafından da görülebilecek. Böylece çeki kesen kişinin çek düzenleme yetkisi olup olmadığı sorgulanabilecek” dedi.

KASTİ DOLANDIRICILIK ÖNLENMELİ

Strateji Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, yeni hazırlanan çek yasası ile ilgili şunları söyledi: “Eski kanun değiştiğinde çekler, ceza ve ibrazında ödeme gibi önemli yaptırımlarını kaybetti. Çek, bir ödeme emridir ve tanım olarak kanunda vadeli tanım yapılmamıştır. Vadeli çek konusu başlı başına üzerinden geçilecek bir konu. Kanımca ticari vadeli çeklerin faturalar ile eşleştirilmesi gerekir. Burada ceza konusu da bence kasti dolandırıcılığı ortadan kaldıracak şekilde düzenlenebilir. Temel olarak menfi tespit konusunu da ortadan kaldırması gerekir diye düşünüyorum.”

RİSKİ ALIRKEN SEÇİCİ DAVRANIYORUZ

TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, karşılıksız çekler ve iflas ertelemelerdeki artışın piyasada genel bir tedirginlik yarattığını, KOBİ'lerin alacak yapısında ve mali durumlarında kötüleşmeye sebep olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring garantisinden faydalanan KOBİ'ler bu durumdan nispeten daha az etkileniyor. Bütün faktoring şirketleri risk yönetimine ağırlık vererek, aldıkları risklerde daha seçici olmaya başladıklarından, işlemlerini garanti altına almak isteyen firmalar için de çözüm alternatifleri sınırlı hale geliyor. KOBİ'lerin ticaret yaparken, özellikle faktoring sisteminin bile garanti sağlayamadığı alacaklarda çok dikkatli olması lazım."

ÇEKTE YENİ DÜZENLEMİYİ BEKLİYORUZ

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, yeni çek kanunu ile gelecek düzenlemelere değinerek, şunları söyledi: "Bizim özellikle gelişmiş ülkelerden farklılığımız, çekte vade ekleyerek, ödeme vasıtası işlevinin yanına bir de alıcı kredisi özelliğini koymamız. Bu nedenle de vade işlevi için keşidecinin ödeme garantisi için neler eklenebileceğine bakmak gerekiyor. Kare kodlu çekler, keşidecinin geçmiş performansını göstermesi açısından önemli bir adımdı. Yeni düzenleme ile birlikte keşidecinin gelecekteki ödemelerini yerine getirmesi için bir takım zorlayıcı şartların görüşülüyor olması olumlu karşılandı."

MÜŞTERİ LİMİTLERİ KISILDI

Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, karşılıksız çeklerle ilgili soruna uzun zamandır dikkat çektiklerini vurgulayarak, sözlerini şöyle sürdürdü: "Gerek faktoring sektörü gerekse bankacılık sistemi bu gelişmelerden olumsuz etkilendi. Özellikle KOBİ'lerde bankalar, çek karşılığı kredilerdeki iştahlarını kaybetmeye, onun yerine ipotek gibi maddi teminatlı kredilere ağırlık vermeye başladılar. Temel faaliyet konusu alacak finansmanı olan faktoring sektörü ise çok daha fazla etkilendi. Müşteri limitleri kısılmaya, marjlar açılmaya başladı."

[17.06.2016 06:10 - BorsaGündem](#)

[Tweet](#)



BİZ KİMİZ + FİNANSMAN + HİZMETLERİMİZ + RAPORLAR +

16 Haziran 2016 09:17:29

GARANTİ FİLO YÖNETİM HİZMETLERİ A.Ş. (Şirket Genel Bilgi Formu)

İletişim Bilgileri

Merkez Adresi Maslak Mahallesi Eski Büyükdere Caddesi N:23 K:3 34450 Sarıyer İstanbul
Üretim Tesislerinin Bulunduğu Adresler -
İnternet Adresi www.garantifilo.com.tr

Elektronik Posta Adresi

E-posta
garantifiloghucos.kap.tr
info@garantifilo.com.tr

İletişim Adresi, Telefon ve Faks Bilgileri

Adres Telefon Faks
Maslak Mahallesi Eski Büyükdere Caddesi N:23 K:3 34450 Sarıyer İstanbul 0 (212) 365 31 00 0 (212) 328 16 98

Yatırımcı Bilgileri Bilirgen veya Bağımlı Kurulacak Şirket Yetkilileri

Ad Soyad Görevi Görevlendirme Tarihi Telefon E-posta Lisans Belgesi Türü Lisans Belge No
Ziya Tulga Çelik Genel Müdür Yardımcısı 01.05.2012 (0212) 365 31 05 zulu@garantifilo.com.tr
Zehra Dilem Tanrıverdi Hazine Birim Müdürü 08.10.2012 (0212) 365 47 82 dtanriverdi@garantifilo.com.tr
Çağrı Özdoğdu Finansal Planlama ve Ulaştırma Muhasebe Birim Müdürü 01.11.2014 (0212) 365 31 05 egundogdu@garantifilo.com.tr
Özay Değirbaş Mali İşler Birim Müdürü 12.09.2008 (0212) 365 47 00 odab@garantifilo.com.tr
Özde Madilloğlu Genel Müdür Yardımcısı 01.05.2012 (0212) 365 47 88 gmez@garantifilo.com.tr
Haydar Uğur Krediler Birim Müdürü 01.05.2012 (0212) 365 47 06 hugu@garantifilo.com.tr

Faaliyet Alanı ve Bağımsız Denetim Kuruluşu Bilgileri

Şirketin Faaliyet Konusu Ürün Düzeyi Araç Kurulumu

Şirketin Sürer Süresi

Pazar, Endüstri ve Sermaye Piyasası Araçları Bilgileri

Ortaklık Hakkı Vermeyen Sermaye Piyasası Araçlarına İlişkin Bilgi
Sermaye Piyasası Aracının Niteliği İhraç Tavanı Tutarı Para Birimi Yurtiçi/Yurtdışı İhraç Tavanı Başlangıç Tarihi İhraç Tavanı Bilişim Yöntemi Varsa Fon Kullanımı
Tahvil/Bozo 100000000 TRY Yurtiçi 28.04.2015 28.04.2016 Nihai Sermayeye Satış

Sermaye ve Ortaklık Yapısı Bilgileri

Ödenmiş/Çıkarılmış Sermaye 10.000.000



BİZ KİMİZ + BİREYSEL HİZMETLER + KURUMSAL HİZMETLER + FİYASALAR + RAPORLAR +

İNTERNET GÜBESİ

16 Haziran 2016 09:17:29

GARANTİ FİLO YÖNETİM HİZMETLERİ A.Ş. (Şirket Genel Bilgi Formu)

İletişim Bilgileri

Merkez Adresi Maslak Mahallesi Eski Büyükdere Caddesi N:23 K:3 34450 Sarıyer İstanbul
Üretim Tesislerinin Bulunduğu Adresler -
İnternet Adresi www.garantifilo.com.tr

Elektronik Posta Adresi

E-posta
garantifiloghucos.kap.tr
info@garantifilo.com.tr

İletişim Adresi, Telefon ve Faks Bilgileri

Adres Telefon Faks
Maslak Mahallesi Eski Büyükdere Caddesi N:23 K:3 34450 Sarıyer İstanbul 0 (212) 365 31 00 0 (212) 328 16 90

