



Garanti Factoring



Basında Garanti Factoring / 2017

11 .01.2017

Hürriyet



12.01.2017

Finans Caddesi



12.01.2017

Fama Haber



16.01.2017

Finans Gündem



20.02.2017

Borsa Gündem



02.03.2017

Dünya



09.03.2017

Hürriyet



09.03.2017

Hürriyet



09.03.2017

Habertürk



09.03.2017

Turktime



06.04.2017

Hürriyet



27.04.2017

Hürriyet



28.04.2017

Hürriyet



31.05.2017

Borsa Gündem



31.05.2017

Finans Gündem



01.06.2017

Hürriyet





01 .06.2017

Finanstrend.com

finanstrend.com

01.06.2017

Capital

Capital

05.06.2017

Finans Gündem



06.06.2017

Dünya



07.06.2017

Habertürk



07.06.2017

Milliyet



07.06.2017

Habergaraj.com



09.06.2017

Dünya



06.07.2017

Hürriyet



24.08.2017

Hürriyet



29.11.2017

Sabah



11 .01.2017

Hürriyet

Hürriyet

Factoring kalkacak ticaretin finansmanı gelecek

Hürriyet Haber

11 Ocak 2017 - 21:36 | Son Güncelleme : 11 Ocak 2017 - 21:44

Factoringciler, 2017'de isim değişikliğine hazırlanıyor. 'Darda kalana finansman' ya da 'Çek yoksa factoring yok' algısından şikâyet eden factoringciler, dünyada olduğu gibi ticaretin finansmanı ya da alacak yönetimi adı altında faaliyet göstermek istiyor.



PAYLAŞ



- A +

FAKTORİNGCİLER isim değişikliğine hazırlanıyor. 2016'da 100 bin **KOBİ**'ye 27 milyar TL finansman sağlayan ve 86 milyar liralık işlem hacmi gerçekleştiren factoringciler, 2017'de isim değişikliği için kolları sıvadı. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili, **TEB Factoring** Genel Müdürü Çağatay Baydar, isim değişikliğinin sadece **Türkiye**'de değil dünyada da gündemde olduğunu belirterek, factoring tanımına sığmayan genişlikte çalıştıklarını söyledi.

ÇEKLE İŞLEM ORANI AZ

Türkiye’de faktoringin çek ile özdeşleştiğini oysa Merkezi Fatura Kaydı Sistemi verilerine bakıldığında işlemlerin yarısından çoğunun çeksiz işlem olduğunu ifade eden Baydar, sözlerini şöyle sürdürdü: “Sadece ‘darda kalana finansman’ gibi bir algı var. Halbuki, birçok müşterimize sadece tahsilat ve **garanti** hizmeti veriyoruz. 2017 yılında uygulamaya alacağımız tedarikçi zinciri finansmanına ek olarak satış zinciri finansmanını da ekleyeceğiz. Haliyle **son** tüketici hariç üretimden bayi satış ağına kadar tüm ticari yaşamda olacağız. Yapılan işlemlere bakıldığında en uygun isimler, ‘ticaretin finansmanı’ ya da ‘alacak yönetimi’ gözüküyor. Yurtdışında da birçok banka, faktoring işlemlerini nakit yönetimi adı altında yürütüyor.”

NEDEN İSİM DEĞİŞİKLİĞİ?

Baydar, isim değişikliğinin nedenlerine de değinerek, faktoring kullanımının neredeyse sadece Marmara’da, hatta **İstanbul-Kocaeli** hattında yoğunlaştığını belirterek, “**Anadolu**’da halen ‘çek yoksa faktoring yok’ gibi bir algı var. Anadolu’ya gittiğimiz illerde bunu görüyoruz ve bu algı, iş hacmine de yansıyor” dedi.

Dünyada, Factors Chain International (FCI) adı altında tek bir uluslararası organizasyon olduğuna dikkat çeken Baydar, şunları söyledi: “Benim de 2016’da Başkanı seçtiğim FCI çatısı altında faktoring şirketlerinin yanı sıra kredi **sigorta** şirketleri, uluslararası tahsilat hizmeti veren şirketler, hukuk danışmanlıkları, risk yönetimi şirketleri, uluslararası derecelendirme ve bilgi işlem şirketleri bulunmakta. FCI, faktoring ismini genişleterek ticareti kolaylaştıran ‘alacak finansmanı’ anlamına gelen ‘Facilitating Open Account-Receivables Finance’ ismini kullanmaya başladı. Bizim de FKB çatısı altında bu yönde değerlendirmemiz devam ediyor. Ayrıca Türkiye olarak ihracat faktoringinde dünyada çok iyi konumdayız. Benim de Başkan olarak seçilmem yurtdışındaki yüksek itibarımızın bir göstergesi. Son 10 yıldır dünyanın en iyi faktoring şirketleri Türkiye’den çıkıyor. 2016 yılında ilk 10’a 5 firmamız girdi.

Garanti Faktoring birinci, TEB Faktoring ikinci, **Yapı Kredi** Faktoring üçüncü, Deniz Faktoring dördüncü, ING Faktoring yedinci oldu. Yurtdışında bu kadar algımız ve konumumuz iyiyken yurtiçinde hala faktoringin modern bir finansal enstrüman olduğunu anlatmaya çalışmamız, algımızın özellikle kamu nezdinde iyi olmaması bizim için çok üzücü.”

İHRACATA DESTEK ARTACAK

REKLAM



- ✓ Trading Central
- ✓ Çoklu emir kapatma
- ✓ Korelasyon matrisleri ve daha fazlası...

↓ ŞİMDİ İNDİR!

2016 4.Ç. Müşteri Kar/Zarar %25.28/%74.72

FİBA Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, faktoring sektörünün, ülke ekonomisine tamamen entegre olduğunu belirterek, şunları söyledi: “Ürün yelpazemiz içinde finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini bir arada sunabildiğimizden, hem ekonominin hızlı büyüdüğü hem de büyümenin daha yavaş olduğu dönemlerde tüm sektörlerden talep almaya devam ediyoruz. Yurtiçi ticarete olduğu kadar yurtdışı işlemlerde de başta KOBİ’ler olmak üzere her

segmentten firmaya destek verebiliyoruz. 2017’de faktoring için en önemli gelişme tedarikçi finansmanı işlemlerinin dijital platforma taşınması olacak. Ayrıca 2015 yılında faktoring şirketleri de ihracat reeskont kredilerine aracılık etmeye başladı. Bu uygulama ihracat faktoringinin büyümesi açısından önemli bir fırsat oldu. Böylelikle ihracatçı firmalara daha çok destek olabileceğiz ve finanse ettiğimiz ihracat işlemlerinde pazar payımız artacak.”

KRİZ ORTAMININ ÜRÜNÜ DEĞİLİZ

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, faktoringin acze düşmüş işletmelerin ve kriz ortamlarının bir ürünü olmadığını belirterek, şunları söyledi: “Böyle bir algı olduğu halde faktoring gerçek ticareti finanse eder. Şirketlere ticari satışlarından doğan alacaklarına karşılık finansman sağlayan, hatta bu alacakların ödenmeme riskini üstlenen, tahsilatını takip eden alternatif bir finans tekniğidir. Bu kapsamda değerlendirildiğinde ekonomik daralmanın yaşandığı, ticaretin durgunlaştığı dönemlerde doğal olarak sektörümüzde de büyüme hızı düşer, sektör cirosunda da daralma ve durağanlık görünür. 2016’nın bir önceki yıla kıyasla çok aşama kaydetmediğimiz, geriye de düşmediğimiz bir sene olduğunu söyleyebilirim.”

KOBİ'LERİN İŞLEM HACMİ ARTIYOR

GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2016'da ithalat ve ihracatta gerileme gözükse de **yurt** içi işlem hacminde bir önceki yılın aynı dönemine oranla yüzde 7.5 gibi büyüme olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Factoring portföyünün tamamına yakını KOBİ'lerden oluşuyor. Büyük oyuncular da her geçen gün KOBİ'lerle işlem yapma konusunda daha istekli davranmakta. KOBİ'lerin toplamdaki ağırlığının arttığını düşünüyoruz. 2017 yılının gündeminde öncelikle tedarikçi finansmanı var. FKB tarafından yürütülen projenin tamamlanması ile birlikte pazarı büyütecek nitelikte bir ürün. Bunun dışında şirket olarak biz, KOBİ'lere en uygun finansman ve garanti çözümlerini sunmaya devam edeceğiz."

BANKA DIŞI TEK ÇATIDA TOPLANSIN

STRATEJİ Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, banka dışı finansal hizmetlerin bir çatı altında toplanması gerektiğini belirterek, şunları söyledi: "Leasing, faktoring, finansman şirketleri üç lisansı da alabilmeli; tabii ki, sermaye şartını yerine getirerek. Bu bir zorunluluk olmamalı. İsteyen bir ürüne konsantre olur, isteyen hepsine. Buradan yola çıkarak da şirketler, 'Ticaret ve Yatırım Finansman AŞ' adını taşıyabilir diye düşünüyorum. Müşterilere tam bir hizmet yani, aktif bazlı finansman hizmeti vermek, genel giderleri ve rekabeti yönetmek açısından, finansal pazarlara entegre olmak açısından önemli olduğunu düşünüyorum."



12.01.2017

Factoring ismi kalkacak

12 Ocak 2017 Perşembe - Hürriyet

Darda kalana finansman' ya da 'Çek yoksa factoring yok' algısından şikâyet eden factoringciler, dünyada olduğu gibi ticaretin finansmanı ya da alacak yönetimi adı altında faaliyet göstermek istiyor.

[Tavsiye Et](#)[Paylaş](#)

Bir kişi bunu tavsiye etti. Arkadaşlarının neler tavsiye ettiğini görmek için Kaydol.



FAKTORİNGCİLER isim değişikliğine hazırlanıyor. 2016'da 100 bin KOBİ'ye 27 milyar TL finansman sağlayan ve 86 milyar liralık işlem hacmi gerçekleştiren factoringciler, 2017'de isim değişikliği için kolları sıvadı. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili, TEB Factoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, isim değişikliğinin sadece Türkiye'de değil dünyada da gündemde olduğunu belirterek, factoring tanımına sığmayan genişlikte çalıştıklarını söyledi.

ÇEKLE İŞLEM ORANI AZ

Türkiye'de factoringin çek ile özdeşleştiğini oysa Merkezi Fatura Kaydı Sistemi verilerine bakıldığında işlemlerin yarısından çoğunun çeksiz işlem olduğunu ifade eden Baydar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Sadece 'darda kalana finansman' gibi bir algı var. Halbuki, birçok müşterimize sadece tahsilat ve garanti hizmeti veriyoruz. 2017 yılında uygulamaya alacağımız tedarikçi zinciri finansmanına ek olarak satış zinciri finansmanını da ekleyeceğiz. Haliyle son tüketici hariç üretimden bayi satış ağına kadar tüm ticari yaşamda olacağız. Yapılan işlemlere bakıldığında en uygun isimler, 'ticaretin finansmanı' ya da 'alacak yönetimi' gözüküyor. Yurtdışında da birçok banka, factoring işlemlerini nakit yönetimi adı altında yürütüyor."

NEDEN İSİM DEĞİŞİKLİĞİ?

Baydar, isim değişikliğinin nedenlerine de değinerek, faktoring kullanımının neredeyse sadece Marmara'da, hatta İstanbul-Kocaeli hattında yoğunlaştığını belirterek, "Anadolu'da halen 'çek yoksa faktoring yok' gibi bir algı var. Anadolu'ya gittiğimiz illerde bunu görüyoruz ve bu algı, iş hacmine de yansıyor" dedi.

Dünyada, Factors Chain International (FCI) adı altında tek bir uluslararası organizasyon olduğuna dikkat çeken Baydar, şunları söyledi: "Benim de 2016'da Başkanı seçtiğim FCI çatısı altında faktoring şirketlerinin yanı sıra kredi sigorta şirketleri, uluslararası tahsilat hizmeti veren şirketler, hukuk danışmanlıkları, risk yönetimi şirketleri, uluslararası derecelendirme ve bilgi işlem şirketleri bulunmakta. FCI, faktoring ismini genişleterek ticareti kolaylaştıran 'alacak finansmanı' anlamına gelen 'Facilitating Open Account-Receiveables Finance' ismini kullanmaya başladı. Bizim de FKB çatısı altında bu yönde değerlendirmemiz devam ediyor. Ayrıca Türkiye olarak ihracat faktoringinde dünyada çok iyi konumdayız. Benim de Başkan olarak seçilmem yurtdışındaki yüksek itibarımızın bir göstergesi. Son 10 yıldır dünyanın en iyi faktoring şirketleri Türkiye'den çıkıyor. 2016 yılında ilk 10'a 5 firmamız girdi. Garanti Faktoring birinci, TEB Faktoring ikinci, Yapı Kredi Faktoring üçüncü, Deniz Faktoring dördüncü, ING Faktoring yedinci oldu. Yurtdışında bu kadar algımız ve konumumuz iyiyken yurtiçinde hala faktoringin modern bir finansal enstrüman olduğunu anlatmaya çalışmamız, algımızın özellikle kamu nezdinde iyi olmaması bizim için çok üzücü."

FAMA HABER

12.01.2017

Faktoring kalkacak ticaretin finansmanı gelecek

Faktoringciler, 2017'de isim değişikliğine hazırlanıyor. 'Darda kalana finansman' ya da 'Çek yoksa faktoring yok' algısından şikâyet eden faktoringciler, dünyada olduğu gibi ticaretin finansmanı ya da alacak yönetimi adı altında faaliyet göstermek istiyor.



FAKTORİNGCİLER isim değişikliğine hazırlanıyor. 2016'da 100 bin KOBİ'ye 27 milyar TL finansman sağlayan ve 86 milyar liralık işlem hacmi gerçekleştiren faktoringciler, 2017'de isim değişikliği için kolları sıvadı. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili, TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, isim değişikliğinin sadece Türkiye'de değil dünyada da **gündemde olduğunu belirterek, faktoring tanımına sığmayan genişlikte çalıştıklarını söyledi.**

ÇEKLE İŞLEM ORANI AZ

Türkiye'de faktoringin çek ile özdeşleştiğini oysa Merkezi Fatura Kaydı Sistemi verilerine bakıldığında işlemlerin yarısından çoğunun çeksiz işlem olduğunu ifade eden Baydar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Sadece 'darda kalana finansman' gibi bir algı var. Halbuki, birçok müşterimize sadece tahsilat ve garanti hizmeti veriyoruz. 2017 yılında uygulamaya alacağımız tedarikçi zinciri finansmanına ek olarak satış zinciri finansmanını da

ekleyeceğiz. Haliyle son tüketici hariç üretimden bayi satış ağına kadar tüm ticari yaşamda olacağız. Yapılan işlemlere bakıldığında en uygun isimler, 'ticaretin finansmanı' ya da 'alacak yönetimi' **gözüküyor. Yurtdışında da birçok banka, faktoring işlemlerini nakit yönetimi adı altında yürütüyor."**

NEDEN İSİM DEĞİŞİKLİĞİ?

Baydar, isim değişikliğinin nedenlerine de değinerek, faktoring kullanımının neredeyse sadece Marmara'da, hatta İstanbul-Kocaeli hattında yoğunlaştığını belirterek, "Anadolu'da halen 'çek yoksa faktoring yok' gibi bir algı var. Anadolu'ya gittiğimiz illerde bunu görüyoruz ve bu algı, iş hacmine de yansıyor" dedi.

Dünyada, Factors Chain International (FCI) adı altında tek bir uluslararası organizasyon olduğuna dikkat çeken Baydar, şunları söyledi: "Benim de 2016'da Başkanı seçtiğim FCI çatısı altında faktoring şirketlerinin yanı sıra kredi sigortaşirketleri, uluslararası tahsilat hizmeti veren şirketler, hukuk danışmanlıkları, risk yönetimi şirketleri, uluslararası derecelendirme ve bilgi işlem şirketleri bulunmakta. FCI, faktoring ismini genişleterek ticareti kolaylaştıran 'alacak finansmanı' anlamına gelen 'Facilitating Open Account- Receivables Finance' ismini kullanmaya başladı. Bizim de FKB çatısı altında bu yönde değerlendirmemiz devam ediyor. Ayrıca Türkiye olarak ihracat faktoringinde dünyada çok iyi konumdayız. Benim de Başkan olarak seçilmem yurtdışındaki yüksek itibarımızın bir göstergesi. Son 10 yıldır dünyanın en iyi faktoring şirketleri Türkiye'den çıkıyor. 2016 yılında ilk 10'a 5 firmamız girdi. Garanti Faktoring birinci, TEB Faktoring ikinci, Yapı Kredi Faktoring üçüncü, Deniz Faktoring dördüncü, ING Faktoring yedinci oldu. Yurtdışında bu kadar algımız ve konumumuz iyiyken yurtiçinde hala faktoringin modern bir finansal enstrüman olduğunu anlatmaya çalışmamız, algımızın özellikle kamu nezdinde iyi olmaması bizim için çok üzücü."