Yatırımcı Bilgileri Bilirgen veya Bağımlı Kurulacak Şirket Yetkilileri

Ad Soyad Görevi Görevlendirme Tarihi Telefon E-posta Lisans Belgesi Türü Lisans Belge No
Ziya Tulga Çelik Genel Müdür Yardımcısı 01.05.2012 (0212) 365 31 05 zulu@garantifilo.com.tr
Zehra Dilem Tanrıverdi Hazine Birim Müdürü 08.10.2012 (0212) 365 47 82 dtanriverdi@garantifilo.com.tr
Çağrı Özdoğdu Finansal Planlama ve Ulaştırma Muhasebe Birim Müdürü 01.11.2014 (0212) 365 31 05 egundogdu@garantifilo.com.tr
Özay Değirbaş Mali İşler Birim Müdürü 12.09.2008 (0212) 365 47 00 odab@garantifilo.com.tr
Özde Madilloğlu Genel Müdür Yardımcısı 01.05.2012 (0212) 365 47 88 gmez@garantifilo.com.tr
Haydar Uğur Krediler Birim Müdürü 01.05.2012 (0212) 365 47 06 hugu@garantifilo.com.tr

Faaliyet Alanı ve Bağımsız Denetim Kuruluşu Bilgileri

Şirketin Faaliyet Konusu Ürün Düzeyi Araç Kurulumu

Şirketin Sürer Süresi

Pazar, Endüstri ve Sermaye Piyasası Araçları Bilgileri

Ortaklık Hakkı Vermeyen Sermaye Piyasası Araçlarına İlişkin Bilgi
Sermaye Piyasası Aracının Niteliği İhraç Tavanı Tutarı Para Birimi Yurtiçi/Yurtdışı İhraç Tavanı Başlangıç Tarihi İhraç Tavanı Bilişim Yöntemi Varsa Fon Kullanımı
Tahvil/Bozo 100000000 TRY Yurtiçi 28.04.2015 28.04.2016 Nihai Sermayeye Satış

Sermaye ve Ortaklık Yapısı Bilgileri

Ödenmiş/Çıkarılmış Sermaye 10.000.000

Faktoringde yüzde 39 pazar payını yakaladı

Faktoring sektörünün önemli oyuncularından Garanti Factoring, 2015 yıl sonu verilerine göre 2.9 milyar TL aktif toplamı ile sektörün en büyük bilançosuna ve en yüksek faktoring alacağı portföyüne sahip şirketi olma özelliğini 2014 yıl sonundan sonra bu yıl da koruduğunu söyledi.

[Paylaş](#)[Tweet](#)[G+](#)[0](#)[COPY](#)[Sihne Ekle](#)[Yorum Yaz](#)[0](#)

EKONOMİ SERVİSİ

İşlem hacimlerine baktığında ise Garanti Factoring, yüzde 25 oranında artırdığı 3 milyar dolara yakın ihracat işlemi hacmi ve yüzde 39 pazar payıyla seneyi birinci olarak kapattı. Şirket, süregelen ithalat faktoringi pazar payındaki liderliğini de yüzde 66 pazar payı ile de devam ettirdi.

Garanti Factoring Genel Müdürü Halki Kara, "Sektörün en büyük şirketiyiz, muhabir garantili ihracat işlemlerine baktığımızda Bank of China'dan sonra dünyanın ikinci büyük şirketiyiz. Bu başarıların ardında insan kaynaklarımıza ve teknolojimize yaptığımız yatırımlar bulunuyor. Önümüzdeki dönemde de müşteri ihtiyaçlarına en uygun çözümleri sunabilmek için inovasyon ve ürün geliştirme çalışmalarımıza devam edeceğiz" dedi.

05 Ağustos 2016 / Hürriyet

Hürriyet

Factoringde 'full service' dönemi başlıyor

Hulki
Kara

GARANTİ Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, 'Full Service Factoring'i Türkiye'ye getirmek için alt yapı çalışmalarına başladıklarını açıkladı. Full Service Factoringi, yaymak, birçok firmayı bu yapılanmanın içine katmak ve

uluslararası örneklerini Türkiye'ye taşımayı hedeflediklerini belirten Kara, şunları söyledi: "Peşin satış yapmışsanız, zaten sizin için bir sorun yok. Ama vadeli yapmışsanız ya da vadeliye dönerek satışlarınızı arttırmak istiyorsanız, vade ve risk yönetimi diye bir kavram var. Yani malın vadeli satımından sonraki süreç. Burada da üç temel ürün var; tahsilat, garanti ve finansman. Uluslararası anlamda Full Service Factoringde, bir satış işlemi gerçekleştirildiği zaman, firmalar bu alacaklar üzerindeki tüm haklarını factoring şirketine devrediyorlar ve ondan sonra alacak yönetimine karışmıyorlar. Bu işleyişi Türkiye'ye getirmek için çalışmalara başladık." Hulki Kara, bugünkü mevzuatın bu ürünün yürürlüğe girmesine imkân vermediğini ifade ederek, "BDDK düzenlemesi gerekli. Bu sistemin nasıl işleyeceğinin mevzuat anlamında tanımlanması gerekiyor. Finansal Kurumlar Birliğinde bu konuda çalışmalar son aşamaya gelmiş durumda" dedi.

05 Ağustos 2016 / Posta

POSTA

'Full Service Factoring' i Türkiye'ye getireceğiz'

Full Service Factoring' i Türkiye'ye getirmek için altyapı çalışmalarına başladıklarını açıklayan **Garanti Factoring** Genel Müdürü Hulki Kara, bu ürünün sektörün büyümesi, gelişmesi ve sektöre olan ilginin artması anlamında çok önemli olduğunu söyledi. Full Service Factoring' i, genel anlamda yaymak, birçok firmayı bu yapılanmanın içine katarak yola devam etmek ve uluslararası örneklerini tam anlamıyla Türkiye'ye taşımayı temel hedefleri arasında gördüklerini ifade eden Kara, "Peşin satış yapmışsanız zaten sizin için bir sorun yok. Ama vadeli yapmışsanız ya da vadeliye dönerek satışlarınızı artırmak istiyorsanız, 'vade ve risk yönetimi' diye bir kavram var. Yani malın vadeli satımından sonraki süreç. Burada üç tane temel ürün var. Tahsilat, garanti ve finansman. Uluslararası anlamda Full



Service Factoring'de, bir satış işlemi gerçekleştirildiği zaman, firmalar bu alacaklar üzerindeki tüm haklarını faktoring şirketine devrediyorlar ve ondan sonra alacak yönetimine karışmıyorlar. Bu işleyiş, şu anda Türkiye'de var olan bir yapılanma değil. Bunu önümüzdeki süreç içinde **Garanti Factoring** olarak Türkiye'ye getirmek için altyapı çalışmalarına başladık. Kolay bir şey değil Türk piyasasında bu. Ama sektörün büyümesi, gelişmesi, sektöre ilginin artması anlamında çok önemli bir ürün ve yapılanma olduğunu düşünüyoruz" dedi. Şu andaki mevzuatta ufak tefek bazı noktaların bu ürünün yürürlüğe girmesine imkân vermediğine işaret eden Hulki Kara, "Bu sistemin nasıl işleyeceğinin mevzuatsal olarak tanımlanması gerekiyor. FKB'de bu konuda çalışmalar son aşamaya gelmiş durumda" diye konuştu.

04 Ağustos 2016 / Finans Gündem

Finans Gündem

FORBES

PARA & YATIRIM

GARANTI FACTORİNG

Etkili Strateji

2011'de genel müdürlük koltuğuna oturduğu Garanti Factoring'i birçok bilanço kaleminde sektör lideri yapmayı başaran Hulki Kara'ya göre sektördeki asil büyüme hamlesi başlamış değil.