İHRACATA DESTEK ARTACAK

FİBA Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, faktoring sektörünün, ülke ekonomisine tamamen entegre olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Ürün yelpazemiz içinde finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini bir arada sunabildiğimizden, hem ekonominin hızlı büyüdüğü hem de büyümenin daha yavaş olduğu dönemlerde tüm sektörlerden talep almaya devam ediyoruz. Yurtiçi ticarete olduğu kadar yurtdışı işlemlerde de başta KOBİ'ler olmak üzere her segmentten firmaya destek verebiliyoruz. 2017'de faktoring için en önemli gelişme tedarikçi finansmanı işlemlerinin dijital platforma taşınması olacak. Ayrıca 2015 yılında faktoring şirketleri de ihracat reeskont kredilerine aracılık etmeye

başladı. Bu uygulama ihracat faktoringinin büyümesi açısından önemli bir fırsat oldu. Böylelikle ihracatçı firmalara daha çok destek olabileceğiz ve finanse **ettiğimiz ihracat işlemlerinde pazar payımız artacak.**”

KRİZ ORTAMININ ÜRÜNÜ DEĞİLİZ

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, faktoringin acze düşmüş işletmelerin ve kriz ortamlarının bir ürünü olmadığını belirterek, şunları söyledi: “Böyle bir algı olduğu halde faktoring gerçek ticareti finanse eder. Şirketlere ticari satışlarından doğan alacaklarına karşılık finansman sağlayan, hatta bu alacakların ödenmeme riskini üstlenen, tahsilatını takip eden alternatif bir finans tekniğidir. Bu kapsamda değerlendirildiğinde ekonomik daralmanın yaşandığı, ticaretin durgunlaştığı dönemlerde doğal olarak sektörümüzde de büyüme hızı düşer, sektör cirosunda da daralma ve durağanlık görünür. 2016’nın bir önceki yıla kıyasla çok aşama kaydetmediğimiz, geriye de düşmediğimiz **bir sene olduğunu söyleyebilirim.**”

KOBİ’LERİN İŞLEM HACMİ ARTIYOR

GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2016’da ithalat ve ihracatta gerileme gözükse de yurt içi işlem hacminde bir önceki yılın aynı dönemine oranla yüzde 7.5 gibi büyüme olduğunu belirterek, şunları söyledi: “Faktoring portföyünün tamamına yakını KOBİ’lerden oluşuyor. Büyük oyuncular da her geçen gün KOBİ’lerle işlem yapma konusunda daha istekli davranmakta. KOBİ’lerin toplamdaki ağırlığının arttığını düşünüyoruz. 2017 yılının gündeminde öncelikle tedarikçi finansmanı var. FKB tarafından yürütülen projenin tamamlanması ile birlikte pazarı büyütecek nitelikte bir ürün. Bunun dışında şirket olarak biz, KOBİ’lere en uygun finansman ve garanti çözümlerini sunmaya devam edeceğiz.”

BANKA DIŞI TEK ÇATIDA TOPLANSIN

STRATEJİ Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, banka dışı finansal hizmetlerin bir çatı altında toplanması gerektiğini belirterek, şunları söyledi: “Leasing, faktoring, finansman şirketleri üç lisansı da alabilmeli; tabii ki, sermaye şartını yerine getirerek. Bu bir zorunluluk olmamalı. İsteyen bir ürüne konsantre olur, isteyen hepsine. Buradan yola çıkarak da şirketler, ‘Ticaret ve Yatırım Finansman AŞ’ adını taşıyabilir diye düşünüyorum. Müşterilere tam bir hizmet yani, aktif bazlı finansman hizmeti vermek, genel giderleri ve rekabeti yönetmek açısından, finansal pazarlara entegre olmak açısından önemli olduğunu düşünüyorum. taşıyabilir diye düşünüyorum. Müşterilere tam bir hizmet yani, aktif bazlı finansman hizmeti vermek, genel giderleri ve rekabeti yönetmek açısından, finansal pazarlara entegre olmak açısından önemli olduğunu düşünüyorum.

16.01.2017

Factoring gidiyor 'ticaretin finansmanı' geliyor



12 Ocak 2017 - 05:25

www.finansgundem.com

[Tweetle](#) [Paylaş](#) [G++1](#) [in](#) [LinkedIn](#) [WhatsApp](#)

Factoringciler, 2017'de isim değişikliğine hazırlanıyor. 'Darda kalana finansman' ya da 'Çek yoksa factoring yok' algısından şikâyet eden factoringciler, ticaretin finansmanı ya da alacak yönetimi adı altında faaliyet göstermek istiyor

2016'da 100 bin KOBİ'ye 27 milyar TL finansman sağlayan ve 86 milyar liralık işlem hacmi gerçekleştiren faktoringciler, 2017'de isim değişikliği için kolları sıvadı. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili, TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, isim değişikliğinin sadece Türkiye'de değil dünyada da gündemde olduğunu belirterek, faktoring tanımına sığmayan genişlikte çalıştıklarını söyledi.

ÇEKLE İŞLEM ORANI AZ

Türkiye'de faktoringin çek ile özdeşleştiğini oysa Merkezi Fatura Kaydı Sistemi verilerine bakıldığında işlemlerin yarısından çoğunun çeksiz işlem olduğunu ifade eden Baydar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Sadece 'darda kalana finansman' gibi bir algı var. Halbuki, birçok müşterimize sadece tahsilat ve garanti hizmeti veriyoruz. 2017 yılında uygulamaya alacağımız tedarikçi zinciri finansmanına ek olarak satış zinciri finansmanını da ekleyeceğiz. Haliyle son tüketici hariç üretimden bayi satış ağına kadar tüm ticari yaşamda olacağız. Yapılan işlemlere bakıldığında en uygun isimler, 'ticaretin finansmanı' ya da 'alacak yönetimi' gözüküyor. Yurtdışında da birçok banka, faktoring işlemlerini nakit yönetimi adı altında yürütüyor."

NEDEN İSİM DEĞİŞİKLİĞİ?

Baydar, isim değişikliğinin nedenlerine de değinerek, faktoring kullanımının neredeyse sadece Marmara'da, hatta İstanbul-Kocaeli hattında yoğunlaştığını belirterek, "Anadolu'da halen 'çek yoksa faktoring yok' gibi bir algı var. Anadolu'ya gittiğimiz illerde bunu görüyoruz ve bu algı, iş hacmine de yansıyor" dedi.

Dünyada, Factors Chain International (FCI) adı altında tek bir uluslararası organizasyon olduğuna dikkat çeken Baydar, şunları söyledi: "Benim de 2016'da Başkanı seçtiğim FCI çatısı altında faktoring şirketlerinin yanı sıra kredi sigorta şirketleri, uluslararası tahsilat hizmeti veren şirketler, hukuk danışmanlıkları, risk yönetimi şirketleri, uluslararası derecelendirme ve bilgi işlem şirketleri bulunmakta. FCI, faktoring ismini genişleterek ticareti kolaylaştıran 'alacak finansmanı' anlamına gelen 'Facilitating Open Account- Receivables Finance' ismini kullanmaya başladı. Bizim de FKB çatısı altında bu yönde değerlendirmemiz devam ediyor. Ayrıca Türkiye olarak ihracat faktoringinde dünyada çok iyi konumdayız. Benim de Başkan olarak seçilmem yurtdışındaki yüksek itibarımızın bir

göstergesi. Son 10 yıldır dünyanın en iyi faktoring şirketleri Türkiye'den çıkıyor. 2016 yılında ilk 10'a 5 firmamız girdi. Garanti Faktoring birinci, TEB Faktoring ikinci, Yapı Kredi Faktoring üçüncü, Deniz Faktoring dördüncü, ING Faktoring yedinci oldu. Yurtdışında bu kadar algımız ve konumumuz iyiyken yurtiçinde hala faktoringin modern bir finansal enstrüman olduğunu anlatmaya çalışmıyoruz, algımızın özellikle kamu nezdinde iyi olmaması bizim için çok üzücü."

İHRACATA DESTEK ARTACAK

FİBA Faktoring Genel Müdürü Özge Yılmaz, faktoring sektörünün, ülke ekonomisine tamamen entegre olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Ürün yelpazemizde içinde finansman, garanti ve tahsilat hizmetlerini bir arada sunabildiğimizden, hem ekonominin hızlı büyüdüğü hem de büyümenin daha yavaş olduğu dönemlerde tüm sektörlerden talep almaya devam ediyoruz. Yurtiçi ticarete olduğu kadar yurtdışı işlemlerde de başta KOBİ'ler olmak üzere her segmentten firmaya destek verebiliyoruz. 2017'de faktoring için en önemli gelişme tedarikçi finansmanı işlemlerinin dijital platforma taşınması olacak. Ayrıca 2015 yılında faktoring şirketleri de ihracat reeskont kredilerine aracılık etmeye başladı. Bu uygulama ihracat faktoringinin büyümesi açısından önemli bir fırsat oldu. Böylelikle ihracatçı firmalara daha çok destek olabileceğiz ve finanse ettiğimiz ihracat işlemlerinde pazar payımız artacak."

KRİZ ORTAMININ ÜRÜNÜ DEĞİLİZ

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, faktoringin acze düşmüş işletmelerin ve kriz ortamlarının bir ürünü olmadığını belirterek, şunları söyledi: "Böyle bir algı olduğu halde faktoring gerçek ticareti finanse eder. Şirketlere ticari satışlarından doğan alacaklarına karşılık finansman sağlayan, hatta bu alacakların ödenmeme riskini üstlenen, tahsilatını takip eden alternatif bir finans tekniğidir. Bu kapsamda değerlendirildiğinde ekonomik daralmanın yaşandığı, ticaretin durgunlaştığı dönemlerde doğal olarak sektörümüzde de büyüme hızı düşer, sektör cirosunda da daralma ve durağanlık görünür. 2016'nın bir önceki yıla kıyasla çok aşama kaydetmediğimiz, geriye de düşmediğimiz bir sene olduğunu söyleyebilirim."

KOBİ'LERİN İŞLEM HACMİ ARTIYOR

GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2016'da ithalat ve ihracatta gerileme gözükse de yurt içi işlem hacminde bir önceki yılın aynı dönemine oranla yüzde 7.5 gibi büyüme olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Faktoring portföyünün tamamına yakını KOBİ'lerden oluşuyor. Büyük oyuncular da her geçen gün KOBİ'lerle işlem yapma konusunda daha istekli davranmakta. KOBİ'lerin toplamdaki ağırlığının arttığını düşünüyoruz. 2017 yılının gündeminde öncelikle tedarikçi finansmanı var. FKB tarafından yürütülen projenin tamamlanması ile birlikte pazarı büyütecek nitelikte bir ürün. Bunun dışında şirket olarak biz, KOBİ'lere en uygun finansman ve garanti çözümlerini sunmaya devam edeceğiz."

BANKA DIŞI TEK ÇATIDA TOPLANSIN

STRATEJİ Factoring Yönetim Kurulu Başkanı Zafer Ataman, banka dışı finansal hizmetlerin bir çatı altında toplanması gerektiğini belirterek, şunları söyledi: "Leasing, faktoring, finansman şirketleri üç lisansı da alabilmeli; tabii ki, sermaye şartını yerine getirerek. Bu bir zorunluluk olmamalı. İsteyen bir ürüne konsantre olur, isteyen hepsine. Buradan yola çıkarak da şirketler, 'Ticaret ve Yatırım Finansman AŞ' adını taşıyabilir diye düşünüyorum. Müşterilere tam bir hizmet yani, aktif bazlı finansman hizmeti vermek, genel giderleri ve rekabeti yönetmek açısından, finansal pazarlara entegre olmak açısından önemli olduğunu düşünüyorum." (Hürriyet)

Borsa Gündem

20.02.2017

SPK, Garanti Faktoring işlemleri ile ilgili 5 kişi hakkında suç duyurusunda bulunacak

20 Şubat 2017 - 06:34

www.borsagundem.com



Sermaye Piyasası Kurulu(SPK), Garanti Faktoring işlemleri ile ilgili 5 kişi hakkında suç duyurusunda bulunacak.

SPK haftalık bülteninde yer alan bilgiye göre, Serdar Pektezel, Selman Pektezel ve Halil Yücel hakkında GARFA pay piyasasında 11.10.2013-30.10.2013 döneminde gerçekleştirilen işlemler ile ilgili, Tuncer Ünver ve Mehmet Bahadır Yücel hakkında GARFA pay piyasasında 31.10.2013-05.11.2013 döneminde gerçekleştirilen işlemler ile ilgili 6362 sayılı SPK'nın 107/1 maddesi uyarınca suç duyurusunda bulunulacak. Ayrıca Serdar Pektezel, Selman Pektezel, Halil Yücel, Tuncer Ünver, Mehmet Bahadır Yücel ve Mehmet Ünver hakkında 2 yıl geçici işlem yasağı uygulanmasına karar verildi.

<http://www.spk.gov.tr/apps/haftalikbulten/displaybulten.aspx?yil=2017&sayi=6>

Foreks Haber Merkezi (haber@foreks.com)

<http://www.foreks.com>

<http://twitter.com/ForeksTurkey>



Garanti, KOBİ segmentinde işlem hacmi ve müşteri sayısını artırmayı hedefliyor

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, bu yıl özellikle KOBİ segmentinde işlem hacmi ve müşteri sayısını artırmak istediklerini dile getirdi. Kara, KOBİ segmentindeki etkinlikleri sayesinde bu yılın sonunda sektör büyümesinin üzerinde yaklaşık yüzde 20 büyüme hedeflediklerini iletti. Bunun yanında yurt içi ve dışı faktoring ürünlerini yeni müşterilerle buluşturmak istediklerine işaret eden Kara, "İçerğini ihracat alacaklarını da kapsayacak şekilde genişlettiğimiz 'Alacağım Garanti'de adlı ürünle müşterilerimizle daha uzun süreli ilişkiler kurmaya odaklandık. Ayrıca öncelik listemizde yer alan bilgi teknolojileri ve dijitalleşmeye yönelik yatırımlar her geçen gün biraz daha artıyor. 2016 yılında başlattığımız BT projelerimiz plan dahilinde devam ediyor. Büyük veri işleme ve analiz sonuçlarının iş süreçlerimizde daha yüksek etkinliği ve verimliliği sağlamasını planlıyoruz" dedi.

Ticaretin finansmanı ve alacak bazlı finansman konsantrasyonu, gerek yurtiçi, gerekse yurtdışı ticaretin gerektirdiği finansman, garanti ve tahsilat ürünlerini bir arada sağlayan Garanti Factoring, başta KOBİ'ler, ithalatçı/ihracatçı kimliğiyle öne çıkan şirketler, yaygın tedarikçi ve bayi ağına sahip kuruluşlar olmak üzere geniş bir müşteri tabanına hizmet veriyor. Üçüncü çeyrek rakamlarına bakıldığında cirolarının 11 milyar lirayı bulduğu bilgisini veren Hulki Kara, "Aktifimizin de 2.3 milyar TL seviyesinde olduğunu görüyoruz. Yurtiçi tarafta sektör ortalamasının üzerinde bir ciro artışı söz konusu. Uluslararası tarafa bakıldığında ise ulaştığımız ciro ile hem ihracat hem de ithalat faktoringinde pazar payımızı koruyoruz" diye konuştu.

"İhracat faktoringinde yüksek potansiyel var"

Garanti Factoring olarak ihracat faktoringi işlemlerine önem verdiklerini ifade eden Hulki Kara, bu alanda Türkiye'de yüksek bir potansiyelin bulunduğunu iletti. Bu alanda yaklaşık dört yıl önce başlattıkları proje ile satış yöntemleri ve şirket içindeki süreçleri tamamen yeniden yapılandırdıklarını ileten Kara, "Ekibi güçlendirdik ve sistem altyapısını yeniden tasarladık. Bunun yanında ihracatçılarımıza en uygun maliyetli kaynağı bulabilmek için fon kaynaklarımızı çeşitlendirdik. Müşterilerimize, Eximbank kaynağı da dahil olmak üzere finansman, garanti ve tahsi-



lat hizmeti sağlıyoruz" açıklamasını yaptı.

"Birçok ülkeye yapılan satışlar garantiye alındı"

Hulki Kara, ihracat faktoringinde garanti işlemlerin kapsama alanını genişletmek amacıyla muhabirlerinden Wells Fargo Trade Capital ile bir anlaşma yaptıklarını belirterek, şöyle devam etti: "Bunun yanında 'Alacağım Garanti'de ürünümüzün arkasındaki sigorta poliçemizin de kapsamını genişlettik. Bu anlaşmalarla ülke ihracatında önemli bir payı olan ve bu zama-



na kadar uluslararası faktoring birlikleri aracılığı ile garanti hizmetinin kısıtlı verilebildiği veya hiç verilemediği, içlerinde Ortadoğu, Afrika ve Latin Amerika'da bulunan birçok ülkeye yapılan satışlar garanti kapsamına alındı."

"BT projelerimiz plan dahilinde devam ediyor"

2017 yılına dair hedef ve beklentilerini de açıklayan Hulki Kara, sektör büyümesinin üzerinde yüzde 20'lik büyüme hedeflediklerini hatırlattı. Özellikle KOBİ segmentinde işlem hacmi ve müşteri sayısını arttırmaya odaklandıklarını kaydeden Kara, şöyle devam etti: "Bunun yanında yurt içi ve dışı faktoring ürünlerini yeni müşterilerle tanıştırmak ve içeriğini ihracat alacaklarını da kapsayacak şekilde genişlettiğimiz 'Alacağım Garanti'de' ürünümüzle daha uzun süreli ilişkiler kurmak hedeflerimiz arasında." Bilgi teknolojileri ve diji-

talleşme alanında yatırımlarını her geçen gün artırdıklarını ifade eden Kara, "2016 yılında başlattığımız BT projelerimiz plan dahilinde devam ediyor. Büyük veri işleme ve analiz sonuçlarının iş süreçlerimizde daha yüksek etkinliği ve verimliliği sağlamasını hedefliyoruz" şeklinde konuştu.

İhracat faktoringinde sektörün gelişime açık olduğunu kaydeden Hulki Kara, 2016 yılı ilk üç çeyrek itibarıyla 70 milyar dolarlık mal mukabili ihracat gerçekleştirildiğini kaydetti. Söz konusu dönemdeki ihracat faktoringi işlem hacminin ise yaklaşık 4.5 milyar doları bulduğuna işaret eden Kara, "Biz de buradan hareketle ihracatçı müşterilerimize daha uygun maliyetle ve globalde daha çok kapsama alanı olacak şekilde işbirliklerimizi arttırmaya çalışıyoruz. 2016 yılı içinde tamamladıklarımız var, yeni dönemde geliştireceklerimiz de mevcut" ifadelerini kullandı.

Sektör sorunlarına da değinen Hulki Kara,

rekabet eşitliği anlamında tüm finans kuruluşlarının eşit mali yüklerle sorumlu olmaları gerektiğini söyledi. Kara, diğer kredi kuruluşları ile kıyaslandığında faktoring sektörünün üzerindeki mali yüklerin eşitlenmesinin özellikle KOBİ segmentine hizmet veren faktoring sektörüne maliyet avantajı kazandıracakını dile getirdi. 2018'de büyümenin yüzde 10 ila 15 aralığında olacağı öngörüsünde bulunan Kara, "Bunun yanında Finansal Kurumlar Birliği tarafından yürütülen 'Tedarikçi Zinciri Finansmanı' projesinin sonuçlanması ile birlikte olumlu katkı yapmasını bekliyoruz. İlerideki dönem içinde sektörün global faktoring sektöründe ve uluslararası birliklerde ortaya çıkan gelişmelerden etkilenmesi kaçınılmaz olacak. Bu anlamda ağırlık ticaret finansmanı, açık hesap işlemlerin finansmanı ve tedarikçi zinciri finansmanı çok duyacağımız kavramlar olacak" dedi.



interpress[®]
medya takip merkezi 1940

HÜRRİYET
ULUSAL GÜNLÜK GAZETE
İSTANBUL
SİYASİ

Tarih: 09.03.2017
Sayfa : 12
Tiraj: 323372
StxCm: 81



DÜNYANIN EN İYİSİ... YENİDEN!

Garanti Factoring,
FCI tarafından üst üste ikinci kez "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçildi.
Üstelik FCI tarihinde ilk kez 100 tam puan rekoruyla.



www.garantifactoring.com

444 22 22
0 312 222 3372

Garanti Factoring

Garanti Factoring


2016 FAKTORİNG PAZARI

 İşlem hacmi
123
 milyon TL

 Reel sektöre
 sağlanan finansman
31
 milyar TL

 Faktoring aktif
 büyüklüğü
33
 milyar TL

 Faktoringden
 yararlanan
 şirket sayısı
100 bin


TİCARETİN FINANSMANINA YENİ MODEL

Yeni uygulanmaya başlayan tedarik zinciri finansmanı, otomobilden tekstile, perakendeden teknolojiye birçok alanda büyük ilgi görünce faktoringciler, bayi finansman modelini de geliştirip ticaret zinciri finansmanına geçecek.

2016 yılını 123 milyar TL işlem hacmi ile kapatan faktoring şirketleri, 2017'de başta tedarik zinciri finansmanın olmak üzere ihracat faktoringine odaklanacak. Son dönemde tahsilat vadelerinin uzaması ve alacakta yaşanan sorunlar nedeniyle faktoring şirketlerinin yeni geliştirdiği

tedarik zinciri finansmanı, çok sayıda tedarikçi ile çalışan büyük şirketler tarafından ilgi gördü. Otomobilden tekstile, perakendeden teknolojiye, beyaz eşyaya kadar birçok alanda şirketler tedarikçileri için finansman modeli uygulamaya başlayınca, faktoringciler de yeni ürünü geliştirmek için

düğmeye bastı.

Sektör temsilcileri, bir süredir yoğun talep gören tedarik finansmanını teknolojik bir platformda müşterilere sunacaklarını belirterek, "Bu çalışmaya bayi finansman modeli de eklenerek, tam bir ticaret zinciri finansmanına kavuşturmak için hukuki altyapı çalışmaları devam ediyor. Çalışmalar bittiğinde sektörün çok önemli atılım yapmasını bekliyoruz. Bu anlamda, 2017'de ticaretin finansmanı, açık hesap işlemlerin finansmanı ve tedarikçi zinciri finansmanı çok duyacağımız kavramlar olacak" diyor.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili ve **TBB Faktoring** Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoring sektöründe 2016 yılında işlem hacminin yüzde 3 artışla 122.7 milyon TL, reel sektöre sağlanan finansmanın da yüzde 24.2 artışla 31 milyar TL olduğunu söyledi.

İhracat faktoringine talep artıyor



GARANTI Faktoring Genel Müdürü Halki Kara, ihracat faktoringinin 2017'de de büyüyeceğini, Türkiye'de potansiyelin yüksek olduğunu belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "İhracatçılarımıza en uygun maliyetli kaynağı bulabilmek için fon kaynaklarımızı çeşitlendirdik. Türkiye'deki her 3 ihracat faktoringi işleminden bir tanesini biz gerçekleştiriyoruz. İhracat faktoringinde

garantili işlemlerin kapsama alanını genişletmek amacıyla muhabirlerimizden Wells Fargo Trade Capital ile bir anlaşma yaptık. Bu anlaşmalarla ülkemiz ihracatında önemli bir payı olan ve bu zamana kadar uluslararası faktoring birlikleri aracılığı ile garanti hizmetinin kısıtlı verilebildiği veya hiç verilemediği, içlerinde Orta Doğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan, 230'dan fazla ülkeye yapılan satışlar garanti kapsamına alınmış olacak. Talep ve işlem hacimleri bizim öngörebildiğimizden de daha hızlı bir şekilde artıyor."

Kurdaki oynaklık ticareti etkiliyor



FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, 2016'nın zor bir yıl olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Ticaretin yavaşladığı,

birçok şirketin el konduğu bir yılda, şirketler de iş yapmada zorlandı. Ülke ekonomisinin geçen yıllara göre daha düşük büyüdüğü bir yılda ticareti finanse eden sektörümüzün sadece yüzde 3 büyümesini normal karşılıyoruz. Sektörün son 20 yılda TL bazında işlem hacminde büyümesi ortalama yüzde 32 seviyesinde. 2017'de de faktoring işlemlerine talebin yavaş başladığını görüyoruz. Kurların volatil olması ticareti etkiliyor. Kura ilişkin öngörü yapılamaması mal ihracat-ithalatı, alım-satımlar üzerinde büyük sıkıntı yaratıyor. Terör olaylarının ülkenin merkezine girmesi de hem ticareti hem tüketimi azalttı. Ancak referandumdan sonra piyasaların açılacağını öngörüyoruz."

İkinci çeyrekte ekonomi canlanır



FINANS Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, 2016 yılında Türkiye'de ve global piyasalarda

yaşanan belirsizliklerin, üretim ve ticaret hayatını olumsuz etkilediğini belirterek, şunları söyledi: "2017'nin kolay bir yıl olmayacağını düşünüyorum. Volatilitesi yüksek ve belirsizliklerle dolu bir yıla girdik. Dünya ticaretinin büyümesini ve ekonomideki büyüme ile birlikte enflasyonist baskının daha fazla belirginleşeceği bir yıl olmasını bekliyorum. Ülkemizde de yılın ikinci çeyreğinden itibaren ekonomik canlanmanın belirginleştiğini görebiliriz. Bizler bu ortamda faktoring olarak, reel sektörü desteklemeye devam edeceğiz. Bu yıl sektörün odağında da özellikle KOBİ'lere yönelik standart temlikli işlemlerin yanında, ihracat faktoringinin ve tedarik zinciri finansman projelerinin de ağırlığı olacağını düşünüyorum."



'İhracat faktoringinde sektörün lideriyiz'

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, **Garanti Factoring**'in yüzde 35'e yakın pazar payıyla ihracat faktoringinde sektör lideri olduğunu söyledi. Türkiye'deki her 3 ihracat faktoringi işleminden bir tanesini gerçekleştirdiklerini kaydeden Kara, "Ayrıca, giderek artan hizmet kalitemizin sonuçlarını FCI tarafından üst üste iki yıldır,



Hulki Kara

'Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi' seçilerek aldık. Üstelik geçtiğimiz yıl organizasyon tarihinde bir ilke, 100 tam puan olarak" diye konuştu. Kara, 4 yıl önce başlattıkları bir proje ile satış yöntemlerini, şirket içindeki süreçlerini yapılandırdıklarını ve bunun yanı sıra da ihracatçıya en uygun maliyetli kaynak için fon kaynaklarını çeşitlendirdiklerini kaydetti.

09.03.2017

TURKTIME 15. YIL

Ticaret zinciri finansmanına geçiliyor

Yeni uygulanmaya başlayan tedarik zinciri finansmanı, birçok alanda büyük ilgi görünce faktoringciler, bayi finansman modelini de geliştirip ticaret zinciri finansmanına geçecek.

Tweet

Paylaş 0

Share 0

9.3.2017 - 03:40

A A A A



2016 yılını 123 milyar TL işlem hacmi ile kapatan faktoring şirketleri, 2017'de başta tedarik zinciri finansmanın olmak üzere ihracat faktoringine odaklanacak. Son dönemde tahsilat vadelerinin uzaması ve alacakta yaşanan sorunlar nedeniyle faktoring şirketlerinin yeni geliştirdiği tedarik zinciri finansmanı, çok sayıda tedarikçi ile çalışan büyük şirketler tarafından ilgi gördü. Otomobilden tekstile, perakendeden teknolojiye, beyaz eşyaya kadar birçok alanda şirketler tedarikçileri için finansman modeli uygulamaya başlayınca, faktoringciler de yeni ürünü geliştirmek için düğmeye bastı.

Sektör temsilcileri, bir süredir yoğun talep gören tedarik finansmanını teknolojik bir platformda müşterilere sunacaklarını belirterek, "Bu çalışmaya bayi finansman modeli de eklenerek, tam bir ticaret zinciri finansmanına kavuşturmak için hukuki altyapı çalışmaları devam ediyor. Çalışmalar bittiğinde sektörün çok önemli atılım yapmasını bekliyoruz. Bu anlamda, 2017'de ticaretin finansmanı, açık hesap işlemlerin finansmanı ve tedarikçi zinciri finansmanı çok duyacağımız kavramlar olacak" diyor.

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili ve TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, faktoring sektöründe 2016 yılında işlem hacminin yüzde 3 artışla 122.7 milyon TL, reel sektöre sağlanan finansmanın da yüzde 24.2 artışla 31 milyar TL olduğunu söyledi.



2016 FAKTORİNG PAZARI

İŞLEM HACMİ

123 milyon TL

REEL SEKTÖRE SAĞLANAN FİNANSMAN

31 milyar TL

FAKTORİNG AKTİF BÜYÜKLÜĞÜ

33 milyar TL

FAKTORİNGDEN YARARLANAN ŞİRKET SAYISI

100 bin

GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, ihracat faktoringinin 2017'de de büyüyeceğini, Türkiye'de potansiyelin yüksek olduğunu belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "İhracatçılarımıza en uygun maliyetli kaynağı bulabilmek için fon kaynaklarımızı çeşitlendirdik. Türkiye'deki her 3 ihracat faktoringi işleminden bir tanesini biz gerçekleştiriyoruz. İhracat faktoringinde garantili işlemlerin kapsama alanını genişletmek amacıyla muhabirlerimizden Wells Fargo Trade Capital ile bir anlaşma yaptık. Bu anlaşmalarla ülkemiz ihracatında önemli bir payı olan ve bu zamana kadar uluslararası faktoring birlikleri aracılığı ile garanti hizmetinin kısıtlı verilebildiği veya hiç verilemediği, içlerinde Orta Doğu, Afrika ve Latin Amerika ülkeleri de bulunan, 230'dan fazla ülkeye yapılan satışlar garanti kapsamına alınmış olacak. Talep ve işlem hacimleri bizim öngörebildiğimizden de daha hızlı bir şekilde artıyor."

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, 2016'nın zor bir yıl olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Ticaretin yavaşladığı, birçok şirketin el konduğu bir yılda, şirketler de iş yapmakta zorlandı. Ülke ekonomisinin geçen yıllara göre daha düşük büyüdüğü bir yılda ticareti finanse eden sektörümüzün sadece yüzde 3 büyümesini normal karşılıyoruz. Sektörün son 20 yılda TL bazında işlem hacminde büyümesi ortalama yüzde 32 seviyesinde. 2017'de de faktoring işlemlerine talebin yavaş başladığını görüyoruz. Kurların volatil olması ticareti etkiliyor. Kura ilişkin öngörü yapılamaması mal ihracatı-ithalatı, alım-satımlar üzerinde büyük sıkıntı yaratıyor. Terör olaylarının ülkenin merkezine girmesi de hem ticareti hem tüketimi azalttı. Ancak referandumdan sonra piyasaların açılacağını öngörüyoruz."



FİNANS Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedian, 2016 yılında Türkiye’de ve global piyasalarda yaşanan belirsizliklerin, üretim ve ticaret hayatını olumsuz etkilediğini belirterek, şunları söyledi: “2017’nin kolay bir yıl olmayacağını düşünüyorum. Volatilitesi yüksek ve belirsizliklerle dolu bir yıla girdik. Dünya ticaretinin büyümesini ve ekonomideki büyüme ile birlikte enflasyonist baskının daha fazla belirginleşeceği bir yıl olmasını bekliyorum. Ülkemizde de yılın ikinci çeyreğinden itibaren ekonomik canlanmanın belirginleştiğini görebiliriz. Bizler bu ortamda faktoring olarak, reel sektörü desteklemeye devam edeceğiz. Bu yıl sektörün odağında da özellikle KOBİ’lere yönelik standart temlikli işlemlerin yanında, ihracat faktoringinin ve tedarik zinciri finansman projelerinin de ağırlığı olacağını düşünüyorum.”