ADIL UÇAR

Hulki Kara 27 yıllık kariyer yolculuğunda tek bir kurumun içinde kalmayı başaran ender insanlardan biri. Dokuz Eylül Üniversitesi İktisat Bölümü mezunu Kara'nın yolculuğu, 1989'da Garanti Bankası bünyesine katılmasıyla başladı ve en son bölge müdürü görevindeyken, Ekim 2011'de Garanti Factoring'in genel müdürlüğüne getirildi. Kara'nın görevde getiriliş tarihi, faktoring sektöründe yaşanacak büyük değişimlerin hemen arifesine denk geliyor.

Faktoring ve finansal kiralama şirketleri için bir dönüm noktası varsa bu kuşkusuz 21 Kasım 2012'dir. Zira bu tarihte Finansal Kiralama, Faktoring ve Finansman Şirketleri Kanunu meclisten geçti ve banka dışı finans kesiminin BDDK'nın denetlemesine tabi, en az 20 milyon lira sermayeli şirketler olmasını sağladı. Yeni yasayla birlikte sektör toparlandı ve 78 olan şirket sayısı 63'e geriledi. En önemli getiri BDDK'nın denetimini oldu.

Garanti üst yönetimimin sektörde yaşanacak büyük değişime şirketi hazırlayabilmek, rekabette geri kalmamak ve hatta öne çıkmak için yaptığı hamle Hulki Kara oldu. Şirketin bugünkü durumuna bakıldığında

zamanlamanın ve ismin doğru seçildiğini rahatlıkla görebiliyoruz. Garanti Factoring 2016 1'inci çeyrek itibarıyla, aktif büyüklük ve faktoring alacaklarında sırasıyla yüzde 97 ve yüzde 10 ile sektör lideri, işlem hacminde ise yüzde 14'lük pazar payı ile sektörde ikinci olduğu görülüyor. Hulki Kara başarılı büyüme stratejisinin arkasında yazan faktörün kurumun kültürü olduğu konusunda ısrarcı.

Kara'nın ilk el atacağı konulardan bir tanesi elbette otomasyon süreci oldu. Şirket yeniden yapılandırılır ve süreçler yeniden tanımlanırken, ortalama yıllık 5 milyon dolarlık yatırımlarla birlikte işlemler otomatik süreçlerden geçmeye başladı. Kazanılan bu "hız" faktörüne yeni ürünler ve mevcut ürünlerin daha basit, anlaşılır ve müşteriye daha kolay pazarlanabilir hale getirilmesi hamlesi de eklendi. Ve elbette banka iştiraki olmanın getireceği avantajdan daha fazla yararlanmak için işbirliği artırıldı. Bu noktada özellikle sahada çalışan bankacılarla yakın çalıştıklarını anlatıyor Kara ve mütevazî bir şekilde "Sektör lideri olmamızdaki stratejilerin özü bunlar." diyor. Ve elbette bütün bunları yapacak ekip de önemli. Geçen yıl 70 ülke ve 200'ün üzerinde üyesi bulunan Factors Chain International (FCI)

tarafından "dünyanın en iyi ihracat faktoringi şirketi" seçildikleri toplantıyı hatırlatan Kara, "Ödül açıklaması Singapur'da yapılacaktı. Ekibim sabaha karşı toplanmış açıklamayı hep beraber bekliyorduk. Rakamların yanı sıra böyle bir iş kültürü olmasa başarılı olamazdık" diyor.

Yasa sonrasında toparlanan ve büyümeye başlayan faktoring sektörü geçen yıl 119 milyar lira ciro gerçekleştirdi. 2014 cirosuyla aynı olan bu rakam sektör için bir uyarı niteliğinde. Üstelik bu yıl da ciro bazında yıl sonunun aynı seviyelerde kapanması bekleniyor. Ancak sektör açısından sevindirici olan konu, karlılığın artması. Geçen yıl aktif karlılık yüzde 1,46 iken bu yılın ilk üç ayında yüzde 2,51'e kadar çıktığı görülüyor. Bu artışta bankaların kredi vermekte isteksiz olması etkili. Aynı şekilde geçen yıl 8,61 olan özkaynak karlılığı bu yılın ilk çeyrek rakamlarına göre 14,33'e kadar çıkmış durumda. Sektörde sorunlu alacaklar artış trendinde. Geçen yıl bu oran yüzde 5,52 iken bu yıl sorumlu alacaklar yüzde 5,89'a gelmiş durumda. Bu artışta bankalardaki gibi kredi büyümesinin sınırlı kalması etkili.

Büyümenin önündeki en önemli engel faktoring şirketlerinin şubeleşmemesi. Yasak olduğu için değil, ma-



liyeder yüksek olduğu için. Kara "Biz optimum sayıya ulaştık (20). Daha fazla şube açmamız maliyet sorununu beraberinde getiriyor. Başka çözümler üzerinde çalışıyor" diyor. Kara'nın bahsettiği çözüm elbette banka şubelerinin faktoring pazarlaması/işlemi yapılabilmesi. BDDK bu konuya önceki dönemlerde soğuk baksa da artık fikrini değiştirmiş gibi görünüyor. Eğer bu değişiklik gerçekleşirse banka iştiraki olan şirketler önemli bir avantaj

kazanacak. Diğerleri de başka bankalar ile anlaşarak yeni bir pazara girmiş olacak. Bu konuda çalışmalar birlik düzeyinde devam ediyor.

Kara göreve geldiği günden beri en çok önem verdiği konu ihracat faktoringi oldu. Öyle ki dört sene önce 120 milyon dolar olan işlem hacmi bugün 2,6 milyar euro'ya çıkmış durumda. Dört yıl önce yüzde 40'lık pazar payı ile bu alanın lideri olan TEB Faktoring'i geride bırakan Kara yöne-

timi pazar payında yüzde 39 ile liderliği sürdürüyor durumda (1inci çeyrek sonuçlarına göre pazar payı yüzde 42'ye çıktı). Bu alanda daha görece çok yol olduğunu söylüyor Kara ve ekliyor "100 milyar dolarlık ihracatın 90 milyar doları açık hesap yani real mukabili yapıyor. Bizim sunduklarımız dışında bu riski karşılayan hiçbir sistem yok. Eximbank'ın saygınlığı sadece. Bizim ve Eximbank'ın verdiği garantileri toplarsak 20-25 milyar dolarlık işlemin risklere karşı korumalı olduğu görülür. Bu alanda daha görece çok yol var." Garanti'nin bu alandaki liderliğinin önemli bir sebebi Wells Fargo ile yapılan anlaşma sayesinde 12 ülke haricinde bütün ülkelere garanti verilebilmesi. Ayrıca Cofoas ile işbirliği yapılarak verilen alacak sigortası hizmeti de Garanti'nin elini güçlendiriyor.

Liderlik yolundaki en etkili araçlardan biri de banka teminat mektuplarının temin ettiği karşılığın faktoring işlemleri. Mektubun içindeki alacak hakları Garanti Factoring'e devrediliyor ve mektup kapsamında kesilen her fatura anında, yüzde 100 olarak tahsil edilebiliyor. Bu uygulama gündelik sadece Garanti Bankası teminat mektupları ile sınırlı ancak diğer bankaların mektupları için de harekete geçilmiş durumda. Kara "Hukuki altyapısını oluşturup test ettik. Diğer bankalara başlamak istiyoruz" diyor.

Hülki Kara bu yıl yüzde 20 civarında büyüme hedefiyle yola çıkıyor. İlk çeyrek bilançolarına göre hedeflerine paralel ilerledikleri görülüyor. Kara "Yılsonu hedeflerimizi yakalayacağımıza inanıyorum" diyor. Kara'nın nihai hedefi ise "full service factoring" hizmeti verebilmek, yani bir firmanın satış anından itibaren tüm alacaklarını detaylı tahsilatına kadar olan süreci yönetmek. Kara "Dünyadaki sistemi Türkiye'ye öğretmek istiyoruz" diyor. Bu yıl içinde sistem entegrasyonları gibi gelişmelerin de beklendiği göz önüne alırsa Kara'nın nihai hedefinin gerçekleşmesinin çok yakın olduğu görülüyor. 