Hürriyet

06.04.2017

Hürriyet

Hürriyet

İHRACAT ARTTI FAKTORİNGÇİ SEVİNDİ

Geçen yıl düşen ihracat nedeniyle kötü bir yıl geçiren faktoring şirketleri, bu yılın ilk çeyreğinde yüzde 19 artan ihracatla sevindi. Toplam faktoring pazarının yüzde 20'sini ihracat faktoringi oluştururken, şirketler geçen yıl 20 milyar TL'lik işlem gerçekleştirdi.

İHRACATTAKI artış faktoringcinin de yüzünü güldürdü. İhracattaki düşüğe paralel 2016'yı özellikle ihracat faktoringinde kötü geçiren faktoring şirketleri için, 2017'nin ilk üç ayında yüzde 19'a yakın artan ihracat umut oldu. Faktoringciler, son yıllarda yıldızı parlayan ihracat faktoringi ile KOBİ'lere uç finansal hizmeti aynı çatıda veriyor. Sattığı malın bedelini alamama endişesi yaşayan ihracatçılar, faktoringin sigorta sistemi sayesinde tahsil endişesi yaşamıyor. Şirketler aynı zamanda ihracatçıya tahsilat hizmeti ve finansman desteği de veriyor.

AGIRLIKLILIK KOBİ'LER KULLANIYOR

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, 2016 yılı için sektör olarak ihracat faktoringinde iyi bir yıl geçirmediklerini belirterek, "İhracatta genel olarak yaşanan sıkıntılardan sektörümüze de yansadığını söyleyebiliriz. Ancak 2017 ilk çeyrek itibarıyla geçen yılın aynı dönemine göre yüzde 19 artan ihracat rakamları hepimizin yüzünü güldürdü. 2016 yılındaki sıkıntıları telafi edeceğimiz bir yıl bizi bekliyor" dedi. Hulki Kara, ihracat faktoringi ile ihracatçıların, yurtdışına yapmış oldukları mal mukabili ihracat bedellerini garanti altına aldıklarını ifade ederek, şunları söyledi: "Tahsil ediyoruz ve eğer ihtiyaç olursa ön finansmanını sağlıyoruz. Bu hizmetleri aynı aynı bulabileceğiniz alternatifler mevcut ama üç hizmetin bir arada sunulduğu yegane çözüm, ihracat faktoringi."

Deniz Faktoring Genel Müdürü Alper Tunga Emecan, özellikle KOBİ'lerin ihracat faktoringini

Çin'den sonra ikinci ülkeyi

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, Türkiye'nin ihracat faktoringinde önemli bir yeri olduğunu, hem ciro hem de bu hizmeti veren şirket sayısı açısından Çin'den sonra en büyük ikinci ülke konumunda olduğunu belirterek, şunları söyledi: "Bunun getirdiği müthiş bir saygınlığımız var. Öte yandan, Türkiye'nin toplam 142 milyar dolar ihracatının yarısının mal mukabili ihracat olarak yapıldığını ve toplam ihracat faktoringi hacimlerinin ise sadece 5,5 milyar dolar olduğunu düşünürsek, daha gidecek ne kadar yolumuz olduğunu da görebiliyoruz. Burada önemli olan fonlama kaynakları. Bu kaynakları ne kadar çeşitlendirip ucuzlatabilirsek, ihracatçılarımıza da o ölçüde rekabet avantajı sağlayabileceğiz. Burada sektör olarak Eximbank ile



yaptığımız işbirliği ile çok önemli bir adım attık. Artık bizler de bankalar gibi Merkez Banka kaynaklı reeskont kredilerine aracılık edebiliyoruz. Bunun devamında yurtdışında sağlanan fonlarla ilgili talep ettiğimiz vergisel düzenlemeleri de hayata geçirebilirsek, ihracatçılarımızın önünü daha da açabileceğiz."

kullandığını belirterek, "KOBİ'lerin ciroları, büyük şirketler kadar hacimli olmadığı için gerçekleştirecekleri açık hesap ihracatta, alıcı iflasi sonrası, yaşayacakları kayıp maalesef tüm karlarını sıfırlayacak sonuçlar doğuruyor. Bunu önlemek adına, KOBİ'lere sunduğumuz sigorta özelliğini oldukça önemsiyoruz" dedi.

İHRACATÇININ BAŞINA NE GELDİ?

Emecan, yakın tarihte yaşanan bir olayı da aktararak, şunları söyledi: "Çok yeni bir örnek vermem gerekirse; Ege Bölgesinde incir ihracatı gerçekleştiren bir firmamız, AB üyesi ülkede bulunan alıcısına tanıdığımız sigorta limiti sayesinde 96 bin Euro tutarında ihracat gerçekleştirdi. Alıcısı zor duruma düştü ve borcunu ödeyemeyeceğini belirtti. İhracat faktoringinin sigorta özelliği sayesinde müşterimizin 96 bin Euro'luk ihracat bedelini kendisine iade ettik. Böylece müşterimizin, karşı ülkede mahkeme açıp ihracat bedelini geri alması için çaba sarf etmesini ve nakit akışındaki olası bir aksamayı önlemiş olduk."

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Bozkurt Çötel, Türkiye ihracatının yüzde 66'sının mal mukabili ihracatlardan oluştuğunu ve mal mukabili ihracatın her geçen yıl artışı gösterdiğini belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Bu da bizlere ihracat faktoringi ürünümüze olan ihtiyacın da artmaya devam edeceğini gösteriyor. Faktoring alanı her geçen sene daha da büyüyor. Bu büyümede KOBİ'lerin de etkisi önemli, özellikle yurtdışı pazarlara açılmak isteyen KOBİ'ler için ihracat faktoringine önem veriyoruz."

Avantajları neler?

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Bozkurt Çötel,

ihracat faktoringinin, işletmeler açısından avantajlarına değinerek, şunları söyledi: "İhracatçılar mal mukabili satış yaptıkları alıcılarına güvenle satış yapabildiklerinden daha fazla büyüme imkanına kavuşuyor. Yeni çalışmaya

başlayacakları müşterilere verilen faktoring alacak garantisini sayesinde de açık hesap satış yapma fırsatı yakalıyor. Garanti hizmeti ile alacakların tahsil edilmeme riskini ortadan kaldırırken, tahsilat hizmeti sayesinde çok daha etkin bir alacak yönetimi geliştirmiş oluyoruz. Bunların yanında alacakların vadesini beklemeden finansman sağlayarak nakit akışlarını düzenliyoruz. Bu sayede tahsilat garantisini, tahsilat takibi ve finansman konularını çözmüş olan ihracatçı, kendine daha fazla güvenerek pazarlık imkanlarını artıracak, rekabette öne çıkmaya başlayacak ve ana faaliyet konularına çok daha fazla odaklanabilecek."



Faktoring ihracatı arttırıyor

Deniz Faktoring Genel Müdürü Alper Tunga Emecan, ihracat faktoringinin açık hesap ihracatın sigorta altına alındığı bir sistem olduğunu ve Türkiye'nin ihracatını artırıcı özelliği bulunduğunu belirterek, şunları söyledi: "Finansal Kurumlar Birliği yönetimi olarak, ihracata olumlu katkı sağlayacağına inandığımız bir proje için Kredi Garanti Fonu (KGF) ile görüşme halindeyiz. Buna göre, KGF'nin bankalara sağladığı ilave teminat sisteminin aynısını ihracat faktoringi sisteminin finansman özelliğini kullanarak firmalara da sağlamasını amaçlıyoruz. Böylece ihracat faktoringinin hizmetlerinden



faydalanması için daha çok KOBİ firması ile buluşma imkanı yakalayacağımızı ve sonuç itibarıyla de kazananın Türkiye ihracatı olacağını belirtmek isterim."

27.04.2017

Hürriyet

Hürriyet

BİRİNCİ LİGE ÇIKTIK



Çağatay Baydar

YÜZDE 32 BÜYÜDÜK

FCI Başkanı Çağatay Baydar, dünyada faktoringin son 25 yılda ortalama büyümesinin yüzde 10 iken, Türkiye'de yüzde 32 olduğunu ve toplam cironun 2016 yılında 33 milyar Euro'ya ulaştığını belirterek, şunları söyledi: "Dikkat çekici bir diğer nokta da faktoring hacminde 2009 krizinden sonraki hızlı artış. Global kriz, firmaların risklerini faktoring ile garanti altına almasını ve uygun maliyetli faktoring fonlarının kullanılmasına yol açtı. 2016 için tahmin edilen dünya faktoring toplam hacmi 2,3 trilyon Euro. FCI üyelerinin gerçekleştirdiği yurtiçi faktoring hacmi tahmini olarak dünya yurtiçi hacminin yüzde 55'ine, uluslararası hacmin yüzde 82'sine ve toplam hacmin yüzde 61'ine tekabül ediyor. Ülkemiz ise ihracata dayalı ekonomileri ile öne çıkan tüm Asya ülkelerinin önüne geçerek muhabirli ihracat faktoringi işlemlerinde 1. sıraya yükseldi; Türkiye'yi, Tayvan, Singapur, Çin ve Hong Kong takip etti."

Yıllardır Çin'den sonra ikinci sırada gelen Türk faktoring şirketleri, geçen yıl gerçekleştirdikleri 3.6 milyar Euro'luk işlem hacmi ile defa ihracat faktoringinde dünya sıralamasında birinci oldu.

TÜRKİYE, ihracat faktoringinde Çin'i geçti, birinci sıraya yükseldi. Yıllardır, Çin'den sonra ikinci sırada gelen faktoring şirketleri, 2016'da 3,6 milyar Euro'luk işlem hacmi gerçekleştirerek, ilk defa dünya sıralamasında birinci oldu. Geçen yıl 3 milyar Euro faktoring işlemi gerçekleştiren Çin ise ilk üçe bile giremedi.

90 ülkede 400'ü aşkın üyesi bulunan Dünya Faktoring Organizasyonu (FCI) Başkanı ve TEB Faktoring Genel Müdürü Çağatay Baydar, 2016 yılı dünya faktoring istatistiklerine göre, faktoring sektörünün birçok ülkede büyüdüğünü, Türkiye'nin ise muhabirli ihracat faktoring işlemlerinde dünyada yüzde 18'lik pazar payı ile birinci ülke konumuna yükseldiğini belirterek; Türkiye'nin, geçen yıla kadar Çin'den sonra ikinci ülke konumunda olduğunu, hacim artışı ile birinciliğe yerleştiğini söyledi.

GELİŞMİŞ PAZARLARDA DURUM

Çağatay Baydar, faktoringin dünyadaki gelişiminden de bahsederek, 2016 yılında Avrupa pazarında cironun yüzde 2,5 artış gösterdiğini; Fransa'da artışın yüzde 8, Almanya'da yüzde 5, İtalya'da yüzde 10 olduğunu kaydetti. Faktoringin gelişmiş pazarlarda yükselen bir eğilim gösterdiğini, Rusya pazarında ise yüzde 40, Hollanda pazarında yüzde 26 arttığını vurgulayarak, şunları söyledi: "ABD'deki siyasi dalgalanmaya rağmen Amerika kıtası faktoring hacminde 2016'da yüzde 10'a yakın büyüdü. Diğer ülkelere bakıldığında da Brezilya yüzde 50, Meksika yüzde 16, Şili yüzde 12, Arjantin yüzde 22 büyüdü. Asya ise 2016'da yüzde 25 düşüş gösteren Çin'den büyük

ölçüde etkilendi ve diğer geleneksel güçlü oyuncuların Tayvan yüzde 10, Japonya yüzde 9 küçüldü. Diğer taraftan Hong Kong yüzde 28, Singapur yüzde 4 artış gösterdi, Malezya, Tayland ve Vietnam da büyüme devam etti."

İHRACAT FAKTORİNGİ

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, ihracatçıların, yurtdışına yaptıkları mal mukabili ihracat bedellerini garanti altına aldıklarını belirterek, "Tahsil ediyoruz ve eğer ihtiyaç olursa ön finansman sağlıyoruz. Bu hizmetleri ayrı ayrı bulabileceğiniz alternatifler mevcut ama üç hizmetin bir arada sunulduğu yegane çözüm, ihracat faktoringi. Dolayısıyla sadece firmalarımızın mevcut ihracatlarının yönetilmesi açısından değil yeni pazarlara açılma fırsatları açısından da çok önemli bir ürün. Burada en önemli konu, fonlama kaynakları. Bu kaynakları ne kadar çeşitlendirip ucuzlatabilsek, ihracatçılarımıza da o ölçüde rekabet avantajı sağlayabileceğiz. Bu konuda sektör olarak Eximbank ile yaptığımız işbirliği ile çok önemli bir adım attık; devamında yurtdışında sağlanan fonlarla ilgili talep ettiğimiz vergisel düzenlemeleri de hayata geçirebilsek, ihracatçılarımızın önünü daha da açabileceğiz" dedi.

Kara, ihracat faktoringinde ilk sıraya çıkılmasının getireceği avantajlara değinerek, şunları söyledi: "Özellikle yeni pazarlara girebilmek adına ihracatçılarımızı daha uygun maliyetler ile fonlama imkanı sağlayacak. Yeni pazarlar dışında mevcutta ihracat yapılan ülkelerde de ihracatçılarımızın yurtdışı alacaklarına uygun maliyetler ile daha fazla fonlama talebi oluşacak."

HEM CİRODA HEM HİZMETTE ÇİN'İ GEÇTİK



Hulki Kara

GARANTİ
Factoring
Genel
Müdürü
Hulki Kara,
dünyada
ihracat fak-
toringinde
uzun yıllar-
dır Çin'den
sonra ikinci
sırada yer
aldıklarını,
2013-2015

yılları arasında da bu sıralamada hiçbir değişiklik olmadığını belirterek, şunları söyledi: "Bu yıllarda ihracat faktoringi hacminde birinci sırada Çin, ikinci sırada Türkiye, 3. sırada Tayvan geliyordu. 2016 yılında sıralamada Çin, ilk üçe giremedi. Uzun yıllardır takip ettiğimiz birinciliği 2016 yılında 3,6 milyar Euro'luk işlem hacmi ile birinciliği aldık. Türkiye olarak ihracat faktoringinde dünyada çok önemli bir yerimiz var. Hem ciro hem de bu hizmeti veren faktoring şirketi sayısı açısından Çin'in önüne geçtik. Zaten ikinciliğin getirmiş olduğu saygınlığımızı birinciliğimiz ile perçinledik. Bu bize öncelikle daha fazla garanti limiti bulma ve fiyatlamalarda avantaj sağlıyor olacaktır."

28.04.2017

Hürriyet

Hürriyet



TÜRKİYE'NİN EN ÇOK BEĞENİLEN İLK 3 ŞİRKETİ	
SIRA	ŞİRKET
1	Koç Holding
2	Arçelik
3	Unilever

EN ÇOK ONLAR

Capital



BEĞENİLDİ

SEKTÖRLERE GÖRE

Türkiye'nin En Beğenilen Şirketleri araştırmasını bu

EN BEĞENİLEN
ŞİRKETLERİEN ÇOK BEĞENİLEN
ŞİRKETLER

Akaryakıt: Opet, Ambalaj: Koroza, Aracı kurumlar: İş Yatırım, Bankacılık: Garanti Bankası, Bilişim: Microsoft, Bireysel emeklilik: Anadolu Hayat, Bisküvi çikolata: Ülker, Boya: Jotun, Cam ve seramik: Eczacıbaşı Vitra, Çimento: Akçansa, Dayanıklı tüketim: Arçelik, Demir çelik: Ereğli Demir Çelik, Enerji: EnerjiSA, E-ticaret: Sahibinden.com, Faktoring: **Garanti Faktoring**, Hazır giyim ve mağazacılık: Inditex (Zara), Alkollü içecek: Mey İçki, Alkolsüz içecek: Coca-Cola, İlaç: Novartis, İnşaat konut: Nef İnşaat, Kargo-nakliye-lojistik: DHL, Kişisel bakım ve kozmetik: L'oreal, Leasing: Yapı Kredi Leasing, Mobilya: Ikea, Organize perakende: Migros, Otel ve konaklama: Hilton, Otomotiv: Mercedes-Benz Türk, Paketlenmiş et ürünleri: Banvit, Reklam: Medina Turgul DDB, Sigorta: Allianz Sigorta, Süt ve sütü mamülleri: Sütas, Tekstil: Boyner, Telekomünikasyon: Vodafone, Temizlik ürünleri: Unilever, Tüketici elektroniği: Samsung, Yapı malzemeleri: Eczacıbaşı Vitra, Yönetim danışmanlığı: Boston Consulting Group.

yıl 16'ncı kez düzenleyen Capital dergisi, sıralamaya giren şirketlere ödülleri dün gerçekleştirilen törenle verdi. Araştırma sonuçlarına göre geçtiğimiz yılın en beğenilen şirketi Koç Holding olurken, ikinci Arçelik ve üçüncü ise Unilever oldu.