09.11.2016

Finans Gündem



Garanti Factoring 'ihracatın en iyisi' seçildi



2016 yıl 3. Çeyrek kar eden müştəri oranı %37,5, zarar eden müştəri oranı %82,5

09 Kasım 2016 - 10:34 www.finansgundem.com

[Tweetle](#) [Paylaş](#) [G+1](#) [LinkedIn](#) [WhatsApp](#)

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi

Geçen sene de aynı ödüle değer bulunan Garanti Factoring, bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak bu alandaki başarısını uluslararası platformda ikinci kez tescillemiş oldu.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, tüm dünyada 400'ün üzerinde faktoring şirketinin bağlı olduğu FCI'nın, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterler üzerinden puanlama yaptığına dikkat çekerken, Garanti Factoring'in FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi. Bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını da sözlerine ekleyen Hülki Kara, Türk ihracatçısına tam destek vermeyi sürdüreceklerini kaydetti.

Garanti Factoring'in geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verdiğini belirten Hülki Kara, 'ihracatçılarımızın işlerini en güvenli şekilde ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlamak için elimizden gelenin en iyisini yapmaya çalışıyoruz.'

Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz müşterilerimizden. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmak için yoğun mesai harcıyoruz' dedi.

İhracat faktoringi pazarını büyütmenin de öncelikli hedefleri arasında olduğunu söyleyen Kara, bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için Anadolu'yu karış karış gezdiklerini de kaydetti. Geçen yılı %40 civarında bir Pazar payıyla kapattıklarını belirten Kara, Türkiye'deki en yüksek hacme sahip şirket olmanın yanı sıra dünyada da bu hacimle ikinci sırada olduklarını sözlerine ekledi.



10.11.2016

Sigorta Gündem

Sigorta Gündem

Sigorta Gündem

Gülsoy Sigorta'dan
sanata destek

14 Kasım 2016 Pazartesi 15:58

ANA SAYFA

KONUT/DASK

BES/HAYAT

SAĞLIK/SEYAHAT

DÜNYA

KULİS

Dünyanın en iyi 4 faktoring şirketi Türkiye'den

Uluslararası Faktoring Zinciri, 90 ülkeden 400'den fazla şirket içinden dünyanın en iyi faktoringcisi seçti. İlk 4 sıra, Garanti, TEB Yapı Kredi ve Deniz'in

İÇERİK

YORUM

Dünyanın en iyi faktoringcileri Türklere çıktı. Dünya genelinde 90 ülkede 400'den fazla üyesi bulunan Factors Chain International (FCI), 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoring şirketleri olarak seçti. En iyi ihracat faktoringi alanında dünyadaki 400 şirket arasında birinci Garanti Faktoring, ikinci TEB Faktoring, üçüncü Yapı Kredi Faktoring, dördüncü Deniz Faktoring olurken, ING Faktoring de 7. olarak seçildi. FCI'nın 48. Yıllık Faktoring Toplantısı 23-29 Ekim 2016 tarihlerinde Cape Town'da gerçekleşti. Toplantının açılışını Nobel Ödüllü Güney Afrika eski Devlet Başkanı F.W. de Klerk yaptı. Dünyada en başarılı şirketlerin seçildiği toplantıya, Türk şirketleri damga vurdu.

530 MİLYAR EURO'LUK İŞLEM

FCI Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Faktoring Sektör Başkanı Çağatay Baydar, FCI'nın, faktoring ve alacak finansmanı sektörlerinin temsil edildiği global bir organizasyon olduğunu, Türkiye'den de 17 şirketin bu zincirin üyesi olduğunu söyledi. 2015 yılında dünya faktoring hacminin bir önceki yıla göre artış göstererek, toplam 2.4 trilyon Euro olarak gerçekleştiğini belirten Baydar, uluslararası ticaretin finansmanında ise FCI üyesi faktoring şirketlerinin 530 milyar Euro'luk işlem hacmi gerçekleştirdiğini açıkladı.

EKONOMİYE KATKIMIZ BÜYÜK

Baydar, faktoring şirketlerinin geldiği noktanın, Türkiye adına sürdürülen hizmet kalitesi açısından önemli olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring sektörü ticaretin finansmanına destek vermeye devam edecek. Türkiye'de 100 binden fazla KOBİ'nin ve 500 binden fazla borçlunun ticaretinin finansmanında rol oynamaktayız. Ticareti güvenli büyütme dolayısıyla sektörün ekonomiye katkısı büyüktür. Gayrisafi milli hasıladaki artışa paralel olarak sektörün reel ekonomiye katkıları artarak devam edecek."

İHRACATIN ÜÇTE İKİSİ FİNANSE EDİLİYOR

FINANSMAN, alacak defteri tutma, alacakların tahsili ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem olan faktoring; bu özelliğinden dolayı ihracatçıların vadeli alacaklarına nakit akışı sağlıyor. İhracatçılar, yarattıkları finansman sayesinde alımlarını peşin yaparak, indirim alıyor, finansman ihtiyaçlarını kendi alacaklarıyla çözerek dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyor. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutabiliyor. Bugün toplam faktoring hacminin yüzde 25'ini ihracat faktoringi oluşturuyor. Faktoring şirketleri ise Türkiye'nin toplam ihracatının üçte ikisini finanse ediyor.

Etiketler: Faktoring, FCI

Tweetle

A A A



10.11.2016



Uluslararası Faktoring Zinciri, 90 ülkeden 400'den fazla şirket içinden dünyanın en iyi faktoringcisi seçti. İlk 4 sıra, Garanti, TEB Yapı Kredi ve Deniz'in

Dünyanın en iyi faktoringcileri Türklerden çıktı. Dünya genelinde 90 ülkede 400'den fazla üyesi bulunan Factors Chain International (FCI), 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoring şirketleri olarak seçti. En iyi ihracat faktoringi alanında dünyadaki 400 şirket arasında birinci Garanti Faktoring, ikinci TEB Faktoring, üçüncü Yapı Kredi Faktoring, dördüncü Deniz Faktoring olurken, ING Faktoring de 7. olarak seçildi. FCI'nın 48. Yıllık Faktoring Toplantısı 23-29 Ekim 2016 tarihlerinde Cape Town'da gerçekleşti. Toplantının açılışını Nobel Ödüllü Güney Afrika eski Devlet Başkanı F.W. de Klerk yaptı. Dünyada en başarılı şirketlerin seçildiği toplantıya, Türk şirketleri damga vurdu.

EKONOMİ

ENERJİ

EMLAK

OTOMOBİL

TARIM

KOBİ

Dijital Sanayi



Hürriyet > Ekonomi > Faktoringciler de çok oldu

Faktoringciler de çok oldu

Hürriyet Haber

09 Kasım 2016 - 21:08 | Son Güncelleme : 09 Kasım 2016 - 21:15



PAYLAŞ



A



Yorum yaz

Uluslararası Faktoring Zinciri, 90 ülkeden 400'den fazla şirket içinde 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoringcisi seçti. İhracat faktoringi alanında birinci Garanti Faktoring olurken, ikinciliği TEB, üçüncülüğü Yapı Kredi, dördüncülüğü ise Deniz Faktoring aldı. ING Faktoring de 7. olarak seçildi.

DÜNYANIN en iyi faktoringcileri Türklere çıktı. Dünya genelinde 90 ülkede 400'den fazla üyesi bulunan Factors Chain International (FCI), 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoring şirketleri olarak seçti. En iyi ihracat faktoringi alanında dünyadaki 400 şirket arasında birinci Garanti Faktoring, ikinci TEB Faktoring, üçüncü Yapı Kredi Faktoring, dördüncü Deniz Faktoring olurken, ING Faktoring de 7. olarak seçildi. FCI'nin 48. Yıllık Faktoring Toplantısı 23-29 Ekim 2016 tarihlerinde Cape Town'da gerçekleşti. Toplantının açılışını Nobel Ödüllü Güney Afrika eski Devlet Başkanı F.W. de Klerk yaptı. Dünyada en başarılı şirketlerin seçildiği toplantıya, Türk şirketleri damga vurdu.

530 MİLYAR EURO'LUK İŞLEM

FCI Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Faktoring Sektör Başkanı Çağatay Baydar, FCI'nın, faktoring ve alacak finansmanı sektörlerinin temsil edildiği global bir organizasyon olduğunu, Türkiye'den de 17 şirketin bu zincirin üyesi olduğunu söyledi. 2015 yılında dünya faktoring hacminin bir önceki yıla göre artış göstererek, toplam 2.4 trilyon Euro olarak gerçekleştiğini belirten Baydar, uluslararası ticaretin finansmanında ise FCI üyesi faktoring şirketlerinin 530 milyar Euro'luk işlem hacmi gerçekleştirdiğini açıkladı.

EKONOMİYE KATKIMIZ BÜYÜK

Baydar, faktoring şirketlerinin geldiği noktanın, Türkiye adına sürdürülen hizmet kalitesi açısından önemli olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring sektörü ticaretin finansmanına destek vermeye devam edecek. Türkiye'de 100 binden fazla KOBİ'nin ve 500 binden fazla borçlunun ticaretinin finansmanında rol oynamaktayız. Ticareti güvenli büyütmekten dolayı sektörün ekonomiye katkısı büyüktür. Gayrisafi milli hasıladaki artışa paralel olarak sektörün reel ekonomiye katkıları artarak devam edecek."

İHRACATIN ÜÇTE İKİSİ FİNANSE EDİLİYOR

FİNANSMAN, alacak defteri tutma, alacakların tahsili ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem olan faktoring; bu özelliğinden dolayı ihracatçıların vadeli alacaklarına nakit akışı sağlıyor. İhracatçılar, yarattıkları finansman sayesinde alımlarını peşin yaparak, indirim alıyor, finansman ihtiyaçlarını kendi alacaklarıyla çözerek dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyor. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutabiliyor. Bugün toplam faktoring hacminin yüzde 25'ini ihracat faktoringi oluşturuyor. Faktoring şirketleri ise Türkiye'nin toplam ihracatının üçte ikisini finanse ediyor.

10.11.2016

Hürriyet

Hürriyet**EKONOMİ**

ENERJİ

EMLAK

OTOMOBİL

TARIM

KOBİ

Dijital Sanayi



Hürriyet > Ekonomi > Faktoringciler de çok oldu

Faktoringciler de çok oldu

Hürriyet Haber

09 Kasım 2016 - 21:08 | Son Güncelleme : 09 Kasım 2016 - 21:15



PAYLAŞ



-

A

+



Yorum yaz

Uluslararası Faktoring Zinciri, 90 ülkeden 400'den fazla şirket içinde 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoringcisi seçti. İhracat faktoringi alanında birinci Garanti Faktoring olurken, ikinciliği TEB, üçüncülüğü Yapı Kredi, dördüncülüğü ise Deniz Faktoring aldı. ING Faktoring de 7. olarak seçildi.

DÜNYANIN en iyi faktoringcileri Türklere çıktı. Dünya genelinde 90 ülkede 400'den fazla üyesi bulunan Factors Chain International (FCI), 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoring şirketleri olarak seçti. En iyi ihracat faktoringi alanında dünyadaki 400 şirket arasında birinci Garanti Faktoring, ikinci TEB Faktoring, üçüncü Yapı Kredi Faktoring, dördüncü Deniz Faktoring olurken, ING Faktoring de 7. olarak seçildi. FCI'nin 48. Yıllık Faktoring Toplantısı 23-29 Ekim 2016 tarihlerinde Cape Town'da gerçekleşti. Toplantının açılışını Nobel Ödüllü Güney Afrika eski Devlet Başkanı F.W. de Klerk yaptı. Dünyada en başarılı şirketlerin seçildiği toplantıya, Türk şirketleri damga vurdu.

EKONOMIYE KATKIMIZ BÜYÜK

FCI Yönetim Kurulu Başkan Vekili Çağatay Baydar, faktoring şirketlerinin geldiği noktanın, Türkiye adına sürdürülen hizmet kalitesi açısından önemli olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring sektörü ticaretin finansmanına destek vermeye devam edecek. Türkiye'de 100 binden fazla KOBİ'nin ve 500 binden fazla borçlunun ticaretinin finansmanında rol oynamaktayız. Ticareti güvenli büyütmeyle ilgili olarak sektörün ekonomiye katkısı büyüktür. Gayrisafi milli hasıladaki artışa paralel olarak sektörün reel ekonomiye katkıları artarak devam edecek."

REKLAM

EN İYİ İHRACAT FAKTORİNG ŞİRKETİ

GARANTI Factoring Genel Müdürü **Hulki Kara**, FCI tarafından dünyanın in iyi ihracat faktoring şirketi seçildiklerini, geçen sene de aynı ödülü aldıklarını ve bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak başarılarını uluslararası platformda ikinci kez tescillediklerini belirterek, şunları söyledi: "FCI, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterlere bakıyor. FCI tarihinde ilk

kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduk. Geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verebiliyoruz. İhracatçılarımızın işlerini en güvenli şekilde ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlıyoruz. Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmaya çalışıyoruz. Bu pazarı büyütme de öncelikli hedeflerimiz arasında. Bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için **Anadolu**'yu geziyoruz. Geçen yılı yüzde 40'ın üzerinde pazar payıyla kapattık."

İHRACATIN ÜÇTE İKİSİ FİNANSE EDİLİYOR

FINANSMAN, alacak defteri tutma, alacakların tahsili ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem olan faktoring; bu özelliğinden dolayı ihracatçıların vadeli alacaklarına nakit akışı sağlıyor. İhracatçılar, yarattıkları finansman sayesinde alımlarını peşin yaparak, indirim alıyor, finansman ihtiyaçlarını **kendi** alacaklarıyla çözerek dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyor. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutabiliyor. **Bugün** toplam faktoring hacminin yüzde 25'ini ihracat faktoringi oluşturuyor. Faktoring şirketleri ise Türkiye'nin toplam ihracatının üçte ikisini finanse ediyor.

10.11.2016

Hürriyet

Hürriyet

FAKTORİNGCİLER DE ÇOK OLDU

Uluslararası Faktoring Zinciri, 90 ülkeden 400'den fazla şirket içinde 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoringcisi seçti. İhracat faktoringi alanında birinci **Garanti Faktoring** olurken, ikinciliği **TEB**, üçüncülüğü **Yapı Kredi**, dördüncülüğü ise **Deniz Faktoring** aldı. **ING Faktoring** de 7. olarak seçildi.



F.W. de Klerk

Çağatay Baydar

DÜNYANIN en iyi faktoringcileri Türklerden çıktı. Dünya genelinde 90 ülkede 400'den fazla üyesi bulunan Factors Chain International (FCI), 5 Türk şirketini dünyanın en iyi faktoring şirketleri olarak seçti. En iyi ihracat faktoringi alanında dünyadaki 400 şirket arasında birinci **Garanti Faktoring**, ikinci **TEB Faktoring**, üçüncü **Yapı Kredi Faktoring**, dördüncü **Deniz Faktoring** olurken, **ING Faktoring** de 7. olarak seçildi. FCI'nın 48. Yıllık Faktoring Toplantısı 23-29 Ekim 2016 tarihlerinde Cape Town'da gerçekleşti. Toplantının açılışını Nobel Ödüllü Güney Afrika eski Devlet Başkanı F.W. de Klerk yaptı. Dünyada en başarılı şirketlerin seçildiği toplantıya,

Türk şirketleri damga vurdu.