EKONOMİ SERVİSİ

CAPITAL dergisi tarafından bu yıl 16'ncısı gerçekleştirilen "Türkiye'nin En Beğenilen Şirketleri" sonuçlarını dün düzenlenen ödül töreniyle açıklandı. Spring Professional Türkiye ana sponsorluğunda gerçekleştirilen araştırmada, Türkiye'nin ilk 3'ü ve 38 sektörün en beğenilen şirketleri belirlendi. Türkiye'nin en beğenilen şirket ödülünü Koç Holding aldı. En beğenilen ikinci şirket Arçelik olurken, üçüncü sırada ise Unilever geldi. Araştırma kapsamında iş dünyasını temsilen 500'ün üzerinde şirketten 1.584 yöneticiye ulaşıldı. 3 ay boyunca saha çalışması süren araştırma, online anket tekniği kullanılarak gerçekleştirildi. Beğenilme kriterleri arasında "kurumsal yönetim ilkelerine göre yönetilme", "çalışan memnuniyeti", "müşteri memnuniyeti", "güvenilir şirket olma", "ürün veya hizmet kalitesi", "çalışanına

sunduğu sosyal imkanlar, haklar ve ücret politikası” ve “bölgeye, ekonomiye iş gücü ve yatırımları ile katkısı” yer alıyor.

ÖNEMİ ARTIYOR

Şirketler dünyasında ödüllerin yeri ve öneminin giderek arttığını belirten Capital ve Ekonomist Dergileri Yayın Direktörü Rauf Ateş, “Şirketler dünyasında ödüllerin yeri ve önemi giderek artıyor. Pazarlamanın ve itibar yönetiminin ayrılmaz bir parçası haline geliyor. En Beğenilen Şirketler de Türkiye’de iş dünyasının tam da bu anlamda kalbinde yer alan, şirketlerin performanslarını kıyaslamalı izledikleri ve değişimleri gözledikleri bir ödüldür. Ve bu anlamda da Türkiye’de tektir. Ödül alan şirketler için eşsiz bir ölçüm yöntemidir” dedi.

Adecco Türkiye Şirketler Grubu İcra Kurulu Üyesi ve Spring Professional Türkiye Genel Müdürü Zeynep Kamışlı, en beğenilen şirketlerin ortak birtakım uygulamaları olduğuna dikkat çekerek, başarının sürdürülebilirliği konusunda Spring Professional’ın da gerçek iş ortağı mantığıyla katma değer sağlamak üzere her zaman hazır olduğunu vurguladı. Ayrıca Spring’in de içinde bulunduğu Adecco Türkiye Şirketler Grubu’nun bu yıl Geçici İş İlişkisi lisansını aldığını, söz konusu kanunun yardımıyla Türkiye’deki işsizliği yüzde 2 oranında azaltmaya yardımcı olacaklarını belirtti. Araştırmanın sponsorları arasında yer alan T-Systems’in Türkiye Genel Müdürü Sinan Kılıçoğlu ise şunları söyledi:

destek olan, bilgi teknolojilerine yatırımda liderlik eden ve güvenilir şirket olma vizyonuyla hareket eden şirketlerin belirlendiği bu araştırmanın ülkemiz için olduğu kadar bölgemiz için de çok değerli bir çalışma olduğunu düşünüyorum.”



31.05.2017

Borsa Gündem

Borsa Gündem

Ana Sayfa ▶ Garanti Faktoring GM Kara: İlk 5 ay geçen yılın üzerinde gidiyoruz



Garanti Faktoring GM Kara: İlk 5 ay geçen yılın üzerinde gidiyoruz

31 Mayıs 2017 - 14:57

www.borsagundem.com



Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, bu yıl büyüme rakamının geçen yılın üzerinde olacağını söyledi.

Bloomberg HT'den katıldığı programda açıklamalarda bulunan Kara, "Bu yıl rakamlar geçen yılın üzerinde gidiyor. İlk 5 ay itibariyle gerek karlılık, gerekse büyüme anlamında geçen yılın üzerinde gidiyoruz. Büyüme geçen yılın üzerinde olacak." dedi.

Foreks Haber Merkezi (haber@foreks.com)

<http://www.foreks.com>

<http://twitter.com/ForeksTurkey>

31.05.2017

Finans Gündem



Ana Sayfa ▶ Leasing-Faktoring ▶ Garanti Faktoring'in büyümesi geçen yılın üzerinde



Garanti Faktoring'in büyümesi geçen yılın üzerinde

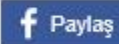
**Secme 14 gayrimenkul projesi! Cazip fırsatlar! Orijinal projeler!**

31 Mayıs 2017 - 15:07

www.finansgundem.com



Tweetle



Paylaş



G++1



LinkedIn



WhatsApp

Garanti Faktoring GM Kara: İlk 5 ay geçen yılın üzerinde gidiyoruz

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara, bu yıl büyüme rakamının geçen yılın üzerinde olacağını söyledi.

Bloomberg HT'den katıldığı programda açıklamalarda bulunan Kara, "Bu yıl rakamlar geçen yılın üzerinde gidiyor. İlk 5 ay itibariyle gerek karlılık, gerekse büyüme anlamında geçen yılın üzerinde gidiyoruz.

Büyüme geçen yılın üzerinde olacak." dedi.

01.06.2017

Hürriyet

Hürriyet



Eskişehir'de gerçekleşen 'KOBİ'lerle Güçlü ve Güvenli Yarınlar' toplantısında alternatif finansman kaynakları anlatıldı.

FAKTÖRİNGCİLER HEM İSİM DEĞİŞTİRİYOR HEM DE EN BÜYÜK TİCARET PLATFORMUNU KURUYOR

'TİCARET FİNANSMANI' DÖNEMİ BAŞLIYOR

Bu yılın sonuna kadar 'Ticaret Finansmanı' ismini almaya hazırlanan faktöringciler, yeni dönemde büyük alıcılara mal satan küçük alıcıları aynı çatıda birleştirecekleri Türkiye'nin en büyük ticaret platformunu da kuracak. FKB Başkan Yardımcısı Çağatay Baydar, "Ticaretin olduğu her yerde varsak, ismimiz de değiştirilmeli" dedi.

İSİM değişikliğine giderek, 'ticaret finansmanı' adını alacak olan faktöring şirketleri, yeni sistemi ilk kez Eskişehir'de anlattı. Finansal Kurumlar Birliği (FKB) çatısı altındaki faktöringcilerin, Anadolu'daki KOBİ'lere alternatif finansman kaynaklarını ve faktöringi anlattıkları "KOBİ'lerle Güçlü ve Güvenli Yarınlar" toplantılarının yeni durağı Eskişehir'di. Sanayi, ticaret odaları ve borsa başkanları ile birlikte Eskişehirli KOBİ'lerin ilgi gösterdiği toplantıya, FKB Başkan Vekili

Çağatay Baydar ile Yönetim Kurulu Üyesi Hulki Kara katıldı. Toplantıda, faktöringde isim değişikliğinin nedenleri ile birlikte isim değişikliği sonrası KOBİ'lere verilecek yeni hizmetler anlatılırken, önümüzdeki dönemde yine KOBİ'lerin hizmetine sunulacak olan Tedarik Zinciri Finansman e-portalı' da tamamlandı.

TİCARETİN OLDUĞU HER YERDEYİZ

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, bu sene içinde faktöring ismini, ticaret finansmanı olarak değiştirmek istediklerini, bu konuda

da kanun koyucularla görüşmelere başladıklarını söyledi. Faktöring isminin verilen hizmeti tam yansıtmadığını belirten Baydar, "Biz, ticareti finanse ediyoruz. Örneğin, inşaat tedarikçilerini, inşaat işi yapanları, belediyeden ve kamudan alacaklı olan taşeronları da finanse ediyoruz. Aynı şekilde tarımda alacaklı kesim var. Bu da bizim için ticaretin finansmanıdır" dedi.

Faturanın olduğu her yerde faktöringin olduğunu ve ticareti finanse ederken, kayıt dışılığı da önlediklerini vurgulayan Baydar, sözlerini şöyle sürdürdü: "Dolayısıyla faktöring ismi bizim sınırlarımızın içinde küçük bir yerde kalıyor. Biz, ticaretin öncesini ve sonrasını, taşeronlarıyla, borçlularıyla ticaretin içindeki herkesi finanse ediyoruz. Ticaretin olduğu her yerde biz varsak, ismimizin de ticaret finansmanı olarak değiştirilmesinin doğru olduğuna inanıyoruz. Bununla ilgili de kanun koyucularla görüşmelere başladık. Bu sene içinde isim değişikliğinin gerçekleşmesini

istiyoruz." Çağatay Baydar, KOBİ'lerin finansman ve alacakları için garantiye ihtiyaçları olduğuna da değinerek, bu alacakları tahsil etmek için finansal şirketlere ihtiyaçları olduğunu ve kendi satışlarını finanse ettikçe büyümeye gereksinim duyacaklarını kaydetti. Baydar, "Biz de bunları anlatmak için Anadolu'da il il geziyoruz. Şimdiki durağımız da Eskişehir. Eskişehir, hem faktöring kullanımı hem de banka kullanımı yoğun bir il değil. Hatta faktöring sektöründen aldığı pay yüzde yarım civarında. Bu da Eskişehir'deki KOBİ'lerin finansman ve faktöring yapmadığını gösteriyor" şeklinde konuştu.

KOBİ'LERİN FİNANSMAN İHTİYACI

Çağatay Baydar, faktöring hizmetlerinden de bahsederek, "Bizim ürünümüz KOBİ'nin ticaretini finanse ediyor, alacağını garantiyoruz" diyerek, şunları söyledi: "Vadeli satılan malların vadesinde borçlu tarafından ödenmemesi durumunda ihracatçıya bu parayı biz ödüyoruz, garanti hizmeti veriyoruz. İşletmenin nakit akışındaki problemleri gideriyoruz. Bu iki hizmetin üzerine eğer KOBİ'lerimiz isterse finansman da sağlıyoruz; hem de uygun maliyetle."

Tedarikçi platformu kuruyoruz



FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, isim değişikliği ile birlikte tedarikçi platformu da planladıklarını belirterek, şu açıklamaları yaptı: "Platform sayesinde büyük alıcılara bu alıcılara mal satan küçük satıcıları birleştireceğiz. Bunun için finansman şirketlerini, faktöring şirketlerini de katacağız. Böylece maliyetleri düşüren, alıcılara satıcıları birleştiren dijital ortamda bir finansman ürünü geliştireceğiz. İşte bu da tamamen ticaretin finansmanı. Dijital platformların ve inovasyonun ticareti desteklemesine yol açacak bir imkan. Dolayısıyla isim değişikliğinin bu kapsamda doğru olduğuna, zamanlamasının da doğru olduğuna inanıyoruz."

01 .06.2017

Finanstrend.com

finanstrend.com



Coface Türkiye - Garanti Factoring işbirliği genişliyor

01 Haziran 2017 12:59

[f](#) [e](#) [G+](#) [in](#) [+](#) [Tweeter](#) 0

Coface Türkiye ve Garanti Factoring, alacak sigortası alanındaki işbirliklerini güçlendirerek şirketlere hem yurt içi ticarete hem de ihracatta destek olmayı hedefliyor. Yeni anlaşma kapsamında Coface'ın "Ticari Alacak Sigortası" poliçesi firmalara Garanti Factoring'ten finansman sağlama olanağını sunuyor Coface Türkiye ve Garanti Factoring'in 3 yıl önce başladığı işbirliği, yeni bir anlaşmayla ihracatçılara finansman ve alacak yönetimini birarada sunacak şekilde genişletildi. Bu kapsamda "Ticari Alacak Sigortası ve Factoring" uygulamasına ihracat yapan firmalara da finansman çözümleri eklendi. Yapılan yeni anlaşma ile firmalar, hem yurt içi ticaretlerinde hem de ihracatlarında en önemli ihtiyaçlarından olan finansman sağlamaya yönelik, büyük bir avantaj elde edebilecekler. Basın toplantısı ile açıklanan Coface Türkiye - Garanti Factoring işbirliğine göre; Coface Türkiye'den ticari alacak sigortası poliçesine sahip firmalar, Garanti Factoring'ten finansman hizmeti alabilecekler.

İşbirliğine eklenen yeni hizmetler ile firmalar, yurtiçi satış ve ihracattan doğan alacaklarını haciz, iflas, temerrüt risklerine karşı garanti altına alırken, aynı zamanda finansman olanağından da yararlanabilecek. Hem factoring, hem de sigorta sektörünün ayrı paketler halinde verdikleri hizmetleri tek poliçede birleştiren bu işbirliği, sektördeki önemli bir boşluğu doldururken, firmaların ihtiyaçlarına da çözüm getiriyor. Konuyla ilgili bir açıklama yapan Coface Türkiye Genel Müdürü Emre Özer, tek bir poliçe ile çok sayıda hizmeti bir araya toplayarak müşterilerine fayda yarattıklarını söyledi. Özer, sigorta yaptıran şirketlerin sorunlarını yakından takip ettiklerini de belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: "Daha önce Garanti Factoring ile hayata geçirdiğimiz ve firmalarımızın ticaret hacmine katkı sağlayan Ticaret Alacak Sigortası ürünümüz sektörde önemli bir fark yarattı. Bunun üzerine, işbirliğimizi firmaların finansman sorunlarına da çözüm sağlamak amacı ile geliştirdik. Böylece firmalarımız hem sigorta ile güvenli ticaret yapacak hem de sağladıkları finansman ile işlerini büyütebilecekler. Bu tip destekler özellikle ihracatçılarımıza global rekabette de destek oluyor. Ayrıca bize sıkca gelen tek ya da birkaç alıcının sigortalanması talebini de Garanti Factoring ile birlikte karşılayabileceğiz."

Coface Türkiye Genel Müdürü Emre Özer sözlerine şöyle devam etti: "Firmalarımıza, ürün çeşitliliği sunmaya devam ediyoruz. Özellikle açık hesap şeklinde satış gerçekleştiren her segmentteki firmalar, Coface – Garanti Factoring işbirliği ile ticari faaliyetlerinde sıklıkla karşılaştıkları tahsilat takibi sorunları, alacakların vadesinde ödenmeme riski ve finansman ihtiyaçlarını tek bir kaynaktan sağlayabilecekler."

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara ise sözkonusu işbirliği ile ilgili yaptığı açıklamada, Garanti Factoring'in Coface ile 2013 yılında başlayan iş ortaklığının bu yıl 4. Yılına girdiğini belirtirken, bu iş birliğinin her geçen yıl genişlemesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Son 3 yılda sadece yurtiçi alacaklar için yürüttükleri iş birliğini, bu yıl ihracat alacaklarını da kapsayacak şekilde genişlettiklerini belirten Hulki Kara, şöyle dedi: "Garanti Factoring ve Coface işbirliği ile, firmalar gerek yurtiçi gerekse yurtdışı ticari faaliyetlerinde sıklıkla karşılaştıkları vadesinde ödememe riski, finansman ihtiyaçlarının çözümü ve tahsilata ilişkin zorluklara ait çözümleri tek bir üründe temin edebilecek, yeni pazarlara ve müşterilerine odaklanarak satış hacimlerini artıracaklardır."

01.06.2017

Capital

Capital



EN BEĞENİLEN ŞİRKETLER ÖDÜLLERİNE KAVUŞTU

Capital Dergisi'nin büyük araştırması "Türkiye'nin En Beğenilen Şirketleri", 16'ncı kez yapıldı ve sonuçları Aralık 2016'da kamuoyuyla paylaşıldı. 26 Nisan 2017 Çarşamba akşamı Conrad İstanbul'da düzenlenen ödül töreni Capital Dergisi ev sahipliğinde, Spring Professional ana sponsorluğunda gerçekleştirildi. Araştırma ve ödül törenine T-Systems ve Zenna Danışmanlık co-sponsor olarak destek verdi. Araştırmanın sonuçlarına göre sırasıyla Koç Holding, Arçelik ve Unilever en beğenilen ilk 3 şirket içinde yer aldı. Ayrıca gecede 38 sektörün birincisi de ödüllendirildi.