530 MİLYAR EURO'LUK İŞLEM

FCI Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Faktoring Sektör Başkanı Çağatay Baydar, FCI'nın, faktoring ve alacak finansmanı sektörlerinin temsil edildiği global bir organizasyon olduğunu, Türkiye'den de 17 şirketin bu zincirin üyesi olduğunu söyledi. 2015 yılında **dünya faktoring** hacminin bir önceki yıla göre artış göstererek, toplam 2.4 trilyon Euro olarak gerçekleştiğini belirten Baydar, uluslararası ticaretin finansmanında ise FCI üyesi faktoring şirketlerinin 530 milyar Euro'luk işlem hacmi gerçekleştirdiğini açıkladı.

Ekonomiye katkımız büyük

FCI Yönetim Kurulu Başkan Vekili Çağatay Baydar, faktoring şirketlerinin geldiği noktanın, Türkiye adına sürdürülen hizmet kalitesi açısından önemli olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring sektörü ticaretin finansmanına destek vermeye devam edecek. Türkiye'de 100 binden fazla KOBİ'nin ve 500 binden fazla borçlunun ticaretinin finansmanında rol oynamaktayız. Ticareti güvenli büyütmekten dolayı sektörün ekonomiye katkısı büyüktür. Gayrisafi milli hasıladaki artışa paralel olarak sektörün reel ekonomiye katkıları artarak devam edecek."

EN İYİ İHRACAT FAKTORİNG ŞİRKETİ



GARANTI Faktoring Genel Müdürü Hülki Kara, FCI tarafından dünyanın en iyi ihracat faktoring şirketi seçildiklerini, geçen sene de aynı ödülü aldıklarını ve bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak başarılarını uluslararası platformda ikinci kez tescillediklerini belirterek, şunları söyledi: "FCI, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterlere bakıyor. FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduk. Geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verebiliyoruz. İhracatçılarımızın işlerini en güvenli şekilde ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlıyoruz. Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmaya çalışıyoruz. Bu pazarı büyütmek de öncelikli hedeflerimiz arasında. Bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için Anadolu'yu geziyoruz. Geçen yılı yüzde 40'ın üzerinde pazar payıyla kapattık."

**HABER
TÜRK**

10.11.2016

interpress®
medya takip merkezi 1940**HABERTÜRK**
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİTarih: **10.11.20**
Sayfa : 8
Tirej: 202862
SbxCm: 27

Garanti Factoring 'İhracatın en iyisi'

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Geçen sene de aynı ödüle değer bulunan **Garanti Factoring**, bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak bu alandaki başarısını uluslararası platformda ikinci kez tescillemiş oldu. **Garanti Factoring** Genel Müdürü Hulki Kara, **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi. Bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını da sözlerine ekleyen Hulki Kara, Türk ihracatçısına tam destek vermeyi sürdüreceklerini kaydetti.

10.11.2016



Faktoringciler de çok oldu

2016-11-9 10:31 pm Türkiye 15

0 0



DÜNYANIN en iyi faktoringcileri Türklere çıktı. **Dünya** genelinde 90 ülkede 400'den fazla üyesi bulunan Factors Chain International (FCI), 5 **Türk** şirketini dünyanın en iyi **faktoring** şirketleri olarak seçti. En iyi ihracat faktoringi alanında dünyadaki 400 **şirket** arasında birinci **Garanti** Faktoring, ikinci **TEB** Faktoring, üçüncü **Yapı Kredi** Faktoring, dördüncü Deniz Faktoring olurken, ING Faktoring de 7. olarak seçildi. FCI'nın 48. Yıllık Faktoring Toplantısı 23-29 Ekim 2016 tarihlerinde Cape Town'da gerçekleşti. Toplantının açılışını Nobel Ödüllü Güney Afrika eski Devlet Başkanı F.W. de Klerk yaptı. Dünyada en başarılı şirketlerin seçildiği toplantıya, **Türk** şirketleri damga vurdu.

EN İYİ İHRACAT FAKTORİNG ŞİRKETİ

GARANTİ Factoring Genel Müdürü **Hulki Kara**, FCI tarafından dünyanın in iyi ihracat faktoring şirketi seçildiklerini, geçen sene de aynı ödülü aldıklarını ve bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak başarılarını uluslararası platformda ikinci kez tescillediklerini belirterek, şunları söyledi: "FCI, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterlere bakıyor. FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduk. Geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verebiliyoruz. İhracatçılarımızın işlerini en güvenli şekilde ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlıyoruz. Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmaya çalışıyoruz. Bu pazarı büyütme de öncelikli hedeflerimiz arasında. Bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için **Anadolu**'yu geziyoruz. Geçen yılı yüzde 40'ın üzerinde pazar payıyla kapattık."

İHRACATIN ÜÇTE İKİSİ FİNANSE EDİLİYOR

FİNANSMAN, alacak defteri tutma, alacakların tahsili ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem olan faktoring; bu özelliğinden dolayı ihracatçıların vadeli alacaklarına nakit akışı sağlıyor. İhracatçılar, yarattıkları finansman sayesinde alımlarını peşin yaparak, indirim alıyor, finansman ihtiyaçlarını **kendi** alacaklarıyla çözerek dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyor. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutabiliyor. **Buğün** toplam faktoring hacminin yüzde 25'ini ihracat faktoringi oluşturuyor. Faktoring şirketleri ise Türkiye'nin toplam ihracatının üçte ikisini finanse ediyor.

EN İYİ İHRACAT FAKTORİNG ŞİRKETİ

GARANTİ Factoring Genel Müdürü **Hulki Kara**, FCI tarafından dünyanın in iyi ihracat faktoring şirketi seçildiklerini, geçen sene de aynı ödülü aldıklarını ve bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak başarılarını uluslararası platformda ikinci kez tescillediklerini belirterek, şunları söyledi: "FCI, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterlere bakıyor. FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduk. Geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verebiliyoruz. İhracatçılarımızın işlerini en güvenli şekilde ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlıyoruz. Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmaya çalışıyoruz. Bu pazarı büyütme de öncelikli hedeflerimiz arasında. Bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için **Anadolu**'yu geziyoruz. Geçen yılı yüzde 40'ın üzerinde pazar payıyla kapattık."

İHRACATIN ÜÇTE İKİSİ FİNANSE EDİLİYOR

FİNANSMAN, alacak defteri tutma, alacakların tahsili ve şüpheli alacaklara karşı yüzde 100 koruma hizmetlerini bir arada sunabilen tek finansal sistem olan faktoring; bu özelliğinden dolayı ihracatçıların vadeli alacaklarına nakit akışı sağlıyor. İhracatçılar, yarattıkları finansman sayesinde alımlarını peşin yaparak, indirim alıyor, finansman ihtiyaçlarını **kendi** alacaklarıyla çözerek dış kaynak kullanma ihtiyaçlarını azaltıyor. Böylece finansman giderlerini de kontrol altında tutabiliyor. **Buğün** toplam faktoring hacminin yüzde 25'ini ihracat faktoringi oluşturuyor. Faktoring şirketleri ise Türkiye'nin toplam ihracatının üçte ikisini finanse ediyor.