T-Systems Türkiye
Genel Müdürü
Sinan Kılıçoğlu



TÜRKİYE'NİN EN BEĞENİLEN ŞİRKETİ
Capital ve Ekonomist Dergileri Yayın Direktörü Mehmet Rauf Ateş & Koç Holding CEO'su Levent Çakıroğlu & Adecco Group Orta Doğu ve Kuzey Afrika Bölge Direktörü Tiber Eğrioğlu



Capital, Ekonomist Dergileri
Yayın Direktörü
M. Rauf Ateş



Spring Professional Türkiye Genel Müdürü Zeynep Kamışlı





FAKTÖRİNG SEKTÖRÜ

Garanti Faktoring Hulki Kara & Doğan Burda
CEO'su Cem Başar

05.06.2017

Finans Gündem



Coface Türkiye Garanti Factoring işbirliğinde yeni dönem

05 Haziran 2017 - 13:11 www.finansgundem.com

Coface Türkiye ve Garanti Factoring, alacak sigortası alanındaki işbirliklerini güçlendirerek şirketlere hem yurt içi ticarete hem de ihracatta destek olmayı hedefliyor

Coface Türkiye ve Garanti Factoring'in 3 yıl önce başladığı işbirliği, yeni bir anlaşmayla ihracatçılara finansman ve alacak yönetimini birarada sunacak şekilde genişletildi. Bu kapsamda "Ticari Alacak Sigortası ve Factoring" uygulamasına ihracat yapan firmalara da finansman çözümleri eklendi. Yapılan yeni anlaşma ile firmalar, hem yurt içi ticaretlerinde hem de ihracatlarında en önemli ihtiyaçlarından olan finansman sağlamaya yönelik, büyük bir avantaj elde edebilecekler. Basın toplantısı ile açıklanan Coface Türkiye - Garanti Factoring işbirliğine göre; Coface Türkiye'den ticari alacak sigortası poliçesine sahip firmalar, Garanti Factoring'ten finansman hizmeti alabilecekler.

İşbirliğine eklenen yeni hizmetler ile firmalar, yurtiçi satış ve ihracattan doğan alacaklarını haciz, iflas, temerrüt risklerine karşı garanti altına alırken, aynı zamanda finansman olanağından da yararlanabilecek. Hem factoring, hem de sigorta sektörünün ayrı paketler halinde verdikleri hizmetleri tek poliçede birleştiren bu işbirliği, sektördeki önemli bir boşluğu doldururken, firmaların ihtiyaçlarına da çözüm getiriyor.

Konuyla ilgili bir açıklama yapan Coface Türkiye Genel Müdürü Emre Özer, tek bir poliçe ile çok sayıda hizmeti bir araya toplayarak müşterilerine fayda yarattıklarını söyledi. Özer, sigorta yaptıran şirketlerin sorunlarını yakından takip ettiklerini de belirterek, sözlerini şöyle sürdürdü: “Daha önce Garanti Factoring ile hayata geçirdiğimiz ve firmalarımızın ticaret hacmine katkı sağlayan Ticaret Alacak Sigortası ürünümüz sektörde önemli bir fark yarattı. Bunun üzerine, işbirliğimizi firmaların finansman sorunlarına da çözüm sağlamak amacı ile geliştirdik. Böylece firmalarımız hem sigorta ile güvenli ticaret yapacak hem de sağladıkları finansman ile işlerini büyütebilecekler. Bu tip destekler özellikle ihracatçılarımıza global rekabette de destek oluyor. Ayrıca bize sıkça gelen tek ya da birkaç alıcının sigortalanması talebini de Garanti Factoring ile birlikte karşılayabileceğiz.”

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara ise sözkonusu işbirliği ile ilgili yaptığı açıklamada, Garanti Factoring’ın Coface ile 2013 yılında başlayan iş ortaklığının bu yıl 4. Yılına girdiğini belirtirken, bu iş birliğinin her geçen yıl genişlemesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi. Son 3 yılda sadece yurtiçi alacaklar için yürüttükleri iş birliğini, bu yıl ihracat alacaklarını da kapsayacak şekilde genişlettiklerini belirten Hulki Kara, şöyle dedi:

“Garanti Factoring ve Coface işbirliği ile, firmalar gerek yurtiçi gerekse yurtdışı ticari faaliyetlerinde sıklıkla karşılaştıkları vadesinde ödememe riski, finansman ihtiyaçlarının çözümü ve tahsilata ilişkin zorluklara ait çözümleri tek bir üründe temin edebilecek, yeni pazarlara ve müşterilerine odaklanarak satış hacimlerini artırbileceklerdir.”

06.06.2017

Dünya



3 YIL ÖNCE BAŞLAMIŞTI

Coface - Garanti Factoring işbirliği genişledi

Coface Türkiye ve Garanti Factoring'in 3 yıl önce başladığı işbirliği, yeni bir anlaşmayla ihracatçılara finansman ve alacak yönetimini birarada sunacak şekilde genişletildi. Bu kapsamda "Ticari Alacak Sigortası ve Factoring" uygulamasına ihracat yapan firmalara da finansman çözümleri eklendi. İşbirliğine göre; Coface Türkiye'den ticari alacak sigortası poliçesine sahip firmalar, Garanti Factoring'ten finansman hizmeti alabilecekler.

Hem faktoring, hem de sigorta sektörünün ayrı paketler halinde verdikleri hizmetler tek poliçede birleştirilirken Coface Türkiye Genel Müdürü Emre Özer, "Daha önce Garanti Factoring ile hayata geçirdiğimiz ve firmalarımızın ticaret hacmine katkı sağlayan Ticaret Alacak Sigortası ürünümüz sektörde önemli bir fark yarattı. Bunun üzerine, işbirliğimizi firmaların finansman sorunlarına da çözüm



sağlamak amacı ile geliştirdik. Ayrıca bize sıkça gelen tek ya da birkaç alıcının sigortalanması talebini de Garanti Factoring ile birlikte karşılayabileceğiz" dedi.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hülki Kara son 3 yılda sadece yurtiçi alacaklar için yürüttükleri iş birliğini, bu yıl ihracat alacaklarını da kapsayacak şekilde genişlettiklerini belirtti. Kara, "Garanti Factoring ve

Coface işbirliği ile, firmalar gerek yurtiçi gerekse yurtdışı ticari faaliyetlerinde sıklıkla karşılaştıkları vadesinde ödememe riski, finansman ihtiyaçlarının çözümü ve tahsilata ilişkin zorluklara ait çözümleri tek bir üründe temin edebilecek, yeni pazarlara ve müşterilerine odaklanarak satış hacimlerini artıracaklardır" açıklamasını yaptı.

07.06.2017

Habertürk

**HABER
TURK**

3 yıllık işbirliğine ihracat da eklendi

Coface Türkiye ve **Garanti Factoring**'in 3 yıl önce başladığı işbirliği, yeni anlaşmayla ihracatçılara finansman ve alacak yönetimini bir arada sunacak şekilde genişletildi. **Coface** Türkiye'den ticari alacak **sigortası** poliçesine sahip firmalar, **Garanti Factoring**'den finansman hizmeti alabilecekler. **Coface** Türkiye Genel Müdürü **Emre Özer**, tek bir poliçe ile çok sayıda hizmeti bir araya toplayarak müşterilerine fayda yarattıklarını söyledi. **Garanti Factoring** Genel Müdürü **Hulki Kara** da işbirliğini, ihracat alacaklarını da kapsayacak şekilde genişlettiklerini belirtti.

07.06.2017

Milliyet

Milliyet
BASINDA GÜVEN

Coface-Garanti Factoring İşbirliğinde 'yeni dönem'

EKONOMİ SERVİSİ

Coface Türkiye ve **Garanti Factoring**'in 3 yıl önce başladığı işbirliği, yeni bir anlaşmayla ihracatçılara finansman ve alacak yönetimini birarada sunacak şekilde genişletildi. Bu kapsamda, 'ticari alacak sigortası ve factoring' uygulamasına, ihracat yapan firmalara da finansman çözümleri eklendi. Yapılan yeni anlaşma ile firmalar, hem yurt içi ticaretlerinde, hem de ihracatlarında en önemli ihtiyaçlarından olan finansman sağlamaya yönelik, büyük bir avantaj elde edebilecek.

İşbirliğine göre, **Coface** Türkiye'den ticari alacak sigortası poliçesine sahip firmalar, **Garanti Factoring**'den finansman hizmeti alabilecek.

Coface Türkiye Genel Mü-



dürü **Emre Özer**, tek bir poliçe ile çok sayıda hizmeti bir araya toplayarak müşterilerine fayda yarattıklarını söyledi.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara ise, **Garanti Factoring**'in **Coface** ile iş ortaklığının bu yıl 4. yılına girdiğini belirtirken, bu işbirliğinin her geçen yıl genişlemesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi.



07.06.2017

Habergaraj.com

HaberGaraj

Biri Haber Mi Dedi ?

Ekonomi

Coface-Garanti Factoring işbirliğinde 'yeni dönem'

1 dakika önce • Yorum Ekle • 5 Görüntülenme

Coface Türkiye ve Garanti Factoring'in 3 yıl önce başladığı işbirliği, yeni bir anlaşmayla ihracatçılara finansman ve alacak yönetimini birarada sunacak şekilde genişletildi.

Bu kapsamda, 'ticari alacak sigortası ve factoring' uygulamasına, ihracat yapan firmalara da finansman çözümleri eklendi. Yapılan yeni anlaşma ile firmalar, hem yurt içi ticaretlerinde, hem de ihracatlarında en önemli ihtiyaçlarından olan finansman sağlamaya yönelik, büyük bir avantaj elde edebilecek.

İşbirliğine göre, Coface Türkiye'den ticari alacak sigortası poliçesine sahip firmalar, Garanti Factoring'den finansman hizmeti alabilecek.

Coface Türkiye Genel Müdürü Emre Özer, tek bir poliçe ile çok sayıda hizmeti bir araya toplayarak müşterilerine fayda yarattıklarını söyledi.

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara ise, Garanti Factoring'in Coface ile iş ortaklığının bu yıl 4. yılına girdiğini belirtirken, bu işbirliğinin her geçen yıl genişlemesinden duyduğu memnuniyeti dile getirdi.

09.06.2017

Dünya



Türkler, ihracat faktoringinde Çinli rakiplerini geride bıraktı

ECE CEYHUN

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, "Türkiye uluslararası arenada ihracat faktoringinde Çin'i geçerek birinci oldu" dedi. 400'den fazla üyesi olan Factors Chain International (FCI) üyeleri arasında bu yıl Türk şirketler 3,6 milyar euroluk ihracat faktoringine imza atarken Çinli firmaların hacmi 2,1 milyar euro oldu.

Factoring sektörü geçen yıl 123 milyar TL ciro ile kapattı. 2015 yıl sonu ise 119 milyar TL düzeyindeydi. Bu yılın mart sonu itibarıyla sektörün cirosu 32,5 milyar TL olarak gerçekleşti. Sektörün yıl sonunu yüzde 10-15 büyümeye kapatacağını öngören Hulki Kara ile sektörün uluslararası arenada geldiği noktadan başladık içerideki projelerine kadar uzandık. Hulki Kara, 400'den fazla üyesi olan Factors Chain International (FCI) üyeleri arasında son 6 yılda en iyi faktoring şirketinin hep Türkiye'den çıktığını hatırlattı. Türkiye'de 14 firma ihracat faktoringi hizmeti verirken Kara, Garanti Faktoring olarak bugün FCI, Wells Fargo ve Coface ile yaptıkları işbirlikleri ile 200'den fazla ülkede ihracatın finansmanına destek verme kapasitesine sahip olduklarını aktardı. Hulki Kara şunları anlattı:

● **İHRACATA DESTEK ARTTI:** Yıllar itibarıyla baktığımızda Türkiye'de ihracat faktoringi konusunda çok ciddi şekilde çalışan firmalar var. Uluslararası anlamda kendilerini iyi ifade eden, yurt içinde de kendini iyi anlatan bir sektör var. Uluslararası Faktoring Birliği'nin (FCI) 400'den fazla üyesi var. Son 6 yılda baktığımızda uluslararası faktoring şirketleri arasında hep 'en iyi firma' Türk firmalarından çıkıyor. Ayrıca 5 Türk faktoring şirketi ilk 10 şirket arasında girdi.

● **GİDECEK 70 MİLYAR DOLARLIK YOL VAR:** Türkiye'nin ihracatı yaklaşık 144 milyar dolar. Bunun da yaklaşık 90-95 milyar doları açık yapılan, mal mukabili ihracat. Bizim de finanse ettiğimiz kısım mal mukabili ihracat. 3,6 milyar euroluk kısım faktoring sektörünün garantisini altında yapılmış, 95 milyar dolarlık hacim içerisinde Exim sigortasının da dahil ettiğinizde Türkiye ihracatının 20 milyar doları sigorta kapsamında. Hala 70 milyar dolarlık bir ihracat açık hesap şeklinde yapıyor. Yani daha gidecek çok yolumuz var. Dolayısıyla bizim sektör olarak ihracat faktoringi konusunda yaptıklarımızı ve yapacaklarımızı daha iyi anlatmamız gerektiğini düşünüyoruz.

Türk ihracatçılar her geçen gün daha fazla ihracat faktoringi kullanırken 2016 yılında yapılan 3,6 milyar euroluk hacimle Çinli firmaları da geçtiler.

FOTOGRAF: MEHMET BARS



İlk 5 aylık büyüme hedefe paralel

Garanti Faktoring olarak iyi bir yıl geçirdiklerini de anlatan Genel Müdür Hulki Kara, geçen yıl sonunda 14 milyar TL ciro yaptıklarını belirtti. Kara, ilk 3 ayda cirolarının 3,5 milyar TL olduğu bilgisini de paylaştı. Kara, "Bu yıl yüzde 20 büyümeye planladık. Kamuya açıklanan ilk çeyrek sonuçlarımız da hedeflerimizle paralel ilerlediğimizi gösteriyor" dedi.

'YILIN SON ÇEYREĞİ DAHA CANLI OLACAK'

Mart ortasından itibaren KGF kefaleti, KOSGEB ve Nefes Kredisi ile finans sektörünün kredi enjeksiyonu artarken Kara, karşılıksız çek ve protestolu senetlerde yaşanan düşüşe dikkat çekti. Son açıklanan sanayi rakamlarının da pozitif

olduğunu kaydeden Kara, "Verilen kredilerin ticaretin döngüsüne çok pozitif katkısı oldu. Karşılıksız çek oranları yüzde 4'lere düştü. Yılın ikinci yarısında, özellikle de son çeyrekte ekonomik aktivitenin daha hızlandığı ve

ticaretin daha canlı olacağı bir ortam oluşmasını bekliyoruz. İlimli bir toparlanma sinyali alıyoruz. Biz hemen hemen her sektörle iş yapıyoruz. Negatif veya pozitif çok öne çıkan bir sektör yok" dedi.

● **İLK 3 AYDA HACİM MİLYAR DOLARI BULDU:** 2016 yılında elde ettiğimiz birinciliği 2017 yılında da koruyacağımız kanaatindeyim. Hem uluslararası anlamda birincilik pozisyonumuzu pekiştiririz hem yine bir Türk faktoring firması dünyanın en iyisi seçildi. (Son 2 yılda birincilik ünvanını Garanti Faktoring aldı). Zaten yılın üçüncü ayındaki hacimlere baktığımızda rakamlar paralel geliyor. Ocak-mart döneminde sektörün toplam ihracat faktoringi hacmi de 1 milyar dolar civarında.

● **ÇİN ARTIK DÜNYA İKİNCİSİ:** Türkiye faktoring sektörünün ihracata desteği artıyor. 2015 yılında 4,2 milyar euroluk, 2016 yılında ise 3,6 milyar euroluk ihracat faktoringi desteği oldu. Buna karşılık 2015 yılında Çinli firmaların ihracat faktoring hacmi 9,6 milyar euro, 2016 yılında ise 2,1 milyar euro oldu. Bizim Garanti Faktoring olarak Kong izledi. Çin'deki düşüşün ana sebebi ABD ile yapılan ticarete yaşadığı gerileme oldu.