11.11.2016

interpress
medya takip merkezi 1940**MİLLİYET**
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİTarih: **11.11.2016**
Sayfa : 12
Tiraj: 139258
StxCm: 25

GARANTİ FACTORING'E İHRACAT ÖDÜLÜ GELDİ

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Geçen sene de aynı ödüle değer bulunan **Garanti Factoring**, bu yıl oyların yüzde 100'ünü aldı.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tüm dünyada 400'ün üzerinde faktoring şirketinin bağlı olduğu FCI'nın, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, mu-



Hulki
Kara

haber ağı ve ihracat hacmi gibi kriterler üzerinden puanlama yaptığına dikkat çekerken, **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi. Bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını da sözlerine ekleyen Hulki Kara, Türk ihracatçısına tam destek vermeyi sürdüreceklerini kaydetti.



11.11.2016

interpress®
medya takip merkezi 1940

sözcü
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİ

Tarih: 11.11.2016
Sayfa : 8
Tiraj: 288097
StxCm: 14



İkinci kez dünyada 'ihracatın en iyisi'

GARANTİ Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Geçtiğimiz yıl da aynı ödüle değer bulunan **Garanti Factoring**, bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak bu alandaki başarısını uluslararası platformda ikinci kez tescillemiş oldu.



Hulki Kara

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi. Kara, bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını belirtti.



ŞABAH

17.11.2016

interpress[®]
medya takip merkezi 1940

SABAH EK
ULUSAL DÜZENSİZ GAZETE EK
İSTANBUL
ALİŞVERİŞ

Tarih: 17.11.2016
Sayfa : 2
Tiraj: 303512
SbxCm: 117



DÜNYANIN EN İYİSİ... YENİDEN!

Garanti Factoring,
FCI tarafından üst üste ikinci kez "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.
Üstelik FCI tarihinde ilk kez 100 tam puan rekoruyla.





17.11.2016

interpress
medya takip merkezi 1940**SABAH EK**
ULUSAL DÜZENSİZ GAZETE EK
İSTANBUL
ALİŞVERİŞ**Tarih:** 17.11.2016
Sayfa : 1
Tiraj: 303512
StxCm: 49

Garanti Factoring

'İhracatın en iyisi' seçildi

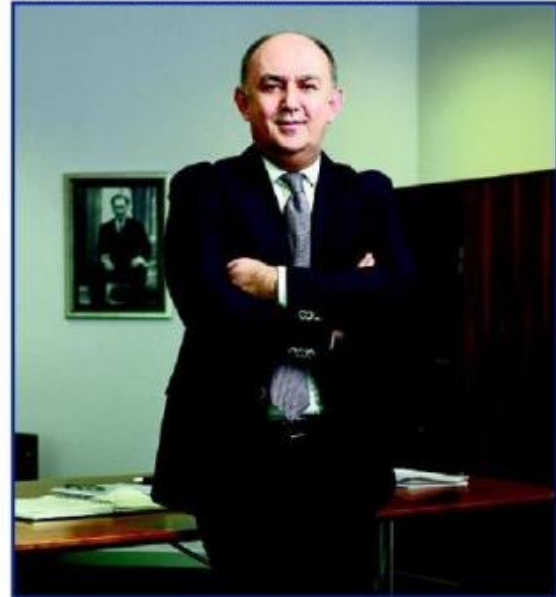
Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Geçen sene de aynı ödüle değer bulunan **Garanti Factoring**, bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak bu alandaki başansını uluslararası platformda ikinci kez tescillenmiş oldu.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tüm dünyada 400'ün üzerinde faktoring şirketinin bağlı olduğu FCI'nin ,ödüle değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterler üzerinden puanlama yaptığına dikkat çekerken, **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi. Bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını da sözlerine ekleyen Hulki Kara, Türk ihracatçısına tam destek vermeyi sürdüreceklerini kaydetti.

Garanti Factoring'in geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verdiğini belirten Hulki Kara, ihracatçıların işlerini en güvenli şekilde ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlamak için elimizden gelenin en iyisini yapmaya çalışıyoruz.

Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz müşterilerimizden. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmak için yoğun mesai harcıyoruz' dedi.

İhracat faktoringi pazarını büyütmenin de öncelikli hedefleri arasında olduğunu söyleyen Kara, bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için Anadolu'yu karış karış gezdiklerini de kaydetti. Geçen yılı %40 civarında bir Pazar payıyla kapattıklarını belirten Kara, Türkiye'deki en yüksek hacme sahip şirket olmanın yanı sıra dünyada da bu hacimle ikinci sırada olduklarını sözlerine ekledi.



Hulki Kara
Garanti Factoring Genel Müdürü

21.11.2016

Garanti Factoring ihracatın en iyisi' seçildi

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Geçen sene de aynı ödüle değer bulunan **Garanti Factoring**, bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak bu alandaki başarısını uluslararası platformda ikinci kez tescillemiş oldu. **Garanti Factoring** Genel Müdürü Hulki Kara, tüm dünyada 400'ün üzerinde faktoring şirketinin bağlı olduğu FCI'nın, ödül



Hulki
Kara

değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterler üzerinden puanlama yaptığına dikkat çekerken, **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi.

Bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını da sözlerine ekleyen Hulki Kara, Türk ihracatçısına tam destek vermeyi sürdüreceklerini kaydetti.



Borsa Gündem

28.11.2016

GARFA GARANTİ FAKTÖRİNG A.Ş.(Pay Dışında Sermaye Piyasası Aracı İşlemlerine İlişkin Bildirim (Faiz İçeren)

28 Kasım 2016 - 14:26

www.borsagundem.com



GARFA GARANTİ FAKTÖRİNG A.Ş.(Pay Dışında Sermaye Piyasası Aracı İşlemlerine
İlişkin Bildirim (Faiz İçeren))

Özet Bilgi Bono İhracı Talep Toplama
Yapılan Açıklama Güncelleme mi ? Hayır
Yapılan Açıklama Düzeltme mi ? Hayır
Yapılan Açıklama Ertelenmiş Bir Açıklama mı ? Hayır

Yönetim Kurulu Karar Tarihi 28.11.2016

İlgili İhraç Tavanı Bilgileri
Para Birimi TRY
Tutar 50.000.000
İhraç Tavanı Kıymet Türü Borçlanma Aracı
Satış Türü Nitelikli Yatırımcıya Satış
Yurt İçi / Yurt Dışı Yurt İçi

İhraç Edilecek Sermaye Piyasası Aracı Bilgileri
Planlanan Nominal Tutar 50.000.000
Türü Bono
Vadesi 28.05.2017
Vade (Gün Sayısı) 177
Faiz Oranı Türü İskontolu
Satış Şekli Nitelikli Yatırımcıya Satış
ISIN Kodu TRFGRFA51728
Aracılık Hizmeti Alınan Yatırım Kuruluşu GARANTİ YATIRIM MENKUL KIYMETLER A.Ş.
Satışa Başlanma Tarihi 29.11.2016
Vade Başlangıç Tarihi 30.11.2016
Kupon Sayısı 0

İhraca İlişkin Diğer Gelişmeler
Ek Açıklamalar
Şirketimiz tarafından halka arz edilmeksizin sadece nitelikli yatırımcılara satılmak üzere 29
Kasım 2016 talep toplama tarihi, vade başlangıç tarihi 30 Kasım 2016, vade bitiş tarihi 28 Mayıs
2017 olan 50.000.000 (Elli Milyon) TL nominal değerli (Fazla talep gelmesi durumunda
arttırılabilecektir), 177 gün vadeli, iskontolu borçlanma aracı ihracı yapılacak olup, söz konusu
ihraça ilişkin olarak Garanti Yatırım Menkul Kıymetler A.Ş. aracı kurum olarak yetkilendirilmiştir.
Saygılarımızla



VATAN finans

28.11.2016

GARFA GARANTİ FAKTORİNG A.Ş.(Pay Dışında Sermaye Piyasası Aracı İşlemlerine İlişkin Bildirim (Faiz İçeren)

[Paylaş](#) [Tweet](#) [G+1](#) [0](#) [A+](#) [A-](#)

28.11.2016 14:28

GÜNCEL HABERLER

GARFA GARANTİ FAKTORİNG A.Ş.(Pay Dışında Sermaye Piyasası Aracı İşlemlerine İlişkin Bildirim (Faiz İçeren))

Özet Bilgi Bono İhracı Talep Toplama

Yapılan Açıklama Güncelleme mi ? Hayır
Yapılan Açıklama Düzeltme mi ? Hayır
Yapılan Açıklama Ertelenmiş Bir Açıklama mı ? Hayır

Yönetim Kurulu Karar Tarihi 28.11.2016

İlgili İhraç Tavanı Bilgileri

Para Birimi TRY
Tutar 50.000.000
İhraç Tavanı Kıymet Türü Borçlanma Aracı
Satış Türü Nitelikli Yatırımcıya Satış
Yurt İçi / Yurt Dışı Yurt İçi

İhraç Edilecek Sermaye Piyasası Aracı Bilgileri

Planlanan Nominal Tutar 50.000.000
Türü Bono
Vadesi 26.05.2017
Vade (Gün Sayısı) 177
Faiz Oranı Türü İskontolu
Satış Şekli Nitelikli Yatırımcıya Satış
ISIN Kodu TRFGRFA51728
Aracılık Hizmeti Alınan Yatırım Kuruluşu GARANTİ YATIRIM MENKUL KIYMETLER A.Ş.
Satışa Başlanma Tarihi 29.11.2016
Vade Başlangıç Tarihi 30.11.2016
Kupon Sayısı 0

İhraca İlişkin Diğer Gelişmeler

Ek Açıklamalar

Şirketimiz tarafından halka arz edilmeksizin sadece nitelikli yatırımcılara satılmak üzere 29 Kasım 2016 talep toplama tarihli, vade başlangıç tarihi 30 Kasım 2016, vade bitiş tarihi 26 Mayıs 2017 olan 50.000.000 (Elli Milyon) TL nominal değerli (Fazla talep gelmesi durumunda arttırılabilecektir), 177 gün vadeli, iskontolu borçlanma aracı ihracı yapılacak olup, söz konusu ihraca ilişkin olarak Garanti Yatırım Menkul Kıymetler A.Ş. aracı kurum olarak yetkilendirilmiştir. Saygılarımızla




interpress[®]
medya takip merkezi 1940

POSTA
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİ

Tarih: 29.11.2016
Sayfa : 20
Tiraj: 289060
StxCm: 95

**DÜNYANIN EN İYİSİ...
YENİDEN!**

Garanti Factoring,
FCI tarafından üst üste ikinci kez "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.
Üstelik FCI tarihinde ilk kez 100 tam puanla.



www.garantifactoring.com 0212 222 2222

Garanti Factoring



'İHRACATIN EN İYİSİ' Garanti Factoring oldu

Garanti Factoring, FactorsChainInternational (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi

Geçen yıl da aynı ödülü aldıklarını hatırlatan **Garanti Factoring** Genel Müdürü Hulki Kara, tüm dünyada 400'ün üzerinde faktoring şirketinin bağlı olduğu FCI'nı, ödül değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterler üzerinden puanlama yaptığını söyledi. **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu iddia eden Kara, "Ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduk. İhracatçıya tam destek vermeyi sürdüreceğiz" dedi.

Hedef, pazarı büyütmek

İhracat faktoringi pazarını büyütmeyi öncelikli hedefleri arasında olduğunu aktaran Hulki Kara, bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için Anadolu'yu karış karış gezdiklerini dile getirdi. Geçen yıl yüzde 40 civarında bir pazar payıyla kapattıklarını söyleyen Kara, "Türkiye'deki en yüksek hacme sahip şirket olmamızın yanı sıra dünyada da bu hacimle ikinci sırada yer alıyoruz" şeklinde konuştu.



Hulki
Kara



interpress[®]
medya takip merkezi 1940

EKONOMİST
ULUSAL HAFTALIK DERGİ
İSTANBUL
EKONOMİ

Tarih: 11.12.2016
Sayfa : 59
Tiraj: 11914
StxCm: 130

DÜNYANIN EN İYİSİ... YENİDEN!

Garanti Factoring,
FCI tarafından üst üste ikinci kez "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.
Üstelik FCI tarihinde ilk kez 100 tam puanla.



www.garantifactoring.com

444 12 13
0 3052 2223213

[f](#) [t](#) [in](#) [p](#) @GarantiF

 Garanti Factoring



interpress[®]
medya takip merkezi 1940

MİLLİYET
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİ

Tarih: 21.12.2016
Sayfa : 12
Tiraj: 138762
StxCm: 63



FCI **Garanti Factoring**'i ihracatın en iyisi seçti

Garanti Factoring, Factors Chain International (FCI) tarafından "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi. Geçen sene de aynı ödüle değer bulunan **Garanti Factoring**, bu yıl oyların yüzde 100'ünü alarak bu alandaki başarısını uluslararası platformda ikinci kez tescillemiş oldu.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, tüm dünyada 400'ün üzerinde faktoring şirketinin bağlı olduğu FCI'nın ,ödüle değerlendirmesi yaparken hizmet kalitesi, muhabir ağı ve ihracat hacmi gibi kriterler üzerinden puanlama yaptığına dikkat çekerken, **Garanti Factoring**'in FCI tarihinde ilk kez tüm kriterler üzerinden yüzde 100 puan alan ilk şirket olduğunu söyledi. Bu ödülü almaktan çok büyük bir onur duyduklarını belirten Hulki Kara, Türk ihracatçısına tam destek vermeyi sürdüreceklerini kaydetti.

Anadolu'ya gidiyor

Garanti Factoring'in geniş muhabir ağı ve yapılandırılmış finansman kaynakları sayesinde her büyüklükteki firmaya hizmet verdiğini belirten Hulki Kara, 'İhracatçılarımızın işlerini en güvenli şekilde



ve en uygun maliyetle gerçekleştirebilmelerini sağlamak için elimizden gelenin en iyisini yapmaya çalışıyoruz.

Çok olumlu geri dönüşler de alıyoruz müşterilerimizden. İhracat faktoringi konusunda yurtdışı örnekleri de yakından takip edip, bu alandaki yenilikleri Türk ihracatçısına sunmak için yoğun mesai harcıyoruz' dedi.

İhracat faktoringi pazarını büyütmenin de öncelikli hedefleri arasında olduğunu söyleyen Kara, bu ürünü yeni müşterilerle tanıştırmak için Anadolu'yu karış karış gezdiklerini de belirtti. Geçen yılı yüzde 40 civarında bir pazar payıyla kapattıklarını ifade eden Kara, Türkiye'deki en yüksek hacme sahip şirket olmanın yanı sıra dünyada da bu hacimle ikinci sırada olduklarını sözlerine ekledi.



interpress[®]
medya takip merkezi 1940

MİLLİYET
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİ

Tarih: 21.12.2016
Sayfa : 13
Tiraj: 138762
StxCm: 88

DÜNYANIN EN İYİSİ... YENİDEN!

Garanti Factoring,
FCI tarafından üst üste ikinci kez "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.
Üstelik FCI tarafından ilk kez 100 tam puanla.



www.garanti-factoring.com [+90 212 300 00 00](tel:+902123000000) [Facebook](https://www.facebook.com/garantifactoring) [LinkedIn](https://www.linkedin.com/company/garanti-factoring)

 Garanti Factoring