● **ENTEGRATÖRLÜKTE SON AŞAMAYA GELİNDİ:** Bütün dünyada olduğu gibi sektörün bir numaralı gündem maddesi dijitalleşme. Bizim de sektör olarak dijitalleşmeyle alakalı takip ettiğimiz iki gündem maddemiz var. Birin-

'TİCARETİN FİNANSMANI ADINI KULLANMAK İÇİN KANUN DEĞİŞİKLİĞİ GEREKECEK'

Sektör bir süredir 'faktoring' yerine farklı bir isim ile sektörün adlandırılmasını gündeminde tutuyor. Kara, konunun sektörde uzun süredir gündemini doldurduğunu ama son bir seneden beri sıcak gündem haline geldiğini anlatarak şöyle dedi: "Finansal Kurumlar Birliği çatısı altında faktoring sektörünün yürüttüğü bir çalışma söz konusu. Hem sektör hem kamu nezdinde yaptığımız çalışmalarda böyle bir ihtiyacın olduğunu gördük. Sektör kendi

içerisinde muhtelif alternatifler konusunda çalıştı. 61 faktoring şirketi arasında yapılan çalışmada 'ticaretin finansmanı' adı ön plana çıktı. Bu konudaki çalışmalarımız son halini aldıktan sonra FKB Yönetim Kurulumuzca yasal düzenlemelerin yapılması için BDDK nezdinde ihtiyacımızı anlatarak, desteklerini talep edeceğiz. Özellikle kamu kesiminden çok olumlu tepkiler alındı. FKB'nin şimdiki kadar 6 ilde düzenlediği Faktoring Günleri'nde bu isim değişikliğine çok sıcak geri dönüşler aldık."

cisi entegratörlük. FKB çatısı altında kurulan iktisadi işletmemizde entegratörlük sisteminin kurulması hemen hemen son aşamaya geldi. Onaylar bekleniyor. E-faturaya geçen şirketler bir entegratör üzerinden karşılıklı faturalaşıyorlar. Biz de entegratör olarak belli firmalarımızı bizim sistemimizi kullanmaya teşvik edeceğiz. Sistemi kullanan satıcılara da faturalarının finansmanını sağlayacağız. Bu yıl içinde projeyi tamamlamayı planlıyoruz.

● **YIL SONUNA KADAR TEDARİK ZİNCİRİ FİNANSMANI GELİYOR:** Dijitalleşmede ikinci gündem maddemiz ise tedarik zinciri finansmanı. Dünyada faktoring işlemleri ağırlıklı olarak tedarik zinciri finansmanı üzerinden döner. Burada da son aşamaya geldik, hukuksal alt yapı çalışıldı ve son rötüşler yapıldı. Önümüzdeki günlerde BDDK'ya sistemin hukuksal alt yapı, nasıl çalışacağı ve dijital ortam ile ilgili bir raporla sunulacak. Burada sistem tamamen dijital ortam üzerinden çalışacak. Teknoloji firmalarından da teklifler alındı. Alıcıların tedarikçilerine vade sonunda ödemenin garanti edildiği, isterlerse ucuz finansman sağlayacakları bir sistem çalışılacak. Tüm işlemler dijital platform üzerinden

gerçekleşecek. Büyük firmalar tedarikçilerini sisteme tanıtacak. Tedarikçi, dijital sisteme girerek, finansman ihtiyacı varsa, istediği şirketi seçerek herhangi bir belge, kayıt ya da dokümantasyona ihtiyaç kalmadan finansmanını sağlayacak. Bankacılık sektöründe bu sistemi yapığımızda riskler alıcı üzerindedir. Krediyi kullanan tedarikçi olduğu için genelde büyük alıcı bu riskin üzerlerinde olmasını istemezler. Maliyetlerini etkiler. Biz zaten işleme tedarikçi üzerinden yapan bir sektörüz. FKB'nin amacı yıl sonuna kadar sistemi hayata geçirmek. Bu konuyu çok önemsiyoruz. KOBİ'ler bu sistemle alıcıların kredibilitesi üzerinden fiyatlanma imkanı bulacakları için de ciddi bir maliyet avantajı yakalanacak.

● **MFKS, KAYIT DIŞINI AZALTACAK:** Sektörün önemli konularından biri de Merkezî Fatura Kayıt Sistemi (MFKS). İşlemleri şu anda bu sistem üzerinden yapıyoruz. E-faturaların yüzde 52'si de bu sistem üzerinden geçiyor. Sektörde yapılan tüm işlemler artık MFKS üzerinden mükerrerlik kontrol edilerek yapılıyor. Bu da yine Türkiye'deki ticaret hakkında bilgi kaynağı haline geldi. Gelir İdaresi Başkanlığı ile sistemin entegrasyonu sayesinde de fatura bilgilerinin gerçekliğinin kontrolü ve kayıt dışılığın azalmasına da katkı sağlıyor.

İş Dünyası / Türkler, ihracat faktoringinde Çinli rakiplerini geride bıraktı

Türkler, ihracat faktoringinde Çinli rakiplerini geride bıraktı

Türk ihracatçıları her geçen gün daha fazla ihracat faktoringi kullanırken 2016 yılında yapılan 3,6 milyar euroluk hacimle Çinli firmaları da geçtiler.



09 Haziran 2017

Ece CEYHUN

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, "Türkiye uluslararası arenada ihracat faktoringinde Çin'i geçerek birinci oldu" dedi. 400'den fazla üyesi olan Factors Chain International (FCI) üyeleri arasında bu yıl Türk şirketler 3,6 milyar euroluk ihracat faktoringine imza atarken Çinli firmaların hacmi 2,1 milyar euro oldu.

Factoring sektörü geçen yılı 123 milyar TL ciro ile kapattı. 2015 yıl sonu ise 119 milyar TL düzeyindeydi. Bu yılın mart sonu itibarıyla sektörün cirosu 32,5 milyar TL olarak gerçekleşti.

Sektörün yıl sonunu yüzde 10-15 büyümeyle kapatacağını öngören Hulki Kara ile sektörün uluslararası arenada geldiği noktadan başladık içerideki projelerine kadar uzandık. Hulki Kara, 400'den fazla üyesi olan Factors Chain International (FCI) üyeleri arasında son 6 yılda en iyi faktoring şirketinin hep Türkiye'den çıktığını hatırlattı. Türkiye'de 14 firma ihracat faktoringi hizmeti verirken Kara, Garanti Faktoring olarak bugün FCI, Wells Fargo ve Coface ile yaptıkları işbirlikleri ile 200'den fazla ülkede ihracatın finansmanına destek verme kapasitesine sahip olduklarını aktardı. Hulki Kara şunları anlattı:

İhracata destek artıyor: Yıllar itibariyle baktığınızda Türkiye'de ihracat faktoringi konusunda çok ciddi şekilde çalışan firmalar var. Uluslararası anlamda kendilerini iyi ifade eden, yurt içinde de kendini iyi anlatan bir sektör var. Uluslararası Faktoring Birliği'nin (FCI) 400'den fazla üyesi var. Son 6 yıla baktığınızda uluslararası faktoring şirketleri arasında hep 'en iyi firma' Türkler arasından çıkıyor. Ayrıca 5 Türk faktoring şirketi ilk 10 şirket arasına girdi.

Gidecek 70 milyar dolarlık yol var: Türkiye'nin ihracatı yaklaşık 144 milyar dolar. Bunun da yaklaşık 90-95 milyar doları açık yapılan, mal mukabili ihracat. Bizim de finanse ettiğimiz kısım mal mukabili ihracat. 3,6 milyar euroluk kısım faktoring sektörünün garantisi altında yapıldı. Türkler, ihracat faktoringinde Çinli rakiplerini geride bıraktı. 95 milyar dolarlık hacim içerisinde Exim sigortasını da dahil ettiğinizde Türkiye ihracatının 20 milyar doları sigorta kapsamında. Hala 70 milyar dolarlık bir ihracat açık hesap şeklinde yapılıyor. Yani daha gidecek çok yolumuz var. Dolayısıyla bizim sektör olarak ihracat faktoringi konusunda yaptıklarımızı ve yapacaklarımızı daha iyi anlatmamız gerektiğini düşünüyorum.

Fon kaynaklarına erişimimiz arttı: İhracat faktoringinde sektörün yol alabilmesi için fon sağlamanız ve bu fonun da ucuz olması gerekiyor. Uluslararası arenada Türk faktoring şirketlerinin ilk sıralara tırmanması tanınırlığımızı artırdığı gibi yurtdışından sağladığımız fonlara erişim kabiliyetlerimizi de artırıyor. Son 5 yılda yurtdışından sağladığımız fonlarda yüzde 100'ün üzerinde artış var. Bunlar ucuz ve kolay erişilebilir fonlar. Bu arada ihracat faktoringini bilenler de artırıyor.

Çin artık dünya ikincisi: Türkiye faktoring sektörünün ihracata desteği artıyor. 2015 yılında 4.2 milyar euroluk, 2016 yılında ise 3,6 milyar euroluk ihracat faktoringi desteği oldu. Buna karşılık 2015 yılında Çinli firmaların ihracat faktoring hacmi 9,6 milyar euro, 2016 yılında ise 2,1 milyar euro oldu. Bizim Garanti Faktoring olarak hacmimiz ise 1,2 milyar euro. İlk 4 ülkeye baktığınızda Türkiye ve Çin'i sırasıyla Tayvan ve Hong Kong izledi. Çin'deki düşüşün ana sebebi ABD ile yapılan ticarete yaşadığı gerileme oldu

İlk üç ayda hacim milyar doları buldu: 2016 yılında elde ettiğimiz birinciliği 2017 yılında da koruyacağımız kanaatindeyim. Hem uluslararası anlamda birincilik pozisyonumuzu pekiştiririz hem yine bir Türk faktoring firması dünyanın en iyisi seçilir. (Son 2 yılda birincilik ünvanını Garanti Faktoring aldı). Zaten yılın üçüncü ayındaki hacimlere baktığınızda rakamlar paralel gidiyor. Ocak-mart döneminde sektörün toplam ihracat faktoringi hacmi de 1 milyar dolar civarında.

Entegratörlükte son aşamaya gelindi: Bütün dünyada olduğu gibi sektörün bir numaralı gündem maddesi dijitalleşme. Bizim de sektör olarak dijitalleşmeyle alakalı takip ettiğimiz iki gündem maddemiz var. Birincisi entegratörlük. FKB çatısı altında kurulan iktisadi işletmemizde entegratörlük sisteminin kurulması hemen hemen son aşamaya geldi. Onaylar bekleniyor. E-faturaya geçen şirketler bir entegratör üzerinden karşılıklı faturalaşıyorlar. Biz de entegratör olarak belli firmalarımızı bizim sistemimizi kullanmaya teşvik edeceğiz. Sistemi kullanan satıcılara da faturalarının finansmanını sağlayacağız. Bu yıl içinde projeyi tamamlamayı planlıyoruz.

Yıl sonuna kadar tedarik zinciri finansmanı geliyor: Dijitalleşmede ikinci gündem maddemiz ise tedarik zinciri finansmanı. Dünyada faktoring işlemleri ağırlıklı olarak tedarik zinciri finansmanı üzerinden döner. Burada da son aşamaya geldik, hukuksal alt yapısı çalışıldı ve son rötuşlar yapıldı. Önümüzdeki günlerde BDDK'ya sistemin hukuksal alt yapısı, nasıl çalışılacağı ve dijital ortam ile ilgili bir raporla sunulacak. Burada sistem tamamen dijital ortam üzerinden çalışacak. Teknoloji firmalarından da teklifler alındı.

Alıcıların tedarikçilerine vade sonunda ödemenin garanti edildiği, isterlerse ucuz finansman sağlayacakları bir sistemle çalışılacak. Tüm işlemler dijital platform üzerinden gerçekleşecek. Büyük firmalar tedarikçilerini sisteme tanıtacak. Tedarikçi, dijital sisteme girerek, finansman ihtiyacı varsa, istediği şirketi seçerek herhangi bir belge, kayıt ya da dokümantasyona ihtiyaç kalmadan finansmanını sağlayacak. Bankacılık sektöründe bu sistemi yaptığınızda riskler alıcı üzerindedir. Krediyi kullanan tedarikçi olduğu için genelde büyük alıcılar bu riskin üzerlerinde olmasını istemezler. Maliyetlerini etkiler.

Biz zaten işlemi tedarikçi üzerinden yapan bir sektörüz. FKB'nin amacı yıl sonuna kadar sistemi hayata geçirmek. Bu konuyu çok önemsiyoruz. KOBİ'ler bu sistemle alıcılarının kredibilitesi üzerinden fiyatlanma imkanı bulacakları için de ciddi bir maliyet avantajı yakalanacak.

MFKS, kayıtdışını azaltacak: Sektörün önemli konularından biri de Merkezi Fatura Kayıt Sistemi (MFKS). İşlemleri şu anda bu sistem üzerinden yapıyoruz. E-faturaların yüzde 52'si de bu sistem üzerinden geçiyor. Sektörde yapılan tüm işlemler artık MFKS üzerinden mükerrerlik kontrol edilerek yapılıyor. Bu da yine Türkiye'deki ticaret hakkında bilgi kaynağı haline geldi. Gelir İdaresi Başkanlığı ile sistemin entegrasyonu sayesinde de fatura bilgilerinin gerçekliğinin kontrolü ve kayıt dışılığın azalmasına da katkı sağlıyor.

İlk 5 aylık büyüme hedefe paralel

Garanti Faktoring olarak iyi bir yıl geçirdiklerini de anlatan Genel Müdür Hulki Kara, geçen yıl sonunda 14 milyar TL ciro yaptıklarını belirtti. Kara, ilk 3 ayda cirolarının 3,5 milyar TL olduğu bilgisini de paylaştı. Kara, "Bu yıl yüzde 20 büyüme planladık. Kamuya açıklanan ilk çeyrek sonuçlarımız da hedeflerimize paralel ilerlediğimizi gösteriyor" dedi.

'Ticaretin finansmanı adını kullanmak için kanun değişikliği gerekecek'

Sektör bir süredir 'faktoring' yerine farklı bir isim ile sektörün adlandırılmasını gündeminde tutuyor. Kara, konunun sektörde uzun süredir dillendirildiğini ama son bir seneden beri sıcak gündem haline geldiğini anlatarak şöyle dedi: "Finansal Kurumlar Birliği çatısı altında faktoring sektör kolunun yürüttüğü bir çalışma söz konusu. Hem sektör hem kamu nezdinde yaptığımız çalışmalarda böyle bir ihtiyacın olduğunu gördük. Sektör kendi içerisinde muhtelif alternatifler konusunda çalıştı.

61 faktoring şirketi arasında yapılan çalışmada 'ticaretin finansmanı' adı ön plana çıktı. Bu konudaki çalışmalarımız son halini aldıktan sonra FKB Yönetim Kurulumuzca yasal düzenlemelerin yapılması için BDDK nezdinde ihtiyacımızı anlatarak, desteklerini talep edeceğiz. Özellikle kamu kesiminden çok olumlu tepkiler alındı. FKB'nin şimdiye kadar 6 ilde düzenlediği Faktoring Günleri'nde bu isim değişikliğine çok sıcak geri dönüşler aldık."

06.07.2017

Hürriyet

Hürriyet

Garanti, TEB, Yapı Kredi dünyanın en iyi faktoring şirketleri seçildi

DÜNYA ONLARI KONUŞUYOR

Dünya Faktoring

Organizasyonu'nun her yıl yaptığı 'En İyi İhracat Faktoring Şirketi' seçiminde ilk kez birinciliği iki Türk şirketi, TEB ve Garanti Faktoring paylaştı. Yapı Kredi Faktoring ise dünyanın 2. en iyi faktoring şirketi seçildi.

GARANTİ Faktoring ve TEB Faktoring dünyanın en iyi faktoring şirketleri olarak birinciliğe seçilirken, Yapı Kredi



Factoring ise ikinci sıraya oturdu. 90 ülkede, 400'ü aşkın üyesi bulunan ve dünyanın en büyük faktoring zinciri **Dünya Faktoring Organizasyonu'nun** (Factors Chain International-FCI), 11-15 Haziran'da, Peru'da, 250 üyenin katılımıyla gerçekleştirdiği Genel Kurulu'nda, '2016 Yılı'nın En İyi İhracat Faktoring Şirketleri' seçildi. Muhabir hizmet kalitesinin ve işlem hacminin değerlendirildiği "En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçimlerinde, FCI tarihinde ilk kez yüzde 100 tam puanla birinciliği iki Türk şirketi; **Garanti Faktoring** ve **TEB Faktoring** paylaştı. Yapı Kredi Faktoring ise az bir farkla, %99,02 puanla ikinci oldu. Ayrıca Genel Kurul'da FCI Başkanı seçimi de yapıldı ve **TEB Faktoring** Genel Müdürü Çağatay Baydar, yeniden Başkan seçildi.

FCI Başkanı ve **TEB Faktoring** Genel Müdürü Çağatay Baydar, muhabirli ihracat faktoringi işlemlerinde, alıcı garantisini ve tahsilat hizmetleri için yurtdışında bir ortak ile çalışıldığını, bu süreçte yönlendirilen iş aDEDİ, soru ve sorunları çözümedeki hız gibi birçok kriterin önemli

olduğunu belirterek, "Bu kapsamda iki Türk şirketi, **Garanti Faktoring** ve **TEB Faktoring** çalıştıkları muhabirlerden 100 tam puan olarak hizmet kalitesinde ve müşteri memnuniyetinde rakiplerini geride bırakıp, birinci oldular. Bununla birlikte **TEB Faktoring** toplamda altıncı kez, **Garanti Faktoring** ise üçüncü kez bu ödüle layık görüldü" dedi.

BDDK'NİN KATKISI

Factoring şirketlerinin uluslararası arenada gösterdiği başarıda Bankacılık Düzenleme Denetleme Kurulu'nun (BDDK), faktoringi ticaret için gerekli modern bir finans enstrümanı olarak görmesinin ve mevzuatla desteklemesinin büyük katkısı olduğunu ifade eden Baydar, ihracat faktoringi hakkında şunları söyledi:

"Bizler finansman ihtiyacını yurtiçi kaynaklardan değil yurtdışından sağlıyoruz. Yıllar önce kaynak bulmak için yurtdışına gittiğimizde kendimizi tanıtmakta, bu işi yapabileceğimize onları ikna etmekte zorlanıyorduk. Geldiğimiz noktada böyle bir sıkıntımız kalmadı. Bir İngiliz, bir Alman faktoring şirketi hangi maliyeti taşıyorsa biz de o maliyeti

taşıyoruz. Ayrıca, Eximbank ile yapmış olduğu işbirliği çerçevesinde ihracatçılarımızı uygun maliyetli Merkez Bankası ihracat reeskont kredisinden de faydalandırıyoruz. Ülkemizde yüksek faiz bu kadar çok tartışma konusuyken, ucuz finansman sağlayabilen sektörümüzün teşvik edilmesi gerekiyor. Teşvikten kastımız, mali bir beklenti değil, bankacılık sektörüne sağlanan bazı muafiyetlerin ve mevzuat kolaylıklarının bize de sağlanması."

NASIL BAŞARDILAR?

Garanti Faktoring Genel Müdürü Hulki Kara, FCI'nın, her sene sektörün en iyilerini; kurumların sağladıkları hizmet kalitesi, ulaşılan cirolar, iş birliğinde bulunulan muhabir faktoring sayılarını dikkate alarak belirlediğini belirterek, "**Garanti Faktoring** olarak biz de ilgili kriterlerde başarı sağlayarak, üst üste üç yıldır ve bu kez **TEB Faktoring** ile paylaşarak En İyi İhracat Faktoring şirketi seçildik. Dünyanın en büyük ihracat ülkesi olarak ve en iyi 3 ihracat şirketinin de ülkemizden çıkartarak bir gurur tablosu yarattık" dedi. Kara, sözlerini şöyle sürdürdü: "En iyi ihracat factoring şirketi gerek

işlem hacimleri, gerek muhabir ağı ve her şeyden önemlisi verdiği servislerin kalitesiyle dünyanın en iyisi demek. Biz de şirket olarak servis kalitesinde 100 tam puan almanın yanı sıra, 1,2 milyar Euro ihracat rakamına ulaşarak sadece dünyanın en iyisi değil, en büyük 3. şirketi olma başarısını da gösterdik."

Yapı Kredi Faktoring Genel Müdürü Bozkurt Çötel, 90 ülkede yerleşik 400 üyesi bulunan FCI bünyesinde birlikte çalıştıkları faktoring şirketleri tarafından hizmet kalitesi ve işlem hacmi doğrultusunda değerlendirildiklerini ve yüzde 99,02 puan olarak ikinci olduklarını söyledi. 2016 yılında Türkiye ihracatının yüzde 66'sının mal mukabili ihracattan oluştuğunu belirten Çötel, "Mal mukabili ihracatların, toplam ihracatlar içindeki payının her geçen gün artması ile ihracatçıların güvenli satış yapma ve ihracat alacakları karşılığı finansman sağlama ihtiyacında da artış görülüyor. Bu çerçevede de faktoring şirketlerine büyük sorumluluk düşüyor. Ülke olarak ihracat faktoring hacmimizi de göz önünde bulundurursak daha gidecek biraz daha yolumuz olduğunu düşünüyoruz" dedi.

TÜRKİYE İHRACAT ÜLKESİ



Garanti Factoring

Genel Müdürü

Hülki Kara,

bu başarının,
dünyanın
gözlerini
Türkiye'deki
ihracat işlem
potansiyeline
çevirmesine

yardımcı olacağını belirterek, şunları söyledi: "Türkiye'deki genel faktoring sektör algısına kıyasla ihracat faktoringi tarafındaki olumlu algı daha hızlı değişim gösteriyor. Bu algı gelişimi ile birlikte Türkiye'nin bir ihracat ülkesi olmasının da etkisiyle, ihracat faktoring rakamlarımızı her yıl arttırmaya devam ediyoruz. Burada en önemli payın, sektörün oyuncularının bilinçlendirilmesinde katkıları olan uluslararası faktoring hizmeti veren firmaları olduğunun altını çizmemiz gerekiyor. Sektöre aynı zamanda tatlı bir rekabet ile birlikte dinamizm katan faktoring firmaları, ihracat işlemlerinde firmalara danışmanlık hizmeti de gösteriyor."

24.08.2017

Hürriyet

Hürriyet

FAKTÖRİNGCİLER, 300 BİN BORÇLUNUN
6 MİLYON FATURALI ALACAĞINA DESTEK VERDİ

400 BİN KOBİ'YE TİCARİ FİNANSMAN

KGF kredilerinden pay alamayan faktoring şirketleri, yılın ilk yarısında yüzde 20 büyüdü. 6 milyon adet faturalı alacağa finansal hizmet sunan şirketler, 300 bin adet borçlu firmaya ulaşarak, 400 bin KOBİ'nin ve ihracatçının ticaretine aracılık etti.

FAKTÖRİNGCİLER, Kredi Garanti Fonu (KGF) kredilerinden pay alamamasına rağmen bu yılın ilk yarısında yüzde 20 büyüdü. İlk 6 ayda KOBİ'leri finanse etmeye devam eden faktoringcilerin işlem hacmi 70 milyar TL'ye yaklaşırken, alacakları ise 33 milyar TL'yi aştı. Aynı dönemde ihracat faktoringi büyüdü. İlk yarıda yüzde 30 büyüyen ihracat faktoringinde; otomotiv yüzde 28, tekstil yüzde 18 ve enerji sektörü yüzde 10 payla büyümede lokomotif sektörler oldu. Faktoringciler, BDDK denetiminde ve yasal mevzuatları olmalarının, mükerrer finansmanı önleyecek Merkezi Fatura Kaydı Sistemi'ne sahip olmalarının, gelişmiş ülkelerdeki faktoring sektörleri için rol modeli haline geldiklerini söylüyor.

EKONOMİ GÜÇLENDİ

Finansal Kurumlar Birliği (FKB) Başkan Vekili, **TEB Faktoring** Genel Müdürü Çağatay Baydar, ekonomik ve siyasi olarak belirsizlik ortamının azalması ile birlikte finans kesimi olarak derin nefes aldıklarını belirterek, son gelişmelerle birlikte ekonominin daha da güçlü hale geldiğini söyledi.

2016 yılında yaşanan tüm olumsuzluklara rağmen 2017'nin daha verimli geçtiğini, ekonominin birinci gündem maddesi olmasının ekonomi kesimini daha da motive ettiğini, 2017 yılı ekonomik politikaların uygulanabilirliği açısından tüm finans kesimi için beklentiler üzerinde geçtiğini ifade ederek, "2017'nin ilk 6 ayında ticareti finanse eden faktoring sektörünün işlem hacmi 69,2 milyar TL olurken alacakları ise 33 milyar TL seviyesini aştı. Sektör, her geçen gün genişleyen ve bugün çoğunluğu KOBİ olan 100 bini aşan sayıda müşterisinin yıllık 6 milyon adet faturalı alacaklarına finansal hizmet sunuyor. Yılda yaklaşık 300 bin adet borçlu firmaya da ulaşarak yılda toplam 400 bin adet KOBİ ve ihracatçının ticaretine aracılık ediyor" dedi.

Garanti Faktoring Genel Müdürü Halki Kara, yılın sonunda sektörün geçtiğimiz yıla göre ortalama yüzde 20'lik artış ile kapatacaklarını söyledi.

Faktoringde, 'e-Fatura'yı başlattık

FKB Başkan Vekili Çağatay Baydar, FKB Faktoring İktisadi İşletmesi olarak özel entegratörük yetkisi olarak, 'e-Dönüşüm'e kabildıklarını belirterek, "E-dönüşüm süreçlerinin gelişmesiyle FKB olarak, üyelerimize ve üyelerimizin müşterilerine Özel Entegratör Platformu üzerinden e-fatura hizmeti veriyoruz. Bunun yanı sıra, Faktoring İktisadi İşletmesi, Özel Entegratörlüğü'nden alınan ve gönderilen tüm e-Faturalar ve e-Arsiv faturaları da 'e-Fatura Saklama' hizmetimiz sayesinde,



yasal süresi boyunca bu platformda saklanacak. Merkezi Fatura Kaydı Sistemi ile alacağın devrine konu olan her türlü belgenin birden fazla faktoring şirketine veya bankaya devri kontrol edilerek, aynı alacak belgesinin farklı faktoring şirketleri ve bankalar üzerinden finanse edilmesini önleyen bir sistem kurdu. e-Fatura ve e-Arsiv faturalarının, 2017 ocak-haziran döneminde toplamı 2 milyon 700 bin adet, bunun yaklaşık 1 milyon adedi e-Fatura, 150 bin adedi ise e-Arsiv faturasıdır" dedi.

İhracatta dünya birincisi olduk

GARANTİ Faktoring Genel Müdürü Halki Kara, ihracat faktoringine değinerek, 2016'nın ilk yarısında 3.5 milyar dolar olan cironun bu yıl aynı dönemde yüzde 5.8'lik artışla 3.5 milyar dolara çıktığını söyledi. Kara, sözlerini şöyle sürdürdü: "Dünyada ihracat faktoringinde uzun yıllardır Çin'den sonra 2. sırada yer alıyorduk. 2013-2015 yılları arasında sıralamada hiçbir değişiklik



bulunmamaktaydı. Bu yıllarda ihracat faktoringi hacminde 1. sırada Çin, 2. sırada Türkiye, 3. sırada ise Tayvan geliyordu. 2016 yılında sıralamada Çin ilk 3'e giremedi. Uzun yıllardır takip ettiğimiz birinci lığı 2016 yılında almıştık. 2017 ilk çeyreğinde henüz dünya sektör raporları açıklanmamış olsa da birinciliğimizi koruduğumuzu düşünüyoruz."

KGF kredilerinden pay alamadık

QNB Finans Faktoring Genel Müdürü Nergis Ayvaz Bumedan, yılın ilkyansında KGF kredilerinin sektöre damgasını vurduğunu belirterek, şunları söyledi: "İlk yarıda sektör yüzde 20 büyüdü. Sektör olarak KGF kullandıklarımızdan pay alabilseydik, reel ekonomiye katkımız çok daha yüksek olacaktı; zira faktoring sektöründen faydalanan



müşterilerin yüzde 90'ı KOBİ. İkinci yarıda, KGF kredilerinin de sona yaklaşması ile faktoring pazarında çok daha hızlı bir büyüme olmasını bekliyorum. Ekonomide beklenen yüzde 5'in üzerinde büyüme, işletme sermayesi ihtiyacını hızlandıracak, bize de olumlu etki yapacak. Yüzyüzde 20'nin üzerinde bir büyüme ile kapatacağımızı düşünüyoruz."

Garanti Factoring, liderliğini koruyor

Yılsonunda %20'lik bir büyüme hedeflediklerini söyleyen **Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara**, "Son 3 yıldır sektörde üst üste 'Dünyanın En İyi Faktoring Şirketi' seçilerek bir ilki gerçekleştirdik. Bu yıl da 100 tam puan alarak bu alandaki iddiamızı ispatladık," diyerek alandaki liderliklerini vurguladı.

Garanti Factoring'in 2016 yılındaki toplam işlem hacminin 14 Milyar TL olduğunu kaydeden Hulki Kara, bu yılın Eylül ayı itibari ile toplam işlem hacminin 10,6 Milyon TL, pazar paylarının ise %10.40 olduğunu söyledi. **Garanti Factoring**'in 5 binin üzerinde müşterisi olduğuna da işaret eden Kara, 27 binin üzerinde de faktoring işlemi gerçekleştirdiklerini belirtti.

100 TAM PUAN

Garanti Factoring Genel Müdürü Hulki Kara, son üç senedir "Dünyanın En İyi İhracat Faktoring Şirketi" seçilen **Garanti Factoring**'in bu alandaki liderliğini sürdürdüğünü bildirdi. **Garanti Factoring**'in ihracat faktoringinde geçen yılı 1,2 Milyar Euro ciro ile kapattığını söyleyen Hulki Kara, bu yılın ilk yarısında ise 683 Milyon Euro'ya ulaştığını söyledi. Kara, yılsonunda %20'lik bir büyümeyi hedeflediklerini kaydetti. Hulki Kara sözlerini şöyle sürdürdü:

"Sektörde son üç yıldır üst üste 'Dünyanın En İyi Faktoring

Şirketi' seçilerek bir ilki gerçekleştirdik. Bu yıl da 100 tam puan alarak bu alandaki iddiamızı ispatladık. Sektör olarak ihracat faktoringinde geçen yılın ilk yarısında 3.4 Milyar Dolar'lık ciro gerçekleştirildi. Bu yılın eş döneminde ise %5.8'lik bir artış ile 3.6 milyar dolara ulaşıldı."

Garanti Factoring'in 2016 yılındaki toplam işlem hacminin ise 14 milyar TL olduğunu kaydeden Hulki Kara, bu yılın ilk yarısında ise toplam işlem hacminin 7.4 milyar TL, Pazar paylarının ise %11.45 olduğunu söyledi. **Garanti Factoring**'in 5 binin üzerinde müşterisi olduğuna da işaret eden Kara, 18 binin üzerinde de faktoring işlemi gerçekleştirdiklerini belirtti. Hulki Kara, "Sektörün 2016 işlem hacmi 122 Milyar TL olup, 2017 beklentisi 135 Milyar TL," dedi.

Factoring sektörünün müşterilerinin %90'ının KOBİ'ler olduğunu kaydeden Hulki Kara, sektör olarak da ağırlıklı imalat sanayi ve hizmet sektörüne hizmet verdiklerini söyledi.



Merkezi Fatura Kayıt Sistemi'nin (MFKS) yürürlüğe girmesiyle sektörde iş yapış kolaylığı anlamında çok önemli bir yol alındığına da işaret eden Hulki Kara sözlerine şöyle devam etti:

KAYIT DIŞI İŞLEMİN AZALMASINA KATKI

"Bütün işlemleri şu anda MFKS üzerinden yapıyoruz. E-faturaların %52'si bu sistem üzerinden geçiyor. Sektördeki tüm işlemler artık MFKS üzerinden mükerrerlik kontrolü yapılarak yürütülüyor. Burada Türkiye'nin ticareti hakkında ciddi bir data oluşuyor inancındayım. Gelir İdaresi Başkanlığı ile sistemin entegrasyonu sayesinde de fatura bilgilerinin gerçekliğinin kontrolü ve kayıt dışı işlemin azalmasına da katkı sağlanıyor."

Bu arada uzunca bir süredir sektörün "factoring" yerine farklı bir isim ile adlandırılmasına yönelik bir çalışma yapıldığını, bu değişikliğin gerçekleşmesi halinde sektör algısı konusunda da ciddi bir adım atılmış olacağını ifade eden Hulki Kara, **Finansal Kurumlar Birliği** çatısı altında yapılan arayışların "Ticaretin Finansmanı" adını öne çıkardığını da sözlerine ekledi.



Garanti Factoring
Genel Müdürü
Hulki Kara